MALATYA
oda

MALATYA TİCARET VE SANAYİ ODASI YAYINIDIR
ŞUBAT / MART 2012
YIL: 2 SAYI: 3
ÜCRETSİZDİR

Hisarcıklıoğlu

"MALATYA, ORTADOĞU'YA AÇILAN KAPI OLABİLİR"

ATAKÖY PARK

www.bilgenart.com.tr

BİLGEN ART

YAPI • MİMARLIK • ENERJİ

Rüyalarınız Ataköy Park'ta Yükseliyor

water technologies

çepomp®

Pump And Machine Booster Systems

- NORM SANTRİFÜJ POMPALARI
- KADEMELİ SANTRİFÜJ POMPALAR
- DÜŞEY MİLLİ DERİN KUYU POMPALAR
- PİS SU VE FOSSEPTİK DRENAJ POMPALAR
- DALGIÇ POMPALAR
- SİRKÜLASYON POMPALAR
- HİDROFOR SİSTEMLERİ
- SULAMA EKİPMANLARI
- ELEKTRİK MOTORLARI
- İMALAT VE YETKİLİ SATICISI

Merkez: Sanayi Sitesi 7.Cad. 3. Sok. No:1 Malatya	T. 0422 336 31 63	F. 0422 336 30 37	
Fabrika: 2. OSB Havaalanı Yolu Üzeri 2. km Malatya	T. 0422 244 04 44	F. 0422 244 04 46	
Servis : Sanayi Sitesi 7.Cad. 7. Sok. No: 29 Malatya	T. 0422 336 30 66	F. 0422 336 37 19	www.cepomp.com

SAHİBİ
Malatya Ticaret ve Sanayi Odası
Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Hasan Hüseyin ERKOÇ

YAYIN KURULU
Sami PAYZA
Sıddık ÖZDEMİR
Yalçın GEYİK
Fatih ILICAK
Oğuzhan Ata SADIKOĞLU
Bülent GÖÇMEZ
Mustafa ÇEKİRDEK
Selahattin DAĞISTANLI
Hüseyin ÇINAR
Mehmet DURSUN
Halil İbrahim ŞİRECİ
Erkan GÖLGELİ

YAYIN YÖNETMENİ
Murat YÜREKLİ

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Erkan GÖLGELİ

İnönü Cad. PTT Yanı
No:1 Malatya
Tel: 0422 323 74 78
Fax: 0422 323 77 76

YAYINA HAZIRLIK
AJANS ROZA
Tel:0422 323 23 48 Malatya
www.roza.com.tr

REKLAM REZERVASYON
Tel:0422 323 23 48

BASKI
Fersa Ofset Baskı Tesisleri
Ostim 36. sok. No:5/C-D
Yenimahalle - Ankara
Tel:0312 386 17 00 (pbx)
Faks:0312 386 1704
www.fersaofset.com

www.malatyatso.org.tr

Dergimizde yayımlanan yazılardan yazarları sorumludur.

içindekiler

10 İran-Malatya Dostluk Köprüsü
haber

12 Erkoç'tan Teşvik Mektubu
odamızdan haberler

16 Sanayi İle Geç Tanıştık
haber

18 Yeni TTK'da Süreler!
vergi dünyası

18 İş dünyası biraraya geldi
işte malatya'nın güç birliği

20 Malatya Ortadoğu'ya Açılan Kapı Olabilir
kapak

28 Elektronik Devre İhracaat Ediyorlar
başarı öyküsü

32 Yerel Sektör Lobimizi Oluşturmalıyız
komite

34 Kayısı'da Sorunlar Masada
haber

36 **Türkiye'nin Büyümesini İnşaat Sektörü Tetikliyor**
sektör analizi

38 **İ.Ü Malatya'nın En Büyük Ekonomik Yapılanması**
röportaj

42 **Büyümede Baş Döndüren Ülke: Çin**
ülkeler dosyası

46 **Karar Defteri**
arşiv

50 **Malatya'yı Neden Tercih Ettik?**
söyleşi

52 **Beyaz Ette Malatya Üretim Üssü Olacak**
sektör

56 **Vahşi ve Çekici / Levent Vadisi**
turizm

62 **Malatya2nın Tescilli Yemeği / Geleli Kebabı**
leziz sayfa

64 İş Dünyasının Okuyacağı Kitaplar
kitap dünyası

2012 BİR MİLAT OLABİLİR!

Hasan Hüseyin ERKOÇ
Malatya Ticaret ve Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye'nin artık geçmişin karanlık ve kötü sicilinden kendini kurtarması adına "yeni anayasa" çalışmaları ile ilgili süreç devam ediyor. Bu noktada her kesim gibi iş dünyası da beklentilerini bir bir sıralıyor. Rahmetli Turgut Özal'ın **"Din-Vicdan, ifade ve Müteşebbis Hürriyeti"** üçlemesi aslında bu yeni dönemin iksirini oluşturmalıdır. Zira hemşerimiz merhum Özal'ın 'Müteşebbis hürriyeti' tezi, bugün Türkiye'nin büyümesine de önemli ölçüde referans kaynağı teşkil etmektedir.

Türkiye bu aydan itibaren oldukça yoğun ve yorucu bir yıla girdi. Bir taraftan sosyal uzlaşı ve yeniden yapılanma adına planlanan "Demokratik anayasa" çalışmaları, diğer taraftan dünyadaki ekonomik çalkantılardan uzak durma adına alınacak ekonomik tedbirler… Tüm bu gerçekler ışığında mikro ve makro noktada 2012 yılı Türkiye'nin 2023 hedefine doğru ilerlemesinde bir köprü işlevi görecektir.

Ekonomistler bu yıl için **"zor bir yıl"** ifadesini kullanıyor. İster istemez böyle bir yaklaşım iş adamlarımızı da sektörleri ile ilgili tedbir almaya itiyor. Yeni, çağdaş evrensel hukuk normlarının uygulandığı bir anayasa ışığında ekonomik parametrelerin yeniden belirlendiği bir çizginin oluşması, Anadolu'daki iş dünyasının üzerinden bu endişe bulutlarını elbette ki kaldıracaktır. Bu zor yılı kolay kılabilecek parametrelerin başında şüphe yok ki, teşvik uygulamaları gelmektedir. Temelde yatırım atağının sürmesi hatta yatırımların katlanması için teşvik uygulamaları kalıcı olduğu kadar uygulanabilirliği yüksek düzeyde olmalıdır.

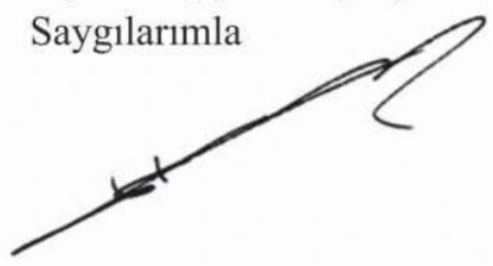
Bu sayıda Oda Dergisi'nin de kapak konuğu olan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı sayın Rifat Hisarcıklıoğlu'nun da ifade ettiği gibi, bölgemiz Türkiye'nin Orta doğuya ve Arap ülkelerine açılmasında önemli bir kapı konumundadır. Sektörel ve bölgesel teşvik uygulamasının devamı ile birlikte her türlü yatırımda vergi muafiyetinin getirilmesi büyük bir kazanç olacaktır. Devlet, özellikle istihdam sağlayıcı yatırımlarda cömert davranarak iş adamının üzerindeki yükü büyük oranda alarak bölgeyi yatırım cenneti haline getirebilir.

Her fırsatta iş adamlarımızla yaptığımız sohbetlerde, eldeki rakamsal verilere dayanarak bu yılın "belirsizliğinden" bahsederken, tedbiri elden bırakmamayı öneriyoruz. Küresel krizin gölgesinde hem de çok zor şartlar altında 2023 gibi devasa bir hedef belirleyen Türkiye'nin başarısının sırrı; Anadolu'da ki iş adamlarında yatmaktadır. Ülkenin yatırım cennetine dönmesi için teşvik sisteminin son derece cazip bir hale getirilmesi gerekmektedir.

Özelde Malatya'nın genelde ise bölgemizin yatırım haritasına baktığınızda; Tekstil, tarım, gıda, makine, maden, turizm (sağlık-kültür) ve hayvancılık sektörlerinin bölge şartlarına has olarak özel desteklenmesi gerekmektedir. Bugün var olan potansiyeller dikkate alındığında ve yeterince destek sağlandığında Devletin geliri çok üst seviyelere bu şekilde çekilebilir. Yine küçük ve orta ölçekli işletmelerin ayakta kalması adına ortaklık kültürünü geliştirme noktasında kümeleme sistemi devreye sokulmalıdır. Yeni Teşvik Yasası hazırlanırken özellikle bölgemize çok yönlü bir şekilde bakılmalıdır. Vizyoner bir bakış açısı ile birlikte bölgenin ekonomik değerleri olgunlaşacak ve Türkiye yakın ve orta doğu pazarlarına bu bölge üzerinden hâkim olabilecektir.

Sonuç itibariyle, 2012 yılı her açıdan büyük önem arz etmektedir. Her günü ayrı bir kıymet taşıyan bu yıl gelecekte Türkiye'nin söz sahibi olması adına bir milattır.

Saygılarımla



Kayısı vizyonumuzu gözden geçirmeliyiz...

Malatya ekonomisi son yıllarda farklı anlamlar kazanıyor. Tarımsal kültüre sahip olan Malatya, sanayi kültürü ile bütünleşmek adına büyük bir gayret sarf ediyor. Ancak Malatya'nın sanayi kimliği kazanması ile birlikte tarımsal kimliğini kaybetmemesi için bu alanda **"vizyonun"** yeniden gözden geçirilmesi gerektiğine inanıyorum.

Kuzey ülkeleri başta olmak üzere kalkınmasını doruk noktasına çıkarmış ülkelerin birçoğunda tarımsal üretim vazgeçilmez bir olgudur. Nitekim son yıllarda tarımsal kalkınmayı geri bırakarak farklı kalkınma modellerini geliştiren Avrupa'da ekonominin geldiği noktayı hepimiz görüyoruz. Bu anlamda Türkiye'nin 2023 yılında tarımsal hedefinin ortalama 100 milyar doların üstünde olması düşünüldüğünde stratejik ürün olarak nitelendirilen tarımsal ürünler noktasında çok ciddi çalışmaların yapılması kaçınılmazdır.

Sami Payza
Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı

Bu stratejik ürünlerden biri de şüphe yok ki kayısıdır. Malatya'yı da beraberinde markalaştıracak olan kayısının konjonktürel sıkıntıların hala var olduğu bir dönemde belirlenen hedefe ulaşmak elbette daha zor olacaktır. Geçtiğimiz ay, Gıda-Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı yetkilileri ile bir toplantı düzenledik. Orada kayısının sorunları bir kez daha gündeme geldi ama bugün 300 milyon dolar eşiğinde bir girdi ile şehrimizi kalkındıran kayısının 1 milyar dolar eşiğine gelmesi noktasında hükümetimizin daha kalıcı tedbirler alması gerektiğini bir kez daha yineliyoruz. Yüksek kükürtten dolayı uygulanan cezaların kayısı işletmelerini zor durumda bıraktığını hepimiz biliyoruz. Kükürdün insan sağlığı ile ilgili boyutunun araştırılıp buna göre Türk Gıda Kodeksinde belirlenen kükürt limitinin yeniden belirlenmesi gerekiyor. Bununla beraber çiftçilerimizin daha kaliteli ve sağlıklı kayısı üretimi ve kükürtlemesi ile ilgili eğitim ve yayım çalışmalarına ağırlık verilmesi, örnek kükürtleme odalarının yapılması, çiftçi şartlarında 20 - 50 metrekare kapasiteli soğuk hava depoları yapılması ve buna hibe olarak destek sağlanması ile ilgili çalışmaların yapılması zamanının da artık geldiğini düşünüyoruz. Hükümetimizin yapması gerekenlerin yanında kayısı dünyasında olan bizlerin de kayısı ile ilgili vizyonumuzu yeniden gözden geçirmemiz gerektiğine inanıyorum. 'Kayısının hala "Vitrin" sorunu vardır' gerçeğinden yola çıkarak kayısı olgusunun daha özgün fiziksel mekanlarda müşteri ile buluşması adına sektör temsilcileri ve iş adamlarımız önemli bir adım atıyor. Bu sektörle ilgili Tüm Sivil Toplum Kuruluşları ve belediyemizin de katkıları ile birlikte Şire Pazarı özgün çizgiler ile yeniden dizayn edilerek ziyaretçilerin hizmetine sunulacak. Bu adım kayısı adına atılabilecek tarihi bir adımdır. Zira, her ne kadar uluslar arası pazarda etkinliğimiz olsa da kayısının tanıtım sorununu mutlaka aşmamız gerekmektedir. Özellikle Kayısıda lobinin oluşması adına tanıtım için çok özel çalışmalar yapılması kaçınılmazdır. Bu noktada gerekirse, uluslar arası alanda kayısının tanıtımı adına her türlü faaliyetin yapılması için yerel inisiyatifi güçlü hale getirmeliyiz.

Bugün üretimden ihracata kadar olan süreçte yaşanan sıkıntıları tekrar burada uzun uzadıya anlatmanın bir gereği yoktur. Ancak, Türkiye'nin tarımsal kalkınmasının önemli bir dalı olan kayısının daha fazla tüketilmesi ve pazarlanması noktasında atılan her adımı Malatya Ticaret ve Sanayi Odası olarak desteklediğimizi bir kez daha vurgulamanın faydasını görüyorum.

Saygılarımla

erkan gölgeli
Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Genel Sekreteri
erkangolgeli@malatyatso.org.tr

zaman yönetimi...

Zaman, işimizi yapmak, amaçlarımıza ulaşmak, sevdiklerimizle bolca vakit harcamak ve hayatın bize sunduğu nimetlerden, keyif almak için elimizde bulunan eşsiz aynı zamanda çok değerli bir kaynaktır.
Zaman durdurulamaz, yavaşlatılamaz, hızlandırılamaz. Bu nedenle, zamanı çok iyi yönetmek iş hayatını yönlendiren siz değerli üyelerimiz için

çok önemlidir.
Zaman yönetimi, hayatınıza daha fazla değer katmak ve hayat kalitenizi artırmak için birlikte çalışan prensipler, yetenekler, araçlar ve sistemler dizisidir. Zaman yönetiminde asıl amaç, az zamanda çok iş yapmak değil, doğru işler yapmaktır. Zamanı yönetmek, aşağıda yer alan kriterlere uyulması ile daha anlamlı hale gelmektedir. Bu kriterleri sizlerle paylaşmak istiyorum.

1-Yapacaklarınızı mutlaka not ediniz.

2- Yapılacaklar listenizi önem sırasına göre sıralayınız: *Yapacağınız işleri günlük, kısa vadeli, orta vadeli ve uzun vadeli olarak kategorize ettikten sonra, her görev için, işin bitiş tarihlerini belirleyip acil ve yüksek önemi olan işlere daha fazla zaman ayırmanız sayesinde, zamanı etkin kullanmış olursunuz. Bu durumlarda, işlerinizi önem ve aciliyetine göre aşağıdaki gibi sıralamalısınız:*

- *Acil ve önemli*
- *Acil değil ama önemli*
- *Acil ama çok önemli değil*
- *Acil değil, önemli değil*

3- Haftanızı planlayın :
Mutlak surette ajanda kullanınız. Her hafta başında 1 saat haftalık ajandanızı planlamak için, günlük 10 dakikayı da hiçbir iş yapmadan ajandanıza ayırarak zaman geçiriniz. Bu durum kafanızı boşaltmanıza ve daha net düşünmenize olanak sağlayacaktır.

4- "Hayır" demesini öğrenmelisiniz:
Günümüzde birçok çalışan, iş yükünün fazla olmasından dolayı çok yoğun bir iş temposunu yürütmektedir. Bu tempo içerisinde, yöneticiler, gerçekten hayır demesi gereken kişilere evet diyebiliyor. Bu durum, yapılmayacak işlere zaman ayırmanıza yol açacaktır. Bu nedenle, önceliği olmayan işlere hayır demeyi öğrenmek ve zamanınızı önemli olabilecek işlere ayırmak, başarılı olmanın da aslında anahtarıdır.

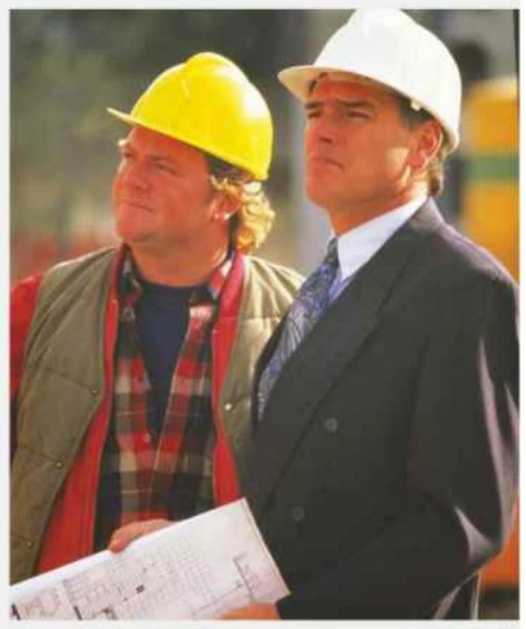
5- Kötü alışkanlıklarınızı belirleyerek hayatınızdan çıkarınız:
Zamanınızı çalan, hedeflerinize doğru yol almanızı sabote eden ve başarıya ulaşmanızı engelleyen kötü alışkanlıklarınızın hangileri olduğunu belirleyerek, kötü alışkanlıklar listesi yapınız. Listeyi yaptıktan sonra bunları hayatınızdan sistematik olarak eleyiniz. Çok uyumak, kahvehane kültürü tembellik v.b. gibi alışkanlıklar, zaman yönetimini engelleyen en büyük düşmandır. Unutmayınız ki, kötü bir alışkanlığı ortadan kaldırmanın en kolay yolu, onu iyi bir alışkanlıkla yer değiştirmektir.

6- Hedef defteri tutunuz.
Amaçlarınıza ulaşıp ulaşmadığınıza dair bir defter tutarak, bulunduğunuz konumu değerlendiriniz. Hedefinizi ve hedefinizde olan işlerde ilerlemenizi yazarak, bunları haftalık, aylık ve yıllık olarak değerlendirerek, yol haritanızı oluşturunuz. Unutmayınız ki, gideceği limanı bilmeyen bir gemiye hiçbir rüzgar fayda etmez. Özetle, hedeflerimize ulaşmak için disiplinli çalışmanın önemi büyüktür. Disiplinli çalışmanın, en belirgin kriterlerinden birisi de zamanı yönetmektir. Zamanı yönetemeyen, eşyaya hükmedemez. Bu sebeple, zamanı yönetmek için hayatımızı planlı yaşamamız gerekmektedir. Ajanda kullanmak, bu planlamanın en önemli aracıdır. Ajandanızı planlarken ailelerinizi, arkadaşlarımızı ve yapmaktan keyif aldığımız şeylerinde planını yaparak, sevdiklerimize de zaman ayırmalıyız. Bu anlamda "Vakit Nakittir" sözü, iş hayatı içinde olan sizler için vazgeçilemez bir atasözüdür. Unutmayınız ki, planlamada başarılı olamayanlar, aslında başarısızlığı planlıyor demektir.

Değişen ve Gelişen
bir Malatya için el ele…

MALORSA

www.malorsa.org.tr



Malatya Kent Ekonomisinin Lokomotifi

Ülke Ekonomisinin Öncü Kuruluşlarının Tercihi

Çevreye Barışık Üretim Anlayışı

Yeni Yatırımcılar İçin Cazibe Merkezi

MALATYA 1. ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

MALORSA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ
Tel: 0422 237 51 50 Fax: 0422 237 51 53
Kayseri Malatya Yolu
1. Organize Sanayi Bölgesi Girişi 44900 / Malatya

MALATYA
I. ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Uçbağlar Mah. Turgut Özal Cad. My Alaca Rezidans Malatya
Tel: 0422 324 35 89 Faks: 0422 325 70 92

Gsm: 0532 734 60 66 / 0532 644 7231 / 0532 683 42 13
Turgut Temelli Cad. Açıl İş Merkezi A/Blok Kat:5/10 Malatya

Emeğiniz, Güveniniz, İşte Eseriniz

Elit YAŞAM

My Alaca Rezidans

www.alacainsaat.com

ALACA İNŞAAT

ERKOÇ'TAN "TEŞVİK" MEKTUBU

Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, yeni çıkacak teşvik paketinden Malatya'nın en iyi şekilde istifade etmesi için Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ile Malatya Milletvekillerine mektup yazdı.

Malatya'nın bölgesinde en hızlı gelişen illerin başında geldiğini belirten Erkoç bu sürecin sekteye uğratılmaması için yeni oluşturulan teşvik paketinden en iyi şekilde yararlanmaları gerektiğini belirtti.

Erkoç mektubunda şu ifadelere yer verdi,"Hükümetimizin hazırlıklarını sürdürdüğü ve Ekonomik Koordinasyon Kurulu bakanlarımızın son aşamaya getirdiği yeni teşvik paketi kapsamında; Türkiye'nin beş bölgeye ayrılacağı, Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin de 5. bölgede olacağı belirtilmektedir. Söz konusu Bu bölgedeki illere yüzde 100'e varan vergi muafiyeti ve yatırım kredi faizlerinin önemli bir diliminin devletin ödemesi gibi bazı özel uygulamaların da devreye sokulacağı yönünde kamuoyuna bilgiler düşmektedir.

İllerin gelişmişlik düzeyine göre belirlenmesi beklenen bu pakette, Malatya'nın da azami derecede istifade etmesi, ilimizin daha da büyümesi anlamına gelecektir. Özellikle kendi bölgesinde devletten aldığı tüm teşvikleri yerinde kullanan illerin başında gelen Malatya'da, son yıllarda oluşan yatırım ikliminin sürekliliği açısından bu paketten en iyi şekilde istifade etmesi büyük önem arz etmektedir.

Geçmişte olduğu gibi bugünde gerekli hassasiyeti göstereceğiniz temennisiyle konuyu, takibi için bilgilerinize arz ederim. "

TSO YÖNETİMİNDEN MAKİAD'A ZİYARET

Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç ile Meclis Başkanı Sami Payza ve beraberindeki heyet göreve geçtiğimiz ay başlayan MAKİAD Başkanı Muzaffer Erşan ve yönetim kurulu üyelerine hayırlı olsun ziyaretinde bulundu.

Ziyaret sırasında bir konuşma yapan Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Malatya'nın gelişmesinde diğer Sivil Toplum Örgütleri gibi MAKİAD'ın da önemli katkıları olduğunu belirterek,"Biz STK ile sürekli diyalog halindeyiz. Malatya adına yapılacak tüm olumlu çalışmalarda birlikte hareket ediyoruz. Hepimizin ortak amacı kentimizin kalkınmasına katkı sunmak. Bu noktada MAKİAD ile geçmişte olduğu gibi bundan sonra da önemli çalışmalar yapmaya devam edeceğiz."dedi.

Daha sonra söz alan MAKİAD Başkanı Muzaffer Erşan ise, MAKİAD olarak TSO'nun çalışmalarına her zaman destek vermeye hazır olduklarını belirterek önümüzdeki süreçte kentin kalkınması MAKİAD olarak üzerlerine düşen görevi yerine getirmeye devam edeceklerini sözlerine ekledi.

Ziyarete, TSO Yönetim Kurulu Başkanı Erkoç'un yanı sıra Meclis Başkanı Sami Payza, Yönetim Kurulu Başkan Vekili Sıddık Özdemir, Yönetim kurulu üyeleri ile Meclis Divan üyeleri de katıldı.

ERKOÇ: ORTAK AKILA HER ZAMAN ÖNEM VERİYORUZ

Malatya Ticaret Odası Yönetim Kurulu ve Malatya'daki kurum müdürleri kahvaltıda bir araya geldi. Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Meclis Başkanı Sami Payza, Oda yönetim kurulu üyeleri ve Meclis Disiplin Kurulu üyelerinin bulunduğu kahvaltıya 4 Bölge müdürü ile 21 il müdürü katıldı.
Kahvaltıdan sonra bir konuşma yapan Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Malatya'nın hızla sanayileştiğini belirterek,"Şu itibariyle Organize Sanayi bölgelerimizdeki üretim kapasitelerimiz ve istihdam kapasitelerimiz artıyor. Yine yeni yatırımlarla birlikte Malatya kabuğunu yırtıyor. Yeni kurulacak olan Organize Sanayi Bölgemize de müracaatlar ciddi oranda arttı. Bu da Malatya'nın cazibe merkezi olmaya devam edeceğinin bir sinyali.. Ticaret ve Sanayi Odası olarak istişareye önem veriyoruz. Malatya'nın ileri gitmesi noktasında ihtiyaç olan fikir birliğine her zaman önem veriyoruz. "ifadelerini kullandı.
Davete katılan Müdürler adına konuşan Bilim Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Özkan Kurum, bu tür toplantıların önemli olduğunu belirterek,"Ticaret ve Sanayi Odası'nın bu yaklaşımına bir kez daha teşekkür ediyoruz. Bu tür toplantılar Malatya'nın gelişmesi açısından büyük önem taşıyor. "dedi.
Kahvaltı sonrası baz daire müdürleri çalışmaları hakkında davetlilere kısa bilgiler aktardı.

Malatya'da 25 Bölge ve il Müdürü ile kahvaltıda bir araya gelen Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Oda olarak kentin daha ileri gitmesi noktasında ihtiyaç olan fikir birliğine her zaman önem verdiklerini söyledi.

İŞ ADAMLARI AŞUREDE BİR ARAYA GELDİ

2 OSB İş Adamları Derneği Başkanı Muzaffer Erşan her yıl geleneksel olarak düzenledikleri Aşure Günü'nün birlikteliklerini pekiştirdiğini belirterek katılan konuklara teşekkür ettiğini ifade etti.
Daha sonra söz alan Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Aşure'nin İslam dini açısından büyük bir önem taşıdığını belirterek,"Bu birlik ve beraberliğimizin devamiyeti açısından en güzel dayanışma örneklerinden birini daha bugün sergiliyoruz. Emeği geçen herkese teşekkürlerimi sunarım" dedi.
Muharrem Ayı'nın 10. Günü olarak kabul edilen Aşure Günü'nde geçmişte yaşanan acıların bugün hala yürekleri kanattığını belirten Hacı Bektaş-ı Veli Kültür Merkezi Vakfı Genel Başkanı Hasan Meşeli, artık geçmişte yaşanan bu hadiselerin art niyetli bir şekilde kardeşliğimize yönelik olarak kullanılmaması gerektiğini söyledi.
Meşeli, Aşure'nin birliği simgelediğini sözlerine ekledi.
Malatya Müftüsü Hacı Yusuf Gül ise, kurandan ayet okuyarak başladığı konuşmasında,"Aşure'nin İslami açıdan önemi büyüktür. Birincisi Nuh'un gemisinin karaya oturduğu gün, gemide bulunan tüm erzaklar birbirine katılarak bir kutlama yapılmıştır. Peygamberimizin önemsediği bir gündür. Yine Muharrem ayının 10'ncu günüdür. Yani 10'cu gün anlamına gelen Aşure gününde dökülen kanların bugün artık birliğimizi simgelemesi açısından büyük önem taşımaktadır. Allah aramıza nifak sokanlara fırsat vermesin. " ifadelerini kullandı.
Daha sonra Müftü Gül'ün yaptığı dua ile birlikte aşure dağıtımına geçildi.

Malatya 2. Organize Sanayi Bölgesi İş Adamları Derneği tarafından Aşure Günü düzenlendi. Bölge Müdürlüğünün bahçesinde düzenlenen Aşure'ye Müftü Hacı Yusuf Gül, Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Hacı Bektaş-i Veli Kültür Merkezi Vakfı Genel Başkanı Hasan Meşeli , Makiad Başkanı Muzaffer Erşan, 2. OSB'deki işletmelerin yöneticileri ve iş adamları katıldı.

TSO MECLİSİ :BÜYÜKŞEHİRE HAZIRIZ

Malatya TSO Meclisi'nin Ocak ayı toplantısı Meclis Salonu'nda yapıldı. TSO Meclis Başkanı Sami Payza, toplantının açılışında yaptığı konuşmasında, TÜİK tarafından açıklana nüfus sayım oranlarına göre Malatya'nın büyükşehir statüsü için aranan 750 bin nüfus kriterini aştığını söyleyerek, 2013 yılında bu rakamın düşmemesi için Malatya'da yaşayıp da, kayıtları başka illerde bulunanların kayıtlarını Malatya'ya aldırmaları konusundaki çalışmaların devam etmesi gerektiğini kaydetti.Payza daha sonra oturumu yönetmek üzere görevini Meclis Başkan vekili Adil Güntan'a devretti.

Toplantıda konuşan TSO Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, konuşmasının başında Fransa Senatosunu, Sözde Ermeni Soykırımını İnkar Edenlerin Cezalandırılması Yasasını onaylaması nedeniyle kınayarak, "Sadece siyasi bir karar aldıklarının farkında olmaları gerekiyor. Bu tür karar alan ülkelerin kendi geçmişlerine bakarak, dünya coğrafyası üzerinde özellikle Ortadoğu ve Afrika'da yapmış oldukları insanlık suçlarını kendilerini görmesini arzu ediyoruz." dedi.

Hükümetin yeni bir teşvik uygulaması üzerinde çalıştığını hatırlatarak, 3 ay önce bölge odaları ile birlikte yapılan toplantıda yapılan çalışmaların ilgili mercilere aktarıldığını belirten Erkoç, "Yeni teşvik sistemi içerisinde özellikle bu dönemde cari açığın azaltılması yönünde yerli üretimin desteklenmesi ve teknolojik üretimin desteklenmesi noktasında büyük yatırımlara ciddi teşvikler verilecek.Aldığımız duyumlar neticesinde Türkiye daha önce 4 bölgeydi. Şimdi 5 bölgeye çıkarılacak. Malatya TSO olarak, çalışmalara devam ediyoruz. 10 gün önce bu çalışmalara biraz daha hız verdik. Önce Malatya Milletvekillerinin tümünü arayarak, bu konuda dikkatli bir şekilde eğilmelerini, bu konuyu gündemde tutmalarını kendilerinden bir mektupla ifade ettik.

Şifai olarak telefon konuşmaları ile dile getirdik. Daha sonra bu isteğimizi değerli bakanlarımızla paylaştık, onlara da mektup gönderdik. Ayrıca sayın başbakanımıza da odamızın görüşünü içeren bir mektubu göndermiş olduk. Ekonomi Bakanımız Zafer Çağlayan ve Kalkınma Bakanımız Cevdet Yılmaz ile görüştük" şeklinde bilgi verdi.

Erkoç, AK Parti Malatya Milletvekilleri ile birlikte Belediye Başkanı Ahmet Çakır, AK Parti İl Başkanı Bülent Tüfenkçi ve TSO Meclis Başkanı Sami Payza'nın Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ile Yeni Teşvik Sistemini görüştüğünü belirterek, "Biz hızlı koşuyoruz. Önümüze engel çıkmasın. Malatya yeni çıkacak Teşvik Yasasında en iyi konuda yer alır. Biz bu konuda üzerimize düşeni yaptık. Ankara'da yapılan toplantı çok verimli geçti. Toplantı esnasına bende Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ile telefonla görüştüm" dedi. Türk Ticaret Kanunu'nun devrim niteliğinde bir değişiklik olduğunu belirten Erkoç, "Ancak içerisinde sıkıntılı maddeler var. Türk Ticaret Kanunu, Temmuz ayı itibariyle uygulamaya geçecek. Ama buradan gördüğümüz kadarıyla çok sıkıntılı maddelerini de beraberinde getiriyor. Şuanda iş dünyası buna hazır değil. " şeklinde konuştu. Çek Kanunu'nda alacaklıyı mağdur etmeyecek şekilde bazı tedbirlerin alınması gerektiğini belirten Erkoç, "Hapis cezasının kaldırılmış olması, bu anlamda iş dünyasının da durgunluğuna neden olacaktır. Ciddi anlamda sıkıntı getirecektir" dedi. TSO Başkanı Erkoç, ileride kullanılmak üzere TSO için Beylerderesi çıkışında oda binası ve sosyal tesis yapılmak üzere tapusuna şerh konulan 10 bin dönümlük bir arsa alındığını belirtti.

TANIŞALIM, TANITALIM!

TV Reklam | Tanıtım Filmi | Kamera ve Fotoğraf Çekimi | Gazete

İnternet Reklam | Kurumsal Kimlik | Katalog

KAYA PRODUCTION

18 yıllık birikim

METİN KAYA

REKLAM TANITIM, ORGANİZASYON VE DANIŞMANLIK HİZMETLERİ

0422 325 60 78 / İnönü Cad. Dörtyol İş Merkezi K. 2 MALATYA

Sanayi İle Geç Tanıştık

Hızlı Devam Ediyoruz

Türkiye İş Bankası ile Dünya Gazetesi işbirliği ile düzenlenen "İş'le Buluşmalar Toplantısı" Malatya'da gerçekleştirildi. Malatya Anemon Otel'de yapılan 27. İş'le Buluşmalar Toplantı'sına Malatya Valisi Ulvi Saran, Malatya Belediye Başkanı Ahmet Çakır, Malatya TSO Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Türkiye İş Bankası Genel Müdürü Adnan Bali, işadamları Ahmet Çalık, Erman Ilıcak, Vahap Küçük ile çok sayıda kamu kurum ve kuruluş temsilcisi, işadamları ile kalabalık bir topluluk katıldı.

Malatya'da yapılan İş'le Buluşmalar Toplantısı'nda konuşan Genel Müdür Adnan Bali, cari açığa tehdit oluşturmayan kredi segmentlerinde büyümeyi seçtiklerine dikkat çekti. Bali, 3 çeyrekte 20 milyar TL'den fazla plasman yaptıklarını söyledi.

Malatya hedef koymalı ve inanarak yürümeli

Çalık Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Çalık, Malatyalıların, önlerine bir hedef koyarak o hedefe doğru yürümesi gerektiğini söyledi. Dünyada 55 bin şehir olduğunu kaydeden Çalık, "Malatya'nın tekrar dünyada Paris'ten New York'tan Londra'dan dahaönemli bir şehir olacağına, buna yapabileceğimize inanmamız lazım. Biz bu hayali kurarız; bizler yapamasak da bizden sonraki nesiller yapar" dedi.

Ahmet Çalık, babası Mahmut Çalık'ın Malatya'da 5 bin kişiye istihdam sağlamak gibi bir hayali olduğunu ve bu hayalin de bugün gerçek olduğunu ifade ederek "Biz Malatya'da denim fabrikası açtığımızda dedik ki; biz dünyanın bu konudaki ilk on firmasından biri olacağız. Avrupa'nın da ilk 3 fabrikasından biri olacağız. Tabii bu büyük bir hayaldi ve bunu söylemek kolaydı. Biz 1990'lı yılların başında Avrupa'nın ilk 3 büyük denim üreticilerinden biri olduk. Dünyanın da en büyük 10 denim fabrikasından biri olduk" diye konuştu.

Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç,

"Sanayi ile çok geç tanıştık. Kentimizde buna sayın Mahmut Çalık öncülük etti.

Ayakta duran KOBİ, ayakta duran ülke demek

Bu yılı yüzde 40 büyüme ile kapatacaklarını dile getiren Tema Mağazacılık Hizmetleri AŞ Yönetim Kurulu Başkanı ve LCW markasının sahibi Vahap Küçük ise 2011 yılının değerlendirmesini yaparak, "Eminim bu yıl her işletme için başarılı bir yıl oldu. Çünkü Türkiye rakamlarına baktığımızda büyümede tek rakibimizin Çin olduğunu görüyoruz. İhracatta Cumhuriyet rekoru kırıyoruz. İşsizlikte tek haneli rakamlara inildi. Bunlar bu yılın en önemli göstergesi" ifadelerini kullandı. Bunların bardağın dolu tarafı olduğunu vurgulayan Vahap Küçük, şöyle devam etti: "Olumsuz yönlerine baktığımız zaman ise cari açığın halen istenilen seviyeye çekilemediğini görüyoruz. Enflasyon hedeflenen rakamların üstünde gerçekleşecek. Avrupa'daki kriz maalesef derinleşerek devam ediyor. İhracatımızın yüzde 50'si Avrupa'ya bu nispeten belli bir zorlama söz konusu olacak. Belki bankalarımız 2012'de kredi verirken daha seçici davranacak. Çünkü onlar da finansman bulmada zorlanacaklar. Bunlar da bizi bekleyen tehlikeler. Bunun için 2012'de temkinli ve tedbirli olmak zorundayız. Sayın Bakan Ali Babacan'ın dediği tabirle 'dev adımı' gibi adımlarımızı atmakta fayda görüyoru.'

Öz kaynak yetmez, kredi büyümeyi hızlandırır

Rönesans Holding Yönetim Kurulu Başkanı Erman Ilıcak da iş hayatındaki

deneyimlerini Malatyalılara anlatırken kendisinin de Malatyalı olduğunu belirtti. Ilıcak, işadamlarına yatırımlarını sadece öz kaynak ile değil ek kaynak yani kredi kullanarak da yapabilecekleri tavsiyesinde bulundu. Ilıcak, "Zengin olmak istiyorsak mutlaka ortak olalım. Kredi kullanalım. En pahalı kaynak öz kaynaktır. Krediyle gelişmeyi büyümeyi hızlandırmak lazım" dedi. Malatya'da rekabeti öğrendiğini ama ne kadar hoş olsa da rekabetten uzak durulması gerektiğini tecrübe ettiğini aktaran Ilıcak, "Disiplin, çalışma, ortaklık kurma ve büyük organizasyonların çok basit temeller üzerine kurulduğunu gördüm" diye konuştu. Ilıcak, Enka'da çalıştığı yıllarda her ortaklığın kişinin iş deneyimine yeni tecrübeler, yeni ufuklar eklediğini kaydetti. I

3'üncü OSB'de 55 parseli yatırımcılara dağıtacağız

Anadolu'nun yükselen gücü olmalarına rağmen halen kentlerinin hak ettiği noktada olmadığının altını çizen Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, "Sanayicilikle çok geç tanıştık. Kentimizde buna sayın Mahmut Çalık öncülük etti. Şimdi Malatya'da merkezde 2 OSB var, Darende de bir OSB var. Akçadağ'da ise Mermer

OSB'miz var. 2'nci OSB'mizde 10 firmamız var, bunların yatırım tutarı 100 milyar dolar. Bu yatırımlarla birlikte 2'nci OSB 16 bin kişiyi istihdam ediyor. Bu sayının 20 bine çıkmasını bekliyoruz. Baykanlar ve Karamancı Holding de burada yatırım yaptılar. Bu gelişmeler de kentimizin yatırıma ne kadar uygun bir iklime sahip olduğunu gösteriyor" diye konuştu.

Kentimiz niteliksiz göç alıyor...

Malatya Valisi Doç. Dr. Mehmet Ulvi Saran, ise toplantıda yaptığı konuşmada, kentin sosyo-ekonomik kalkınmışlık seviyesinde bazı kaynaklarda 47'inci bazı kaynaklarda 27'nci olarak gösterildiğini kaydederek, "Çelişkili gözükse de bunun bir izahı olabilir. Aslında her ikisi de doğru olabilir, çünkü kentimiz niteliksiz göç alıyor, nitelikli göç veriyor. Bu da kentleşme için problem yaratabiliyor. Ancak şunu bilmeliyiz ki Malatya 6 bin 500 yıllık bir medeniyet geçmişine sahip. Bunun gücüyle hareket etmeliyiz" şeklinde konuştu.

Yatırımcı göçü vermemek için desteğe hazırız

Kentin yaşanabilirlik sırasında Türkiye'nin 81 ilinden 28'incisi olduğunu kaydeden Malatya Belediye Başkanı Ahmet Çakır ise konuşmasında, "Son dönemde gelişen yapımız ile bölgenin önde gelen kenti olduk. Göç hareketliliği açısından baktığımız zaman Malatya yıllık 25-30 bin göç alır göç verir durumunda. Bu da gerçekten önemli bir rakam. Bizim isteğimiz Malatya'da yatırımcı göçü vermememiz" şeklinde konuştu.

Mustafa Bahadır ALTAŞ
Mali Müşavir
mba444@mynet.com

YENİ TÜRK TİCARET KANUNUNDA SÜRELER

Yeni Türk Ticaret Kanunu, bilgi toplumunu gerçekleştirme, şeffaflığı sağlama, , sermaye şirketlerinde kurumsallaşmayı sağlama, şirket toplulukları düzenini kurma gibi sermaye şirketleri için yeni bir düzen oluşturmuştur.

Ülkemizde 1956 yılından beri yürürlükte bulunan 6762 sayılı Eski Türk Ticaret Kanunu, Dünya ekonomisi ve ticaretinde yaşanan gelişmeler sonucunda var olan ihtiyaçları karşılamada yetersiz kalmıştır. Son yirmi beşlik yıllık süreçte serbest pazar ve rekabet ekonomisinin ağırlıklı olduğu bu dönemde şirketler uluslararası piyasalarda daha çok faaliyet göstermeye başlamış ve bu durum daha pratik ve yeni Dünya düzeni ile uyumlu bir Ticaret Kanunu'nu gerekli kılmıştır. Bu gelişmelere paralel olarak Türkiye'nin Avrupa Birliği uyum süreciyle ile birlikte başta temel kanunlarını değiştirmesi, Finans ve sermaye piyasaları düzenlemelerinden başlamak üzere ulusal ve uluslar arası anlamda ticari hayatı kolaylaştırıcı hükümler getirmesi ihtiyacı doğmuştur.

Türkiye'nin AB uyum sürecinin dışında uluslararası ticaret, endüstri, hizmet, finans ve sermaye piyasalarının bir parçası olmak için özellikle finansal raporlama yönetiminde şeffaflık gibi güncel ve genel kabul görmüş ilkeleri içeren yeni bir Ticaret Kanunu'na sahip olması gerekmiştir. Ayrıca geride bıraktığımız son on yıllık zaman içinde başta Türk Medeni Kanunu olmak üzere Borçlar Kanununda ve Hukuk Muhakemeleri Kanunu'nda yapılan köklü değişiklikler, Türk Ticaret Kanununun da bu kanunlar ile uyumunun sağlanması ve yenilenmesi Yeni TTK' nun çıkartılmasında önemli olmuştur.

14 Şubat 2011 tarihinde 27846 sayılı Resmi Gazetede yayınlanan 6102 sayılı Yeni Türk Ticaret Kanunu eski kanundan farklı olarak; Ticari işletme, Ticaret Şirketleri, Kıymetli Evrak, Deniz Ticareti ve Sigorta Hukuku ile Taşıma işleri adı altında altı ana kitapta düzenlenmiştir. Yeni TTK' nu 1535 maddeden oluşmaktadır.

Yeni Türk Ticaret kanunda Şirketlerde şeffaflığı sağlamak amacıyla, kamuyu aydınlatma ve bilgilendirme yükümlülüğünü ön plana çıkmakta, Getirilen yeni düzenlemelerle şirket yönetim kurullarına ilave sorumluluklar yüklemektedir. Ayrıca muhasebe kayıt düzeni ve prensipleri ile birlikte bağımsız denetim konusunda da yeni düzenlemeler getirilmiştir.

6102 sayılı Yeni TTK' da ve 6103 Sayılı "Türk Ticaret Kanununun Yürürlüğü ve Uygulama Şekli Hakkında Kanun" da belirtilen hükümler kapsamında iş ve ticaret dünyasının uygulama açısından dikkat etmesi gereken tarihler ana hatları ile aşağıdaki şekildedir.

1 Ocak 2012 - 1 Ocak 2013 tarihinden itibaren tüm şirketler artık Finansal tablolarını Türkiye Muhasebe Standartları'na Gore hazırlamak zorunda olacaklardır. Ayrıca Muhasebe Standartları'na göre mali tabloların karşılaştırmalı olarak hazırlanması gerekmektedir. Bu sebeple 31.12.2013 tarihi itibariyle hazırlanacak mali tablolar 31.12.2012 tarihli mali tablolar ile karşılaştırmalı olarak sunulacaktır. Ayrıca 2013 yılı muhasebe açılış kaydının TMS'ye uygun yapılması da diğer bir zorunluluktur. Bu sebeple ilgili tüm kesimler 1 Ocak 2012 tarihine kadar TMS'nın

uygulamasına yönelik hazırlıklarını tamamlamış olacaktır.

1 Temmuz 2012 - 6102 Sayılı Yeni Türk Ticaret Kanununun yürürlüğe girmesi. (6102-M.1534)

14 Ağustos 2012 - Anonim Şirketler ve Limited şirketler ana (esas) sözleşmelerini bu tarihe kadar yeni Türk Ticaret Kanunu ile uyumlu hale getireceklerdir. (6103-M.22)

1 Ocak 2013 - Bu tarihten itibaren muhasebe kayıtları ve finansal tabloların TMS/TFRS' YE göre düzenlenmesi gerekecektir. (6102-M.1534/3)

1 Mart 2013 - Bağımsız denetçi seçilmesi için son tarihtir. Küçük ve orta ölçekli şirketler en az bir yeminli mali müşaviri veya serbest muhasebeci mali müşaviri denetçi seçebilecek. Atama yapmayan şirketlere mahkemece atama yapılacaktır. (6102-Geçici Madde 6/3) Seçilecek denetçiler şirketin resmi defter kayıtlarını ve finansal raporların hazırlanmasını gerçekleştiren mali müşavir ayrı olarak seçilecektir. (Denetçi, ancak ortakları, yeminli mali müşavir veya serbest muhasebeci mali müşavir unvanını taşıyan bir bağımsız denetleme kuruluşu olabilir. Orta ve küçük ölçekli anonim şirketler, bir veya birden fazla yeminli mali müşaviri veya serbest muhasebeci mali müşaviri denetçi olarak seçebilirler 6102-M.400)

1 Temmuz 2013 - Sermaye şirketleri için internet sayfalarının hazırlanması ve yayınlanması için son tarih. Maddede yer alan düzenlemeye göre 01 Temmuz 2013 tarihi itibari ile Şirketler için internet sitesi açma, bilgi ve belgelerin yayınlanma zorunluluğu ve sitede kalma süresi yer almaktadır. Bu tarihten itibaren üç ay içinde internet sitesi kurma zorunluluğunu yerine getirmeyenler için ise çeşitli hapis ve para cezaları öngörülmektedir. (6102-M.1524)

Türkiye'nin AB uyum sürecinin dışında uluslararası ticaret, endüstri, hizmet, finans ve sermaye piyasalarının bir parçası olmak için özellikle finansal raporlama yönetiminde şeffaflık gibi güncel ve genel kabul görmüş ilkeleri içeren yeni bir Ticaret Kanunu'na sahip olması gerekmiştir.

14 Şubat 2014 - Anonim ve Limited şirketler, Türk Ticaret Kanununun yayımı tarihinden itibaren üç yıl içinde yani 14 Şubat 2014 tarihine kadar sermayelerini, Kanunun 332 ve 580 inci maddelerinde öngörülen tutarlara yükseltmek zorundadırlar. (Anonim şirket için aranan asgari sermaye için ikili bir sistem getirilmiştir. Buna göre; esas sermaye en az 50.000 TL olmalıdır. Halka açık olmayan ancak kayıtlı sermayeyi kabul etmiş bulunan A.Ş' de ise 100.000 TL. Limited şirketler için asgari sermaye 5.000,00 TL.'den 10.000,00 TL'ye çıkartılmıştır. Bunun yanında; Mevcut kanunda "esas sermaye" olarak adlandırılan kavramın yeni TTK' da "Başlangıç Sermayesi olarak düzenlenmiştir.) Sanayi ve Ticaret Bakanlığı bu sureyi birer yıl olarak en çok iki defa uzatabilecektir. (6103-M.20)

1 Temmuz 2015 - Bu tarihe kadar, Anonim veya Limited şirkete borçlu olan pay sahipleri ve ortaklar borçlarını nakdî ödeme yaparak tamamen tasfiye etmek zorundadırlar. (6103-M.24)

Kapanış Tasdiki Süresi - Ticari defterlerin kapanış onayları, izleyen faaliyet döneminin altıncı ayının sonuna kadar yapılabilecektir. (Ticari defterler, açılış ve kapanışlarında noter tarafından onaylanır. Kapanış onayları, izleyen faaliyet döneminin altıncı ayının sonuna kadar yapılır 6102-M.562)
Suç ve cezalar – 01.Temmuz.2012 tarihinde yürürlüğe girecek olan Yeni TTK getirilen düzenlemelere ilişkin yükümlülüklerini ve sorumluklarını yerine getirmeyenler için suç ve cezalar da yasada yer almıştır. Yasada belirlen suç ve cezalar, suçun unsurlarını belirlemede ilgili maddelere atıf yapılarak, Kanunun 562. maddesinde düzenlenmiştir.

Yeni Türk Ticaret Kanunu, bilgi toplumunu gerçekleştirme, şeffaflığı sağlama, , sermaye şirketlerinde kurumsallaşmayı sağlama, şirket toplulukları düzenini kurma gibi sermaye şirketleri için yeni bir düzen oluşturmuştur. 2012 Yılına girmeye hazırlandığımız bu günlerde Yeni TTK ile getirilen yeni ve dinamik yapının Türk ticaretinin dünyaya açılması ve bütünleşerek kuvvetleneceği, şirketlerimizin uluslararası rekabet güçlerinin artacağı beklenmektedir. Bu nedenle Türk iş ve ticaret dünyasının şimdiden bu değişiklikler ilişkin hazırlık ve çalışmalara başlaması gerekmektedir.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Oda Dergisi'ne özel açıklamalarda bulundu.

"MALATYA, ORTADOĞU'YA AÇILAN KAPI OLABİLİR"

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin Arap baharı ile birlikte farklı bir önem kazandığını belirterek," Doğu Anadolu ve Güneydoğu Anadolu bölgelerini istihdamın ve ihracatın yıldızı haline dönüştürebiliriz. Ortadoğu ülkelerinde daha demokratik idarelerin kurulması da halkın isteklerine daha fazla duyarlı olunmasını sağlayacak, refahını artıracaktır" dedi.
Malatya Oda Dergisi'nin sorularını yanıtlayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Malatya'nın tarihte Müslümanlar için bir giriş kapısı olduğunu, İslam ordularının Malatya üzerinden Anadolu'ya yayıldığını belirterek," Malatya neden şimdi yeni ve farklı bir kapı olmasın, Türkiye'nin Ortadoğu'ya açılma noktası olmasın. Başkaları batıya odaklanırken, Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesi de doğuya odaklanmalı, orta ve yakın doğu pazarları üzerine uzmanlaşmalıdır" ifadesini kullandı. Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesinin kalkınmasına yönelik önemli tavsiyelerde bulunan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile, bölgesel kalkınmışlığı, göçü ve bölgenin geleceğini konuştuk.

Malatya Oda Dergisi : Doğu ve Güneydoğu'da yaşanan terör olayları, kalkınmışlık noktasında bölgeyi de geri planda tutuyor. Bölgenin ekonomik entegrasyonunu sağlamak için hükümetin önümüzdeki süreçte hazırlayacağı yeni teşvik uygulamaları ile ilgili öngörüleriniz ve tavsiyeleriniz nelerdir?

Rifat Hisarcıklıoğlu: Yatırım Teşvik sisteminde sektörel ve bölgesel ayrıma gidilmesi iyi bir başlangıç olmuştu. Şimdi bu yapıyı kuvvetlendirmek gerekiyor. Teşvik unsurları çeşitlendirilmeli, iller ve hatta ilçeler arasındaki denge gözetilmelidir. Teşvik mekanizması sadece yurtiçindeki yatırım fırsatlarını değil, komşu ülkelerdeki gelişme eksenlerini de dikkate alacak şekilde hazırlanmalıdır. Bu çerçeve içinde girdi maliyetlerini azaltan reformlara, özellikle istihdam ve enerji alanında devam etmek gerekiyor.
Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesinin vergi gelirleri içindeki payı yüzde 5 civarındadır. Dolayısıyla istihdam sağlayacak yatırımlara her türlü vergi muafiyetinin verilmesi faydalı olacaktır. Böyle bir muafiyet sağlanmasa zaten yatırım yapılmayacağından bir vergi matrahı da oluşmayacaktır. Zaten gelmeyecek bir gelirden feragat ederek sağlanacak teşvikin doğru bir mantığı vardır. Finansman sağlamayı kolaylaştırma noktasında burada verilecek kredilerin vergi ve karşılık yükü genel ortalamanın altına indirilmelidir. Turizm potansiyelinden faydalanmak için, turizm yatırımlarını tetikleyecek bir teşvik mekanizmasına ihtiyaç vardır.

Örneğin turizm sektörüne belli bir süre için kdv muafiyeti getirilebilir. Hayvancılığın gelişmesi için organize hayvancılık bölgeleri ilan edilmeli ve burada yatırım yapanlar, aynı organize sanayi bölgesi gibi kobi bünyesine alınmalı, kobilere ne avantaj sağlanıyorsa bunlara da aynısı sağlanmalı, yem besiciliği teşvik edilmelidir. Et Balık Kurumu piyasa düzenleyici görevi üstlenmelidir. Kalkınma Ajanslarında özel sektörün ağırlığı artırılmalı ve bu kurumlar sadece fon dağıtan değil, yol gösteren kurumlara dönüştürülmelidir. Gençlerin becerilerini artırma noktasında her ile üniversite kurulması iyi bir adım olmuştur. Kurulan bu üniversitelerin fiziki altyapıları, akademik kadroları ve yerleşke alanları hazır hale getirilmelidir. Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesindeki illerde yatırım yapmak isteyenler için Risk Sermaye fonu oluşturmalıdır. Yatırımlar devlet güvencesi altına alınmalı, sigorta sistemi getirilmelidir. Bölgedeki sanayi tesislerinin bölgenin iklimi ve yapısı nedeniyle yüksek maliyetle çalıştıkları göz önünde bulundurularak enerji fiyatlarında indirim uygulanmalıdır.

M.O.D.:Geçtiğimiz aylarda sizin başkanlığınızda TOBB'da bir araya gelen bölgenin oda ve borsa başkanlarının önerileri arasında, devletin bölgede özel sektör ile ortak yatırımlara girmesi noktasında görüşler bulunuyor. Size göre devlet bölgede ekonomik anlamda ne şekilde var olmalıdır?

R.H.: Geçmiş örnekler göstermiştir ki, kamunun doğrudan ekonominin içinde yer alması, şirket çalıştırması ve özel sektörle rekabete girmesi hem kamu kaynaklarının israf edilmesine hem de adil rekabetin bozulmasına yol açıyor. Dolayısıyla en doğrusu kamunun bizzat faaliyet göstermesi değil ama daha düzgün rekabet ortamı kurarak, denetim ve düzenlemeler gerçekleştirerek iş ve yatırım ortamını düzeltmesidir. Bu genel kaidenin belki iki istisnası olabilir. Mesela uzun vadeli yatırımların gerektiği hayvancılık sektöründe piyasa mekanizmasının düzgün işleyişi için Et ve Balık Kurumu gibi düzenleyici mekanizmanın faaliyet göstermesinde fayda vardır. İkincisi de finansman sağlamada özel bankalar kendi fonksiyonlarını yerine getiremiyor. Özellikle teminatlandırma anlamında zorluklar çıkartıyorlar. Kamu bankaları bu noktada daha aktif bir rol üstlenebilirler. Doğu Anadolu Projesi (DAP) ve Güneydoğu Anadolu Projesi (GAP) tüm yönleri ile hayata geçirilirse bölgenin kaderi değişecektir. Giderek büyüyen Ortadoğu pazarlarına ulaşım için sınır ticaretini artıracak mekanizmaların kurulması da hem ticaret hem de yatırım anlamında yeni fırsatlar sağlayacaktır. Sanayileşmenin artırılması için OSB'lerin de desteklenmesi ve altyapı sorunlarının giderilmesi gerekir. Ayrıca OSB'lerin cazip hale getirilmesi için Bedelsiz Arsa tahsisi uygulamasına devam edilmelidir.

Bölgesel kalkınma sadece bir teşvik sistemi veya fon aktarımı olarak görülmemelidir. Zira bu yaklaşım

"Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesinin vergi gelirleri içindeki payı yüzde 5 civarındadır. Dolayısıyla istihdam sağlayacak yatırımlara her türlü vergi muafiyetinin verilmesi faydalı olacaktır."

kaynak israfına ve verimsiz harcamalara yol açmaktadır. Bunun yerine bölgelerin rekabet gücünün artırılmasına odaklanan yapısal adımlar öne çıkmalıdır. Fiziki ve beşeri sermayenin güçlendirilmesine ihtiyaç vardır. Bölgesel Kalkınma Ajanslarının kamu ağırlıklı olması, etkinlik ve verim kaybına yol açmaktadır. Ajanslar fon dağıttığı için bu rolleri ile öne çıkmaktadırlar. Bu da diğer rollerini (bölgenin önceliklerini belirlemek, rekabet edebilirliği artırmak vb.) gölgede bırakmaktadır. Ajansların en önemli fonksiyonu, yerel/bölgesel ölçekte koordinasyon sorunlarını çözmek, ortak aklı ve ortak hareket yeteneğini oluşturmaktır. Bunun başarılması için sivil toplumun ve iş dünyasının buralardaki ağırlığı artırılmalıdır.

M.O.D.:Bölgenin en büyük sorunlarının başında göç geliyor. Kimine göre terör kimine göre ekonomik nedenlerden kaynaklı göçün önlenmesi için somut olarak hangi adımlar atılmalıdır?

R.H.: Her işin başı ekonomi. Ekonomi yeterli olmayınca istihdam ve gelir de olmuyor ve insanlarda zorunlu olarak hayatlarını idame ettirmek için göç etmek durumda kalıyorlar. Önceden coğrafi yapının getirdiği zorluklar ve feodal yapının mevcudiyeti, bu bölgede ticaretin ve ekonominin gelişmesini engellemişti. Son yıllarda buna bir de terör ve etnik fitne belası eklendi. Özellikle terör hem ekonomik gelişmenin hem de demokratik gelişmenin en büyük engelidir. Zira ekonomiyi sakatlıyor. Yatırımları engelliyor. Ticareti engelliyor. Oysa zenginleşmek için ticaret yapabilmek şart. Ticaretin olması için de Huzur şart. Yani; Huzur demek ticaret demek, ticaret demek zenginleşmek demek.Türkiye'de petrol veya doğalgaz yok. Ama bizim de Allah vergisi girişimcilik yeteneğimiz var. 30 yıl önce Yunanistan'ın ekonomisi, Türkiye ile eşitti. Petrol zengini Suudi Arabistan ise bizden daha büyüktü. Şimdi biz her ikisini de geçtik, hatta ikisinin toplamı kadar olduk. İtalya ile Hindistan arasında en büyük ekonomi artık biziz. Eskiden bunlar bize hayal gelirdi. Zira paçamıza yapışmış ve bizi yavaşlatan, ayağımıza çelme takan üç belamız vardı. Bunlar siyasi istikrarsızlık, ekonomi istikrarsızlık ve terör belasıydı. Bunların ikisini geride bıraktık. Hem siyaseten, hem de iktisaden çok daha istikrarlı bir ülkeyiz. Şimdi önümüzde son bir engel daha var. Onu da geride bıraktığımızda, Türkiye'yi kimse tutamaz. Terör belasından kurtuldukça, hem demokrasimiz güçlenecek, hem de ekonomimiz iyileşecek.

Birliğimizi muhafaza edersek, etnik nifaklara boyun eğmezsek, çok daha iyi bir gelecek bizleri bekliyor. Demokrasi demek, hak ve özgürlük demektir, aynı zamanda da sorumluluk demektir. Sorumluluk almadan, hak ve özgürlük olmaz. O zaman bu terör belasına karşı durmak, tavır koymak zorundayız.

Türkiye'yi kimse tutamaz. Terör belasından kurtuldukça, hem demokrasimiz güçlenecek, hem de ekonomimiz iyileşecek. Birliğimizi muhafaza edersek, etnik nifaklara boyun eğmezsek, çok daha iyi bir gelecek bizleri bekliyor.

Batıdaki illerde yatırım yapmak giderek daha maliyetli oluyor. Ticaret anlamındaysa Avrupa pazarındaki sıkıntıların uzun süre devam etmesi bekleniyor. Demek ki hem yatırımların coğrafi olarak dağılımına hem de yeni pazarlara açılıma daha fazla odaklanmak durumundayız.

Bakınız Necip Fazıl bizlere nasıl sesleniyor: 'Sen bir devsin, yükü ağırdır devin'. Evet, biz büyük bir milletiz ve büyük bir ülkeyiz. Elbette sorunlarımızda büyük olacak. Ama bu sorunların üstesinden geldiğimiz için büyük bir millet ve büyük bir ülke olduk, büyük ülke olmaya da devam edeceğiz.

M.O.D.:Doğu ve Güneydoğu'yu" 2023 hedeflerinin neresinde görüyorsunuz.

R.H.: 2023 yılında şu anki ekonomik büyüklüğümüzün 3 katı büyüklüğe ulaşıp 2,5 trilyon dolarlık bir ekonomik güç olmayı, ihracatımızı da 4 katına çıkartarak 500 milyar doları geçmeyi hedefliyoruz. Bu başarabilmek için hem üretim kapasitemizi hem de ticaret kapasitemizi artırmak zorundayız. Batıdaki illerde yatırım yapmak giderek daha maliyetli oluyor. Ticaret anlamındaysa Avrupa pazarındaki sıkıntıların uzun süre devam etmesi bekleniyor. Demek ki hem yatırımların coğrafi olarak dağılımına hem de yeni pazarlara açılıma daha fazla odaklanmak durumundayız. Çevremizdeki bölgelerin (AB, Rusya, Türk Cumhuriyetleri, Ortadoğu, Kuzey Afrika) toplam nüfusu 1 milyar. Gıda-İçecek ithalat hacimleri toplam 632 milyar dolar. Ve bu hacim giderek büyüyor. Buralardan bizim şimdilik aldığımız paysa ancak yüzde 1 düzeyinde. DAP ve GAP gibi büyük projeleri tamamlar ve doğru bir yatırım teşvik sistemiyle bunun üzerine rekabetçi bir gıda sanayi kurarsak, Doğu Anadolu ve Güneydoğu Anadolu bölgelerini istihdamın ve ihracatın yıldızı haline dönüştürebiliriz. Ortadoğu ülkelerinde daha demokratik idarelerin kurulması da halkın isteklerine daha fazla duyarlı olunmasını sağlayacak, refahını artıracaktır. Buralarda ortaya çıkacak tüketim artışı ve yatırım ihtiyacını karşılama noktasında en büyük avantaj, hem coğrafi hem de kültürel yakınlığımızdan dolayı bizdedir. Yeni yatırım teşvik sistemi komşu ülkelerdeki gelişme eksenlerini dikkate alarak uygulanırsa bu bölgelerdeki illerimiz için yeni yatırım ve ticaret fırsatları doğacaktır. Mesela Malatya tarihte Müslümanlar için Anadolu'nun giriş kapısı olmuş. İslam orduları Malatya üzerinden Anadolu'ya yayılmış. Malatya neden şimdi yeni ve farklı bir kapı olmasın, Türkiye'nin Ortadoğu'ya açılma noktası olmasın. Başkaları batı'ya odaklanırken, Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesi de doğuya odaklanmalı, orta ve yakın doğu pazarları üzerine uzmanlaşmalıdır. Malatya'daki 1. ve 2. organize sanayi bölgelerinde artık yer kalmadığını duyuyorum. Bu nedenle de 3. Organize Sanayi Bölgesi'nin kurulmaya başlanmış. Yine son yıllarda Malatya kültürel ve sosyal alt yapısı ile de gelişme gösteren illerin başında geliyor. 5 yıldızlı otelleri, ulaşım imkânları, sağlık hizmetleriyle Malatya bölgede öne çıkıyor. Turgut Özal Tıp Merkezi sayesinde sağlık turizminde geleceği olan bir il konumuna geliyor.

YIL 30

Kayısı Fabr. / Malatya

Beton Santrali / Ş.Urfa

İnşaat / Malatya

gungorinsaat.com.tr

MALATYA

Niyazi Mah. Niyazi Mısri Cad.
Yatılı Mektep Sok. No.1
Tel : 0422 321 8779 - 325 4075
Fax: 0422 323 2838

GAZİANTEP

Emek Mah. Cemil Cahit
Güzelbey Cad. No:40
Şehitkamil
Tel : 0342 321 6823 - 321 6824
Fax: 0342 321 7213

ANKARA

Turan Güneş Bulvarı 676 Sok.
Arıkan Apt. No:20/10
Yıldız/Çankaya
Tel : 0312 439 7044 - 439 7045
Fax: 0312 439 7045

GAZİANTEP

Güngör Konkasör İşle
Güzelbey Cad. No:40
Şehitkamil
Tel : 0342 321 6823
Fax: 0342 321 7213

G.Antep/Merkez

Agrega / G.Antep

Malatya/ Merkez

Hayvancılık / Malatya

esi

321 6824

ŞANLIURFA

Güngör Hazır Beton
Karşıyaka Mah. Sofyan Mevkii
Küçük Sanayi Sit. Yanı / Birecik
Tel : 0416 661 0075 - 661 00 76
Fax : 0414 661 0078

MALATYA

Güngör Kayısı İşletmesi
2.OSB 8. Cad. No: 18
Tel : 0422 244 00 36 - 244 04 25
Fax : 0422 244 04 24

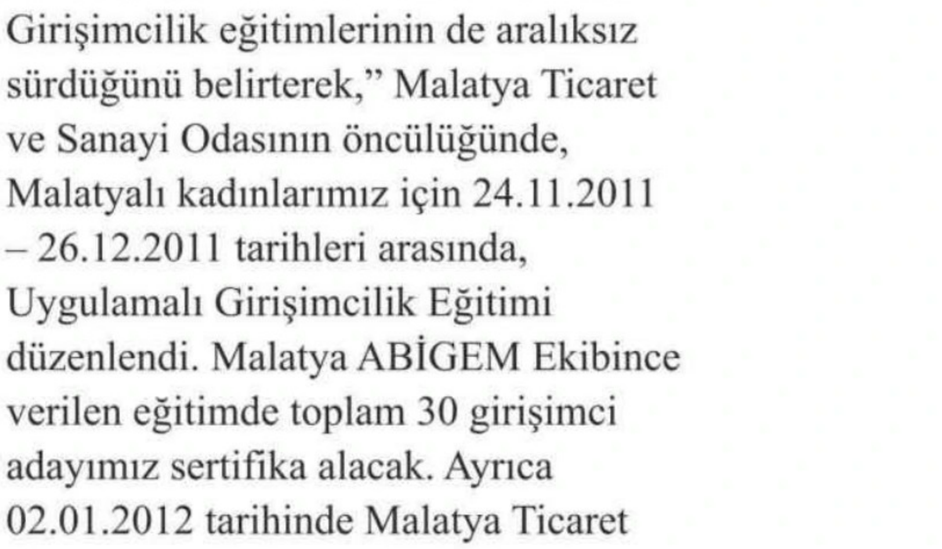
GÜNGÖR
TARIM İNŞAAT SAN. VE TİC.A.Ş.

BİRÇOK FİRMALARIN HİBE ALMASINDA ABİGEM ETKİN ROL OYNUYOR

Kısa adı ABİGEM olan Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi proje hazırlama çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Malatya Ticaret ve Sanayi Odası bünyesinde faaliyet gösteren ABİGEM, Fırat Kalkınma Ajansı projeleri başta olmak üzere bir çok AB ve KOSGB projelerinin hazırlanmasında etkin rol oynuyor.

ABİGEM Genel Müdürü Müjde Demirkazık, uzman kadrosuyla bundan önce bir çok firmanın hibe almasında etkin rol oynalan ABİGEM ekibinin firmaları ziyaret ettiğini ve iş fikirlerini projeye dönüştürdüğünü belirterek,"Merkezimiz, bölgemizin kalkınmasında kilit rol oynayabilecek öncelikleri de dikkate alarak , bu dönemde faal çalışmalarıyla ön plana çıkıyor." İfadesini kullandı.

ABİGEM'in faaliyetleri hakkında bilgiler veren Demirkazık, eğitim çalışmalarının da aralıksız sürdüğünü belirterek şu görüşlere yer verdi," İnönü Üniversitesi bünyesinde bulunan İnüsem (İnönü Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi) ile birlikte, 10-11 Aralık 2011 tarihlerinde gerçekleştirilen Proje Döngüsü Yönetimi Eğitimi'nde 30'dan fazla katılımcı proje sürecine ilişkin eğitildi. AB Proje Uzmanı Sonay GEDİK tarafından verilen eğitimde projenin sorun analizi, mantıksal çerçevenin yapılandırılması, finansal plan gibi konularda hem uygulamalı hem de teorik konularda önemli bilgiler paylaşıldı. Yine KOSGEB Başkanlığı ile Japonya Uluslararası İşbirliği Ajansı (JICA) arasında imzalanan protokol kapsamında yürütülmekte olan "Türkiye Cumhuriyeti'ndeki KOBİ Danışmanlık Sistemi Projesi" konulu proje ile ilgili bugüne kadar yapılan çalışmalar Ankara, İstanbul ve Gaziantep'te hayata geçirildi. KOSGEB Eğitim ve Danışmanlık Müdürlüğü'nün katılımı ve Gaziantep Hizmet Merkezi Müdürlüğü'nün evsahipliğinde gerçekleştirilen Gaziantep Proje Uygulaması açılış toplantısında JICA Araştırma Heyeti Başkanı Toru Moriguchi uygulama hakkında detaylı sunum yaptı. 12 gün süren Gaziantep Proje Uygulamasına Malatya ABİGEM'den Gen. Müd. Yrd. Sonay GEDİK katıldı. 5 Ocak 2012'de yoğun katılımla, TSO Konferans Salonu'ndaEtkin Yazışma Teknikleri eğitimi düzenlendi. Malatya ABİGEM Genel Müdürü F.Müjde DEMİRKAZIK tarafından verilen eğitimde, yazışma metinlerinin içeriğinin tasarlanması,



yazışmalarda şekil şartları, e-postalar, resmi yazışmalar, dilekçeler, referans mektupları, formlar ve sözleşmeler gibi iş yaşamında çokça kullanılan unsurlarla ilgili uygulamalı çalışmalar yapılmıştır."

GİRİŞİMCİLİK EĞİTİMİ DE VERİYOR

ABİGEM Genel Müdürü Demirkazık Girişimcilik eğitimlerinin de aralıksız sürdüğünü belirterek," Malatya Ticaret ve Sanayi Odasının öncülüğünde, Malatyalı kadınlarımız için 24.11.2011 – 26.12.2011 tarihleri arasında, Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi düzenlendi. Malatya ABİGEM Ekibince verilen eğitimde toplam 30 girişimci adayımız sertifika alacak. Ayrıca 02.01.2012 tarihinde Malatya Ticaret Borsası tarafından yeni bir Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi başladı. Malatya ABİGEM, hem eğitimin verilmesi hem de eğitim sonrası KOSGEB İş Planlarının yazılması konusunda girişimcilere hizmet vermeye devam ediyor. Açılacak yeni eğitimlere kayıt için www.malatya-abigem.com internet sitesinden güncel bilgilere ulaşabilirsiniz"dedi.

Demirkazık , Türk-Avusturya İşbirliği Derneği'nin 3 Aralık 2011'de, Van'daki depremzedelere yardım toplamak için düzenlediği faaliyette, Malatya kayısıları da tanıttıklarını sözlerine ekledi.

BİLGİÇ

ANKASTRE & BANYO DÜNYASI

SIEMENS

ANKASTRE MERKEZİ
Kavaklıbağ Mah. Halep Caddesi No: 49
Dörtyol/ MALATYA Tel: 0422 32 32 100

ŞUBE / BANYO
Fahri Kayahan Bulvarı Celal Ünsever Apt. Altı
No: 55 MALATYA Tel: 0422 211 62 62

ŞUBE / NİYAZİ MISRİ MAĞAZA
Niyazi Mısri Cad Kavaklıbağ Mah.
Leblebici Sok No: 14/1 MALATYA Tel: 0422 32 37 242

http://www.bilgic.com.tr http://siemens-bilgic.com

Elektronik Eşya tamiriyle başladılar.

DÜNYAYA ELEKTRONİK DEVRE İHRAÇ EDİYORLAR

Malatya Birinci Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Aslan Elektronik, Elektrik, Elektronik, Otomasyon, Otomotiv, beyaz eşya ve benzeri üretim yapan firmalara Elektronik Devre Elemanları, Adaptör, Transformatör gibi devre elemanlarını hem yurt içine hem de yurt dışına satıyor Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığını yapan Arif Aslan küçük yaşlarda kardeşi ile birlikte Malatya'dan İstanbul'a yerleşmiş başarılı bir isim. Elektronik eşyaların tamirine yatkın olması nedeniyle İstanbul'da tamir işleriyle iş dünyasına adım atan Arif Aslan, o günlerden bugünlere geliş öyküsünü Malatya Oda dergisine anlattı.

1986 yılında elektronik cihazların tamir ve bakımını yapmak üzere İstanbul'da kurulmuş bir firma olduklarını belirten Arif Aslan o dönemde tamir ile birlikte tek çeşit transformatör üretimini de gerçekleştirdiklerini ifade ederek," Zaman içerisinde transformatör talepleri artmaya başlayınca tamir ve bakımı bırakarak tamamen üretime yöneldik. Edindiğimiz tecrübeleri de dikkate alarak ürün çeşitliliğimizi artırdık. Yaptığımız işlerin kalitesi konusunda piyasadan olumlu tepkiler almaya başlayınca üretimlerimizi artırdık. Bir süre sonra sektörde aranan bir firma haline geldik. Zira kısa süre sonra büyük firmaların dikkatini çekmeyi başarmıştık" ifadelerini kullandı.

MALATYA'DA ÜRETİMLERİNİ İKİYE KATLADILAR

Türkiye piyasasında rüştünü ispatladıktan sonra yurt dışı pazarlarına açılmaya karar verdiklerini belirten Şirketin yönetim kurulu başkanı Arif Aslan Malatya'ya geri dönüş hikayesini ise şöyle anlattı, "1993 yılından itibaren Avrupa'daki firmalarla görüşmeler yapılarak uzun çabalar sonucunda 1995 yılında kısmen ihracata başladık. Firmamız bugüne kadar ihracatı artırarak üretimine devam etmektedir. Dolayısıyla ihracat başlamasıyla taleplerde de artış oldu. Bu da firmamızın büyümesine neden olmuş ve mevcut üretim sahası yeterli gelmemeye başlamıştı. O tarihlerde sipariş terminleri uzun süreli olduğundan üretim yerimizi İstanbul dışına taşımamız gerekli bir vesile ile de Malatya'da bu işi devam ettirmeyi planladık. Dönemin yetkilileri de buraya gelmemize sebep olmuş ve 1999 yılında Malatya'da eğitim amaçlı bir atölye kurulmuştur. Şartların uygun olduğu gözlenince kalıcı yatırımlar yapmaya karar verilip 2002 yılında 1. O.S.B. de bulunan yerimize taşındık. Hala burada üretimimiz devam etmektedir."

ÜRÜNLERİN YÜZDE 70'İ AB'YE İHRAÇ EDİLİYOR

İstanbul'daki üretim tesislerini Malatya'ya taşıdıktan hemen sonra üretimlerine hızlı bir şekilde devam etiklerini belirten Arif Aslan, Üretimlerinin yüzde 70'ini Avrupa Birliği ülkelerine ihraç ettiklerini

Yenilikçi çalışmalara her zaman açık olduklarını belirten Aslan Elektronik Yönetim Kurulu Başkanı Arif Aslan, firmalarının geleceğe emin adımlarla yürüdüğünü belirterek özellikle araştırma ve geliştirme çalışmalarına ağırlık verdiklerini ifade ediyor.

belirterek, “ Bu ihracat çalışmaları, Aslan Elektronik'e dünya standartlarında ürün üretme konusunda ciddi deneyimler kazandırmıştır. Bu deneyimler, üretimde kaliteye ve ürün yelpazesinde çeşitliliğe yol açmıştır. Aslan Elektronik, ihracattan edindiği deneyimi yurtiçi üretime aktararak, hem yerli müşterilerine Avrupa standartlarında transformatör sağlamakta, hem de sektördeki diğer firmalara yol göstermektedir.”şeklinde konuştu.

Yenilikçi çalışmalara her zaman açık olduklarını belirten Aslan Elektronik Yönetim kurulu Başkanı Arif Aslan, firmalarının geleceğe emin adımlarla yürüdüğünü belirterek özelikle araştırma ve geliştirme çalışmalarına ağırlık verdiklerini ifade ederek sözlerini şöyle sürdürdü,”Kurulduğu 1986'dan beri yüksek performans ve araştırma-geliştirme tabanlı yenilikçi üretim çalışmaları ile firmamız, sürekli yenilenen ekipmanları ve konusunda tecrübeli kadrosu ile müşterilerimizin birbirinden farklı ihtiyaçlarını en yüksek seviyede karşılamak için gerekli olan uluslararası standartlarda üretim yapmaktadır. Ürünlerimiz, modern donatılmış makine parkurumuzla muntazam ve yeni teknolojilere uygun şekilde üretilip müşteri hizmetine sunulmaktadır.Firmamız 8000 m^2 açık, 4500 m^2 kapalı alan içerisindeki modern üretimi ve iyi eğitilmiş kadromuzla müşteri siparişlerinin hızlı ve kaliteli hazırlanması sağlanmaktadır.Tüm ürünler CE işareti taşımakta olup bazı ürünlerimiz VDE belgelidir.”

Türkiye'de elektronik sektörünün her geçen gün büyüdüğünü belirten Aslan, sektörde diğer firmaların da büyümesi için firma olarak her türlü desteği vermeye hazır olduklarını söyledi. Aslan,”Aslan Elektronik olarak firmalara kaliteli ürün üretmenin yanı sıra teknik destek vererek dolaylı olarak yurtiçi firmaların büyümesini ve ihracata yönelmesini sağlamaktayız.Firmamız, yurtiçi firmaların her çeşit ürün isteklerine en kısa sürede cevap verecek alt yapıya sahiptir. Üretim bandının her kademesi ve final testleri bilgisayar kontrolü altında otomatik olarak %100 yapılıp; kalite kontrol, sürekli kontrol altında tutulmaktadır. Modern kalıphane ve enjeksiyon baskı bölümümüz müşteri isteklerine cevap verecek şekilde donatılmıştır.”

ERKOÇ: SANAYİCİNİN YANINDAYIZ

Bu arada Aslan Elektronik firmasını ziyaret ederek üretimi yerinde inceleyen Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, firmanın Malatya'ya geldiği 1999 yılından beri başarılı bir şekilde çalışmalarını sürdürdüğünü belirterek,”Bu firmamız Yatırımını Malatya'ya getirerek şehrimizin büyümesine büyük bir katkı sağlamıştır. Bugün Türkiye'de bu işi yapan en büyük 3 firmadan biridir. Bu sektör Türkiye'de geleceği olan bir sektördür. Biz bu sektörümüzün Malatya'da söz sahibi olması noktasında firmamıza her türlü desteği vermeye hazırız.Bu firmanın Malatya'da kalarak yatırımlarını büyütmesi en büyük temennimizdir” ifadesini kullandı.

onur doğan

Sigortacılık ve Aracılık Hizmetleri

SEKTÖRDE 20 YILLIK BİRİKİM
GENİŞ KAPSAMLI GÜVENCE UYGUN FİYAT

- KASKO
- TRAFİK
- İŞYERİ
- KONUT
- DEPREM
- YANGIN
- SAĞLIK
- FERDİ KAZA
- MESLEKİ SORUMLULUK
- VE TÜM BRANŞLARDA

AVIVA Sigorta

AXA VE AVİVA SİGORTA ACENTELİKLERİ

AXA SİGORTA
sigortacılık / yeniden tanımlanıyor

İnönü Cad. Kız Meslek Lisesi Karşısı No:41/2 Malatya
Tel: 325 34 10 Gsm: 0546 207 43 90 – 0506 874 88 89 - 0532 425 87 12
www.dogansigortacilik.com elitdogansigortacilik@hotmail.com

Malatya TSO 26. Meslek Komitesi bir araya gelerek sektördeki sıkıntıları konuştu.

SADIKOĞLU: YEREL SEKTÖR LOBİMİZİ OLUŞTURMALIYIZ

Malatya'da bilgisayar satışı ve hizmetleri, programcılık ve telekomünikasyon hizmet sektörünü kapsayan Ticaret ve Sanayi Odası 26 Meslek Komitesi, Oda Yönetim Kurulu üyesi ve Komite Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu başkanlığında toplandı. Toplantıya 26 Grup Oda meclis üyesi Ahmet Turan Erol. Komite üyeleri Kurtuluş Çırpıcı, Emine Yıldırım, Hasan Şen, Ticaret Odası Genel Sekreteri Erkan Gölgeli ile birlikte sektör temsilcileri katıldı.

Toplantının açılışında bir konuşma yapan 26.Meslek Komitesi Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu, Teknolojik ürün alanında Malatya'da faaliyet gösteren iş kollarının içinde bulunduğu sıkıntıları sektör temsilcilerinin yakından bildiğini belirterek, "Çünkü biz de aynı sektörün içindeyiz. Sorunlarımızı aşma noktasında neler yapabiliriz bunun için birliktelikleri sıklaştırmalıyız" dedi. Toplantının amacının da sektörde var olan sıkıntıları ilgili kurumlara aktarmak olduğunu belirten Sadıkoğlu konuşmasını şöyle sürdürdü, "Sektörümüz hizmet sektörü ve oldukça hassas bir sektör. Bu sektörde hizmet veren iş adamlarımızın ciddi sıkıntıları var. Öncelikle bayii konumunda olan iş adamlarımızın ana satıcılara karşı eli güçlü değil. Örnek verecek olursak, Ana satıcı bayi anlaşmalarında üstünlük hakkını kendi elinde tutuyor. Bu şu anlama geliyor. İstediği zaman anlaşmayı fesih edebiliyor ya da bu eşdeğerde yaptırımlar

Sektörlerin içinde bulunduğu darboğazı aşma noktasında "Birlikteliğin" kaçınılmaz olduğuna vurgu yapan Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu üyesi ve 26 Meslek Komitesi Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu,özellikle bayilerin ana satıcılara karşı ellerinin daha güçlü olması için sektörel lobinin mutlaka oluşturulması gerektiğini söyledi. Sadıkoğlu, İnönü Üniversitesi bünyesinde kurulacak Teknopark'da önceliğin teknoloji üreten 26 gurup bünyesindeki işletmelere verilmesi gerektiğini belirtti.

uygulayabiliyor. Bu konuda hukuki bir araştırma yapılmalı ve bayilerimizin bu mağduriyeti giderilmelidir. Bu ve buna benzer sorunlarımızın aşılması için güç birliği gerekiyor. Birliktelik noktasında sektörümüzün sosyal altyapısı buna müsait. Yani biz bir araya gelerek bu tür sorunlarımızı aşarız. Bugünkü toplantımızın da ana amacı budur."

Sadıkoğlu, Ticaret ve Sanayi Odası üyesi olarak faaliyet gösteren sektör temsilcilerinin kentte bu sektöre yönelik yapılan her türlü çalışmada avantajlı olması gerektiğini belirterek," Teknopark yakın zamanda faaliyete geçecektir. Değerli üyelerimizin de belirttiği gibi burada öncelik bu sektörde olanlara verilmelidir. Bizim sektörle uyuşan bu uygulamada yer tahsisi yapılırken Ticaret Sanayi Odası 26 Grup üyelerine öncelik verilmelidir" dedi.

Aynı zamanda 26. Meslek Komitesi üyesi de olan Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis üyesi Ahmet Turan Erol da sektörel anlamda yaşanan sıkıntılara değildi. Turan, bu tür toplantıların sık sık yapılması gerektiğine vurgu yaparak,"Büyük firmalar da Malatya'ya geliyor. Malatya'daki pazara onlarda hakim olmak istiyorlar. Yerel firmaların gücü bu noktada zayıflıyor. Bu gücü yeniden oluşturmak için gerekli çalışmalar bir an önce başlatılmalıdır" dedi.

Toplantıya katılan sektör temsilcileri de, Malatya'da faaliyet gösteren iş kollarında farklı işler yapanların olduğunu ve bu

26.Meslek Komitesi Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu, Teknolojik ürün alanında Malatya'da faaliyet gösteren iş kollarının içinde bulunduğu sıkıntıları sektör temsilcilerinin yakından bildiğini belirterek, "Çünkü biz de aynı sektörün içindeyiz. Sorunlarımızı aşma noktasında neler yapabiliriz bunun için birliktelikleri sıklaştırmalıyız" dedi.

nedenle sektörlerinde bir karmaşıklığın söz konusu olduğunu ifade ettiler. Sektör Temsilcileri yine kamu kurum ve kuruluşlarının teknolojik ihale ihalelerinde yerel firmalara öncelik vermesi gerektiğinin altını çizdiğini söyledi.

Toplantı sonunda şu kararlar alındı;

1-26. Grupta yer alan firmaların içerisinde sektörle alakası olmayan farklı meslekte olan firmaların ayrıştırılmasına karar verildi.

2-Teknokent'te 26. Grup olarak yer tahsisinde öncelikli hakka sahip olunması kararı alındı.

3-Ulusal firmalardan ciddi montalı ürün alımları yüzünden uygun fiyatlı ürün satışları sebebiyle yerel firmaların donanım satışlarında ciddi sıkıntılar yaşamaktadırlar.

4-İl bazında kurumların teknolojik ürün ve hizmet ihale ve alımlarında yerel firmaların desteklenmesi kararı alındı.

5-Bayilik ağıyla çalışan büyük firmaların, ana satıcıların sözleşmelerinde tek taraflı hazırlamaları ve gerektiğinde tek taraflı fesh edilmesi sebebiyle yerel firmalar sıkıntı yaşamaktadır. Bu sebeple bayilerin bir yaptırıma zorlanacak şekilde sözleşme yapmaması gerekmektedir. Bayilerin korunması gerekmektedir.

6-Tüm komite üyelerinin katılacağı bir toplantıya KOSGEB Müdürü, Fırat Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri ve Teknokent Genel Müdürü davet edilerek açıklanması kararı alındı.

KAYISIDAKİ SORUNLAR MASAYA YATIRILDI

Kayısı üretiminde uygulanan kükürt miktarı ve ihracatta yaşanan problemlerle bir toplantıda ele alındı. Yurt dışına ihraç edilen Kuru Kayısı'nın kabul edilebilir kükürt miktarı ve kayısı ihracatçılarının yaşadığı sorunlar masaya yatırıldı. Gıda, Tarım ve Hayvancılık İl Müdürlüğü Salonu'nda düzenlenen, kuru kayısıda kükürt miktarı ve ihracatta yaşanan problemlerle ilgili

toplantıya, Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) Meclis Başkanı Sami Payza, Ticaret Borsası (TB) Başkanı Mehmet Tahir Kalaycıoğlu, Gıda Tarım ve Hayvancılık Müdürü Hamit Aygül, İnönü Üniversitesi Ziraat Fakültesi Dekanı Doç.Dr.Bayram Murat Asma, Kayısı Araştırma İstasyonu Müdürü Yaşar Zengin, Gıda, Tarım ve Hayvancılık İl Müdürlüğü Şube Müdürleri, ilgili dernek temsilcileri,ihracatçılar ile ilgi personeller katıldı. Kayısının kükürt oranın iç piyasada ve İhracatta sıkıntıya neden olması dolayısıyla söz alan Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Sami Payza, "Avrupa ülkeleri 2000 ppm'e kadar kükürtlenmiş kayısıyı tercih ediyor. Bu nedenle iç piyasada da satılan kayısının 2000 ppm olması istenmektedir. Kayısı ticareti yapan firmalarımız 2100 - 2200 ppm olarak tespit edilen ürünlere cezai uygulamalarla karşı karşıya kalıyorlar. İsteğimiz, bu konuda biraz esnek davranılması hususunun Gıda Tarım ve HayvancılıkBakanlığımıza iletilmesidir" dedi

Gıda Tarım ve Hayvancılık Müdürü Hamit Aygül de, "Malatya'mızın en büyük geçim kaynağı olan Kayısı ile ilgili ve özellikle kükürtlemede tespit edilen sorunlar, müdürlüğümüz tarafından oluşturulacak bir ekip tarafından bakanlığımıza iletilecektir" ifadelerini kullandı. Daha sonra toplantıya katılan tüm kurumlar, kayısıyla ilgili konularda yaşayan sıkıntılar hakkında sorunlar ve çözüm önerileri konusunda bilgi alış verişinde bulundu.

www.gokoelektronik.com.tr

GOKO

goko ile güvendesiniz

GÜVENLİK SİSTEMLERİ | ELEKTRONİK TERAZİ | YAZAR KASA

Goko Ltd. Şti.
Elektronik Terazi Satış ve Servis
www.gokoelektronik.com.tr

Merkez	Nasuhi Cad. Antepli Sok. No:32/2	Tel: 0422 321 7788	Malatya
Şube 1	Dabakhane Mah. Y.Tellal Pazarı No.37	Tel: 0422 325 8313	Malatya
Şube 2	Çarşı Mah. Tüfekçiler Sok. No.3	Tel: 0424 236 9838	Elazığ

abdullah dURAN mtso sanayi şubesi müdürü

TÜRKİYE'NİN BÜYÜMESİNİ İNŞAAT SEKTÖRÜ TETİKLİYOR

İnşaat sektörü, istihdam yaratması ve ihracatı artırması ile kalkınma çabaları içindeki Türk ekonomisinin lokomotif sektörlerinden biridir. Çimento, seramik, ahşap, cam sanayi gibi 150 yan sektörü beslemektedir. Önümüzdeki beş senede, büyümeyi tetikleyen unsurlar göz önünde

bulundurulduğunda, gelişmekte olan ülkelerde inşaat sektörünü parlak bir donemin beklediği görülmektedir. Türkiye, 2009 – 2014 yılları arası donemde inşaat sektöründe %8,5 oranında (yeni, yenileme ve inşaat malzemeleri) büyüme beklentisi ile çok olumlu gözüken ülkeler arasında yer almaktadır. Konut talebi, artan kentsel donuşum projeleri, doğrudan yabancı yatırımlardaki artış beklentisi, yenilenebilir enerji alanında yapılması planlanan altyapı yatırımları ve büyük enerji nakil projelerinin Türkiye'den geçmesi, Türkiye'de başta konut inşaatları olmak üzere, konut dışı ve altyapı inşaatlarındaki büyümeyi de desteklemektedir. Ayrıca, gayrimenkul yatırım ortaklıklarının sayısında görülen artış, finansmanı güç büyük projelerin gerçekleşmesinin de onunu açmaktadır. Bu gelişmelere ek olarak, harcanabilir gelir seviyesinin yükselmesi, deprem ve enerji verimliliği konusunda alınacak önlemler ve halkın bilinç seviyesinin giderek artmasıyla Türkiye'de yenileme pazarı da inşaat sektörünün büyümesinde rol oynayacaktır.

Ekonominin lokomotifi olarak kabul edilen inşaat sektörü 2012'de canlanma beklentilerini ikinci yarıya ertelemiş gözüküyor. Sektörü besleyen yaklaşık 200 sektör geçtiğimiz yılı yüzde 10'luk büyümeyle kapatırken 2012 yılında ise bu oran yüzde 5-6 olarak belirlendi. Hem ekonomi, hem gayrimenkul, hem de reel sektörde yaşanan tereddütler yüzünden sektörün özellikle ilk çeyreği durgun geçireceği öngörülüyor. Durgunluğun ise özellikle yatırım amaçlı alınan konutlarda ve lüks konutlarda yoğunlaşacağı dile getiriliyor. Bu nedenle A Plus kitleye yönelik konut projelerinin ertelenebileceği ifade ediliyor. Ancak hem mütekabiliyet hem de kentsel dönüşümün başlamasıyla sektördeki büyümenin yılın ikinci çeyreğinden itibaren başlaması bekleniyor.

Türkiye'de gayrimenkul alanında ihtiyaç olsa da özellikle yeni projelerin daha çok yatırımcı kitleye hitap etmektedir. Türkiye'de her yıl 600-700 bin konut ihtiyacı oluşmaktadır. İnşaat yan sanayini canlı tutan sektör, aynı zamanda toplam istihdam içerisindeki payını da % 7,5 oranına yükseltmiştir.

Türkiye'deki inşaat sektörü her ne kadar büyümeyi tetikleyecek oranlarda görünse de özellikle bu alanda yatırım yapan müteşebbisler ile nihai tüketici daha dikkatli hareket etmek zorundadır. En önemli kalkınma kalemimizi oluşturan bu sektörü baltalayıcı her türlü akım ve hareketlerden kaçınılmalıdır.

İlimiz inşaat sektörü bakımından TRB1 Bölgesindeki iller arasında (MALATYA-ELAZIĞ-BİNGÖLE ve TUNCELİ) önemli bir yere sahiptir. Sahip olduğu bu potansiyelin iyi değerlendirilmesi gerekir. Hem bu alanda iştigal eden sermaye sahipleri hem de nihai tüketicileri korumak, kollamak adına kaynak israfının önüne geçilecektir.

Ülkemizde olduğu gibi ilimizde de iç göç sebebiyle hızlı nüfus artışı olmaktadır. Buradaki artış beraberinde hızlı yapılaşmayı da gerekli kılmaktadır. Bu nedenle hızlı yapılaşma ile kalite sorununu aynı anda çözmek zorundadır. Hızlı yapılaşma ile müteahhitlik kesimini yakından ilgilendiren sorun, kalitesiz üretimin neden olduğu itibar kaybı ve imaj sorunudur.

İnşaat sektörüne girişte hiç bir asgari koşulun bulunmamaktadır. Sektörde yaşanan imaj erozyonunun temel nedenleri başında gelmektedir. Hiç bir mesleki denetimi uygulanmaksızın, her isteyen kolaylıkla müteahhit olabilmektedir ve ihalelerde kıyasıya fiyat kırma yarışı, kalitesiz yapı üretimini körüklemektedir. Son dönemde Yapı Denetim Mekanizmasının oluşturulması ile bu alandaki işgücü potansiyeline standart getirilmeye çalışılmaktadır.

01.01.2001 tarihinden başlayarak Çevre Ve Şehircilik Bakanlığı Malatya İl Müdürlüğüne geçici ustalık belgesi almak için müracaatta bulunan kişi sayısı 10.01.2012 tarihine kadar 1876 'dır. Takriben 1500 kişiye daha geçici usta belgesini almak üzere ayrıca bekleyenler olduğu belirtilmektedir.

Geçici ustalık belgesi alanlar ileride açıklanacak bir tarihte Çıraklık Eğit. Merkezlerinde alacakları eğitim ile belgeleri asıla çevrilecektir.

İlimizde 10 adet Yapı Denetim Kuruluşu vardır. Her firmada en az 5 adet uzman mühendis **(Denetçi)** bulundurmak zorundadır. Bizdeki 10 adet firmada toplam 107 adet uzman mühendis bulunmaktadır. Uzman mühendis kategorisinde sayılabilmesi için Bakanlıkça en az 5 yıllık mühendis olması gerekmektedir. Her 300.000 m2 alan denetimi için 1 adet uzman mühendis gerekmektedir.

Ticaret Ve Sanayi Odası Üye kayıt sistemine göre inşaat sektöründe faaliyet gösteren işletmeler toplam sayısı 1926'dır.(10) Hükmi şahıs, A.Ş. ve Ltd.Şti. toplamı olarak direkt veya endirekt olarak kayıtlı oldukları meslek grubuna göre toplam rakamı ifade etmektedir. Aktif üye sayısı toplamı 8063 olduğu göz önüne alındığında inşaat sektörünün ilimiz potansiyeli içerisinde önemli bir yer tutmaktadır. 1926 rakamı içerisinde 988 firma taahhüt ve inşaat müteahhitliği alanında iştigal etmektedir.

Sonuç olarak, ilimizin hem kentsel dönüşüm açısından hem de sahip olduğu potansiyel açısından göz ardı edilemeyecek nitelik ve büyüklükte bir potansiyele sahiptir. İmalat payını toplam sektör içerisinde arttırılması için gerekli altyapı mevcuttur. Organize sanayi bölgeleri bu yatırımlar için gerekli donanım ve altyapıya sahiptir.

İlimiz inşaat sektörü bakımından TRB1 Bölgesindeki iller arasında (MALATYA-ELAZIĞ-BİNGÖLE ve TUNCELİ) önemli bir yere sahiptir. Sahip olduğu bu potansiyelin iyi değerlendirilmesi gerekir.

İLİMİZDEKİ YDK (Yapı Denetim Kurumu) İSTATİSTİKLERİ

	YİBF ADET	DENETLENEN ALAN (M2)	YDK SAYISI	DENETÇİ SAYISI	KE SAYISI	YKE SAYISI
MALATYA	281	868.632	10	107	54	10
TÜRKİYE	222.685	328.380.665	1.258	20.686	23.313	1.353

İnönü Üniversitesi Rektörü Prof. Dr.Cemil ÇELİK:

"ÜNİVERSİTEMİZ MALATYA'NIN EN BÜYÜK EKONOMİK YAPILANMASIDIR"

Bugün geldiği noktada Türk ve yabancı uyruklu 27.000'in üzerinde öğrencisi,1300 akademik olmak üzere 3000'i aşan personeliyle; 14 Fakülte, 1'i Devlet Konservatuvarı olmak üzere 4 Yüksekokul, 12 Meslek Yüksekokulu, 5 Enstitü, 1 Teknokent ve Turgut Özal Tıp Merkezi ile birlikte 18 Araştırma ve Uygulama Merkezi'ne sahip İnönü Üniversitesi, 7000 dekarlık Merkez Kampusu'nun yanında, 900 dekarlık Tacan Kampusu ve 2'si şehir merkezinde 4'ü ilçelerde olmak üzere toplam 6 yerleşkesiyle adeta ikinci bir Malatya sunuyor.

Malatya'nın kalkınmasında dinamo görevi gören üniversitenin kentin en büyük ekonomik yapılanması olduğunu belirten İnönü Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Cemil Çelik, Malatya Oda dergisine üniversiteyi ve yapılan çalışmaları anlattı.

Üniversite bütçesinin geçen yıllara oranla yüzde 50 oranında arttığını belirten Çelik, 2011 yılı içerisinde üniversite bütçesinin 153 milyon lira olduğunu belirterek," Üniversitenin çalışan insan kaynağını düşündüğümüzde büyük bir sanayi kuruluşundan daha fazla personelin Üniversite bünyesinde istihdam edildiği görülmektedir. Bu doğrudan istihdamın yanında dolaylı olarak da binlerce aile için geçim kaynağıdır."ifadesini kulandı.

Prof. Dr. Cemil ÇELİK
İnönü Üniversitesi Rektörü

İnönü Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Cemil Çelik Malatya Oda Dergisi'nin sorularını yanıtladı.

***Malatya Oda Dergisi** : İnönü Üniversitesi, Malatya'nın sosyal bir lokomotifi olmasının yanında ekonomik yaşamda da anlamı büyük bir kuruluş. Bu pencereden baktığımızda İnönü Üniversitesi'nin Malatya'nın gelişmesine katkılarından bahseder misiniz?*

Cemil Çelik: 37 yıllık geçmişe sahip İnönü Üniversitesi, bir dünya üniversitesi olma idealiyle ilerlerken aynı zamanda içerisinde bulunduğu topluma karşı sorumluluklarını bilen, toplumsal duyarlılıkla hareket eden bir üniversitedir. Bu nedenle Ülkemizin olduğu kadar Malatya'nın da en önemli değerlerinden biridir. Malatya'nın bilimsel, sosyal ve kültürel kalkınmasındaki öncü rolü yanında, İnönü Üniversitesi öncelikle teknik ve sosyal altyapısı ve insan kaynağıyla yarattığı gelir ve istihdam imkanıyla mevcutiyeti , sadece Malatya ve bölgesi için değil Ülkemiz için de ciddi bir ekonomik değerdir. İnönü Üniversitesinin gelişmesi Malatya'nın gelişmesi anlamını taşımaktadır. Bunu İnönü Üniversitesinin finansal değerlerine bakarak çok net görebiliriz.İnönü Üniversitesinin genel bütçesi son yıllarda yüzde ellinin üzerinde artış göstererek 2011 yılında yaklaşık 153 milyon TL. ye ulaşmış, yatırım bütçemizde ciddi oranda artış olmuştur.

Malatya ekonomisine katkı bağlamında, İnönü Üniversitesi, Malatya'nın eğitim kurumu olmanın ötesinde aynı zamanda en büyük ekonomik yapılanmasıdır.

Üniversitenin çalışan insan kaynağını düşündüğümüzde büyük bir sanayi kuruluşundan daha fazla personelin Üniversite bünyesinde istihdam edildiği görülmektedir. Bu doğrudan istihdamın yanında dolaylı olarak da binlerce aile için geçim kaynağıdır.Bölgenin en önemli kamu

sağlık yatırımı olan Turgut Özal Tıp Merkezi, uluslar arası başarısıyla sadece bizlerin değil Ülkemizin övünç kaynağıdır. Turgut Özal Tıp Merkezi bugün geldiği noktada, Malatya'nın en büyük geçim kaynağı olan Kayısı ile birlikte Malatya'nın en büyük gelir kaynağını oluşturmaktadır. Ayrıca Turgut Özal Tıp Merkezinin yıldan yıla sürekli gelir artışı, kayısıdan farklı olarak mevsimsel etkilerden bağımsız bir artıştır. Turgut Özal Tıp Merkezinin 2008 yılında 79 milyon TL olan cirosu 2011 yılında yaklaşık 153 milyon TL ya yükselmiştir. Ayaktan hasta sayısı yaklaşık 500.000,yatan hasta sayısı yaklaşık 55.000,Ameliyat sayısı Yaklaşık 28.000 dir. Ayaktan hasta sayısının %33 ü, yatan hasta sayısının %36 sı il dışından gelmekte ve ortalama 3 gün kalmaktadırlar, bu durum Malatya ekonomisi için önemli bir gelir oluşturmaktadır.Dünyanın yaşadığı dönüşüme paralel 3. nesil üniversiteler şeklinde tanımlanan yakın geleceğin üniversiteleri, devletten gelir almadan kendi üretimlerini yaparak daha özerk bir yapıda ekonomik etkinliklerin beşiği konumuna geleceklerdir. Bu vizyona sahip İnönü Üniversitesi, merkezi yönetimden aldığı payın dışında kendi öz kaynaklarını artırma anlamında önemli projeler gerçekleştirmiş ve ciddi sonuçlar elde etmiştir.

Ayrıca İnönü Üniversitesinin yaşadığı toplumla olan güçlü iletişimi ve Malatyalıların üniversitelerine olan bağlılıkları sonucu hayırsever işadamlarımızın devletin verdiği yatırım ödeneğinden daha fazla olan 35 milyon TL katkısı ile birçok yatırımlarımız gerçekleşmiştir.Gelecek için en önemli yatırımlarımızdan biri de Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Merkezidir.(İBTAM)

Üniversitemizdeki araştırmacıların bilimsel çalışmalarında gerekli olan analizleri ve testleri yapmak üzere ve onlara araştırmalarında yardımcı olmak amacı ile kurulmuştur. Ancak son üç yılda yaptığı yaklaşık 4.000.000$ yatırım ve uzman personeli ile sadece üniversitemizdeki araştırmacıların değil aynı zamanda doğu ve güneydoğudaki üniversitelerimiz başta olmak üzere ulusal bazda 80 den fazla üniversite ve 200 den fazla özel sektörde görev yapan araştırmacıların da ihtiyaçlarına cevap vermektedir. İBTAM günümüzde sadece üniversitelerimizdeki araştırmacılar değil yaptığı yeni yatırımlarla küçük ve orta ölçekli sanayi kuruluşlarının da ihtiyacı olan test, analiz, üretim, projelendirme ve danışmanlık hizmetleri de vermeye başlamıştır. Bu bağlamda 7 devlet üniversitesi ve 5 KOBİ için danışmanlık yapmaktadır. Bu çalışmaları ile İBTAM, DPT tarafından örnek bir merkez ve referans olarak gösterilmektedir. Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu (EPDK) ve üniversitemiz arasında imzalanan bir protokol ile hileli akaryakıtı ve türevlerini tespit etmek amacı ile kurulan İnönü Üniversitesi Petrol Araştırma Laboratuarı (İNÖNÜ-PAL) 2011 yılında akaryakıt türlerinin tüm analizlerinden akreditasyonu sağlayarak ülkemiz üniversiteleri ve diğer kamu kuruluşları içerisinde bu konuda ODTÜ ve TÜBİTAK sonra üçüncü laboratuar olmuştur. Son derece modern bir laboratuar ortamında en son teknolojiye sahip cihazlar ve personeli ile bölgeye ve ülkemize hizmet vermektedir. Akaryakıt ile birlikte kömür ve kükürt analizlerinden de akreditasyona sahip olan İNÖNÜ-PAL laboratuarı özellikle kükürtlemenin çok önemli olduğu kaysı kurutma sektöründe çalışan firmalara da önemli hizmetler verecektir. Ayrıca 9 ay gibi kısa bir sürede tamamlanan Diş Hekimliği Fakültesi; Malatya ve çevresinde bulunan hastaların diğer illere gitmesini engelleyerek, halkın ihtiyacını yerinde ve kaliteli bir şekilde çözmenin ötesinde Malatya ekonomisine de önemli bir gelir kaynağı oluşturmaktadır. Aynı zamanda İnönü Üniversitesi bir turizm üssü gibidir, yılda ulusal ve uluslar arası gerçekleştirdiği sosyal, kültürel ve sanatsal etkinliklerde çok sayıda misafire ev sahipliği yaparak da şehrinin ekonomisini canlandırmaktadır.Ayrıca Malatya ekonomisine çok büyük değer katacak, gelecek de değeri daha iyi anlaşılacak Teknopark, Üniversitemiz için olduğu kadar Malatya için de çok önemli bir projedir.Sonuç olarak belirtilen noktaları bir bütün olarak değerlendirdiğimizde ekonomik anlamda şehrin gelişmesine belki de en çok katkı veren bir kuruluş konumundayız. Türkiye'nin son yıllarda en hızlı büyüyen üniversitesi olarak gelecekte bu katkıyı bir milyar TL ye çıkarmayı

"Turgut Özal Tıp Merkezi bulunduğu coğrafyada SAĞLIK BAŞKENTİ olmayı hedeflemektedir. Bütün bunların bir sonucu olarak Turgut Özal Tıp Merkezi Malatya'nın en önemli markasıdır, dünyanın da en önemli markalarından olacaktır."

hedeflemekteyizAyrıca 37 yıllık bir Üniversite olarak şüphesiz şehrin sosyal alanda gelişmesine katkı vermeyi önemsiyoruz. Bu anlamda gerek kamu ve yerel yönetimlere gerekse de sivil topluma verdiğimiz akademik destekler yadsınamayacak düzeydedir. Şehrin sorunlarına çözüm arayışlarında, değişik kültürel etkinliklerde birçok öğretim üyemiz görev almaktadır. Toplumun her kesimiyle etkileşim içerisinde gerek üstün yetenekli çocuklarımıza ve gerekse engelli çocuklarımıza sahip çıkmadan tutun da sosyal, kültürel ve sağlık alanlarına kadar daha bir çok alanda Üniversitemiz topluma ışık tutuyor ve rehberlik yapıyor.

M.O.D: *Teknoparklar bir ülkede üniversite ve sanayi arasındaki en büyük köprülerden biridir. Teknolojik kalkınma ve ürün geliştirme açısından son derece önemli bir tamamlayıcı rolü olan Teknopark'ın faaliyete geçmesi ile birlikte üniversite-sanayi işbirliği noktasındaki öngörünüz nelerdir?*

C.Ç.: Rektörlük dönemimizde ilk iş olarak yaptığımız çalışmalardan birisi Malatya Teknoloji Geliştirme Bölgesini(Malatya Teknokent) kurma girişimimizdir. Bölgemizdeki en gelişmiş üniversite ve şehrine sahip olmamıza rağmen Malatya'da Teknokent kurulması için 2008 yılına kadar hiçbir çalışma yapılmamıştı. Halbuki teknokentler Üniversite-Sanayi işbirliğinin geliştirilmesi ve güçlendirilmesi için en önemli oluşumlardır. Teknokent'te, üniversitenin bilimsel ve akademik altyapısı ile bölgedeki girişimci ve Ar-Ge odaklı firmaların birlikte çalışmaları sonucu teknolojik bilgi üretilmesi, teknolojik bilginin ticarileştirilmesi ve inovasyon (yenilikçilik) hızlı ve güvenilir bir şekilde gerçekleştirilebilir. Bu amaçla, Malatya'mızda başta Ticaret ve Sanayii Odamız olmak üzere , diğer ilgili kurum ve kuruluşlarımızla birlikte kurmuş olduğumuz Malatya Teknokent; girişimci firmalarımızın teknolojik ürün odaklı çalışmalarını, üniversitemizde çalışan akademisyenlerimizle beraber yürütebilmeleri için gerekli altyapıyı oluşturacaktır. Özellikle yazılım, iletişim, askeri haberleşme ve elektronik, tıp teknolojileri, biyoteknoloji, nanoteknoloji, yenilenebilir enerji, tarım, tekstil ve kimya teknolojileri ile makine imalat ve otomasyona yönelik Ar-Ge projelerini ve ürün geliştirmelerini yapacak firmalar Malatya Teknokent'in Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı aracılığı ile sağlayacağı destek ve muafiyetlerden yararlanacaklardır. Teknokent; Malatya ve çevresinin ekonomik olarak gelişmesi için gerekli çalışma ve rekabet ortamının sağlanması suretiyle bölgemizin refah ve ilerlemesine katkıda bulunacaktır. Malatya Teknokent üniversite-sanayi işbirliği için en önemli bir arayüz olacak ve üniversitedeki bilimsel birikimin girişimcilerle birlikte uygulamaya geçirilmesine katkı sağlayacaktır.

M.O.D.: *Malatya'nın kalkınma renklerinden birini de son yıllarda sağlık sektörü oluşturmaktadır. üniversitenin, dolayısıyla kentin markalaşma sürecinde Turgut Özal Tıp Merkezi'nin bu misyonunu nasıl değerlendiriyorsunuz?*

C .Ç.: Küreselleşen dünyada rekabet hepimizin bildiği gibi inanılmaz düzeyde artmıştır. Dolayısıyla Şehirler de bu rekabetten etkilenmektedirler. Birbirine benzer sayısız şehir ,küçülmemek ,yok olmamak için diğerlerinden kendilerini farklılaştırarak markalaşma çabalarına girmektedirler. Çünkü şehirlerin kaderi ekonomik cazibeleriyle paralel gelişir. Ekonomik cazibeyi artırmak ise markalaşmadan geçmektedir. Markalaşmak şehir için daha fazla ziyaretçi, daha fazla yatırımcı ve daha fazla gelir anlamına gelmektedir.

Malatya için kayısı önemli bir marka değerine sahiptir, ancak sadece bir ürün şehrin markalaşması için yeterli değildir. Bu anlamda Turgut Özal Tıp Merkezi Malatya'nın marka kent olmasında çok önemli bir misyon yüklenmiştir.
Dünyada ve Türkiye'de sağlık turizminin hızla gelişen bir sektör olduğu herkes tarafından kabul edilmektedir.Turgut Özal Tıp Merkezi gerek fiziki altyapı ve teknik donanım kalitesi gerekse alanında uzman hekimleriyle dünya ölçeğinde başarılara imza atmaktadır.
Bugün belirli alanlarda (organ nakli ve kanser gibi) uluslar arası düzeyde, diğer alanlarda ulusal düzeyde dikkate alınır konuma gelmiştir. Sadece ülkemizden değil yurtdışından da hasta kabul etmektedirCanlıdan canlıya karaciğer naklinde Avrupa birincisi, dünya ikincisidir. Bu başarıların sonucunda Dünyada ve Ülkemizde bir ilk olarak Karaciğer Nakli Enstitüsü kurulmuştur.
Bugün TÖTM Hastane işletmeciliği ve verimli kaynak kullanımı konusunda ise en iyi üniversite hastanesi konumundadır. Turgut Özal Tıp merkezi bulunduğu coğrafyada SAĞLIK BAŞKENTİ olmayı hedeflemektedir. Bütün bunların bir sonucu olarak Turgut Özal Tıp Merkezi Malatya'nın en önemli markasıdır, dünyanın da en önemli markalarından olacaktır.

M.O.D.:*Türkiye Cumhuriyeti, kuruluşunun 100 yılında sosyal, kültürel, ekonomik anlamda kendisine hedef belirlemiş durumda... İnönü Üniversitesi'ni 2023'de nerede görüyorsunuz*

C.Ç.:Küreselleşmeyle birlikte günümüzde toplumlar hızlı bir dönüşüm yaşamaktadır ve üniversitelerin bu dönüşümün dışında kalmaları tabi ki düşünülemez.Artık bilim temelli ikinci kuşak üniversitelerden, uluslararası ortak işbirliğine ve finansman çeşitliliğine dayalı, akademik ve sanayi araştırmalarının ön planda olduğu ve birlikte gerçekleştirildiği ,ortak işyeri tesisleri ve teknoparklar, tekno-öncülük ve girişimcilik araştırmaları konularında öne çıkan üçüncü kuşak üniversitelere doğru geçiş başlamıştır.
İnönü üniversitesi dünyadaki bu değişimi doğru okuyarak ona göre projelerini hazırlamakta ve hedeflerini belirlemektedir.
İnönü üniversitesinin stratejik hedefi, 2023 yılında Türkiye'de ilk 5'in, dünyada ise ilk 500 üniversitenin içerisinde yer almaktır.

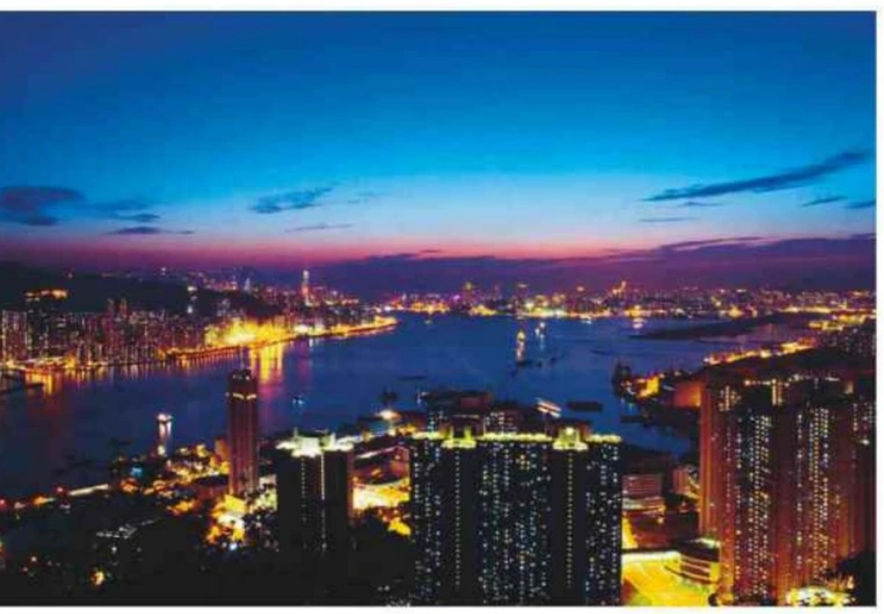
TARİHÇE

tarihinde Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde, 25 Mart 1975 tarihinde de Cumhuriyet Senatosu'nda kabul edilen ve 3 Nisan 1975 tarihli Resmi Gazete' de yayımlanarak yürürlüğe giren 1872 sayılı "İnönü Üniversitesi Kanunu" ile kurulmuş, 1976-1977 yılında öğretime başlamış, 37 yıllık geçmişe sahip köklü bir üniversitedir.Bugün 1300 öğretim üyesi, Türk ve yabancı uyruklu 27.000'in üzerinde öğrencisiyle;14 Fakülte, 1'i Devlet Konservatuarı olmak üzere 4 Yüksekokul, 12 Meslek Yüksekokulu, 5 Enstitü, 1 Teknopark ve Turgut Özal Tıp Merkezi ile birlikte 18 Araştırma ve Uygulama Merkezi'ne sahip İnönü Üniversitesi;7000 dekarlık Merkez Kampüsü'nün yanında, 900 dekarlık Tacan Kampüsü ve 2'si şehir merkezinde 4'ü ilçelerde olmak üzere toplam 6 yerleşkesiyle eğitim-öğretim, bilimsel araştırma ve uygulama faaliyetlerini sürdürmektedir.Bugüne kadar 70.000'in üzerinde mezun vererek ülkemizin bilim, düşünce, sanat, ekonomi ve sosyal alanlarında kendini ispat eden on binlerce nitelikli insan yetiştirmiş İnönü Üniversitesi giderek artan başarı ivmesiyle ülkemizin aydınlığına katkı sağlamaya devam etmektedir.

BÜYÜMEDE BAŞ DÖNDÜREN ÜLKE: ÇİN

Çin'in son yıllardaki ekonomik gelişmesi, önemli etkiler yaratan bir olgu olarak, tüm dünyanın ilgi odağı olmuş durumda. Sıradan insanlar genellikle Çin'in bu gelişmesine hayranlık ve gıpta ile bakıyor. Çin'in ekonomik durumuna ilişkin bazı temel verileri ortaya koymakla başlayalım. Çin ekonomisi yılda %9-10'luk büyüme performansı ile dünyanın geri kalan tüm ülkelerini geride bırakıyor. Çin, bugün nominal fiyatlarla 1,3 trilyon dolarlık bir ekonomi. ABD ekonomisinin büyüklüğü ise 11,2 trilyon dolar. Bununla bağlantılı olarak, bugün dünya ticaretinin %7'sini elinde bulunduran Çin'in beş yıl içinde dünya ticaretindeki payını ikiye katlayacağı söyleniyor

Çin'in dünya pazarlarında özellikle de bazı sektörlerdeki rekabet gücünü Türkiye piyasasından da takip etmek



mümkün. 30 kadar sektörde Çin malları, Türkiye'deki iş dünyasını korkutuyor. Türkiye'de her 100 oyuncağın 95'i, 100 gözlüğün 45'i, 100 halının 25'i, 100 klimanın ise 50'si Çin malı. 'Ne alırsan 1 TL' sloganıyla satış yapan mağazaların %90'ı Çin mallarını satıyor. Bazı sermayedarlar Çin'in rekabetine karşı 'markalaşma' ve yeni pazarlama stratejileri öneriyor. Bazı Türkiyeli büyük sermaye çevreleri ise Çin'de yatırım yaparak Asya pazarlarına açılmaya soyunuyor. Sermayedarlar özellikle de ihracat pazarlarında Çin'in kendi paylarını azaltmasından dolayı Çin'i tehdit olarak görüyor. Turizm gibi sektörler ise sayıları her geçen gün artan Çinli turistleri ülkelerine çekmenin hesabını yapıyor.

Türk firmaları ekonomik kriz dönemlerinde yeni pazarlara açılma arayışına girmekte ve dünya pazarlarını keşfetmektedir. Dünyanın en büyük firmaları için bile kolay ve açık bir pazar olmayan Çin pazarı ile ilgili ise henüz yeteri kadar birikime sahip olmayan Türk iş dünyası, kimi zaman bu zorlu pazarda başarılı olmakta kimi zaman da aradığını bulamamaktadır. İki ülke arasında ciddi gelir, kültür ve tüketim alışkanlıkları farkları bulunmaktadır. Bu nedenle özellikle küçük ve orta ölçekli firmalar başta olmak üzere Türk firmalarının Çin pazarı ile ilgili teşvikler, sınırlamalar, bölgesel farklılıklar, mevzuat, dağıtım kanalları, iş kültürü gibi bilgiye ve pazar ile ilgili her tür yerel kurumsal desteğe kavuşması gerekmektedir. Çin ile ekonomik ilişkilere önem veren ülkeler Pekin ve diğer iş merkezlerinde büyük ticaret ofisleri bulundurmaktadırlar. Ayrıca Türk ürünlerinin Çin'de tanıtımına yönelik faaliyetler yoğunlaştırılmalıdır. Her iki tarafın birbirini daha iyi tanımasına imkan sağlamaya ve mevcut bilgi eksikliğini gidermeye yönelik tanıtım faaliyetleri büyük önem taşımaktadır. Ofis veya mağaza açma, fuarlara katılım gibi girişimlerin de devlet tarafından desteklenmesi büyük önem taşımaktadır.

Bu pazarda faaliyet gösterirken dikkat edilmesi gereken noktalar ise şunlardır:

Çin'de faaliyet göstermeden önce ticaret yaparak bölge kültürünü tanımak ve sıcak ilişkiler kurmak yararlı olacaktır. Asya'ya özgü düşünce yapıları dolayısıyla iş yaptıkları kurum ve kişilerle karşılıklı güven esasına dayalı sıcak ilişkiler geliştirmek ön plandadır. İş yapabilmek için dünya bakışı ve görgülerini özümsemekte yarar vardır.

İlgili sektörde ülkenin DTÖ yükümlülüklerine ne derece uyduğu da takip edilmelidir. DTÖ üyeliğinden en çok yararlanacak sektörler finans, perakende ve dağıtım hizmetleridir.

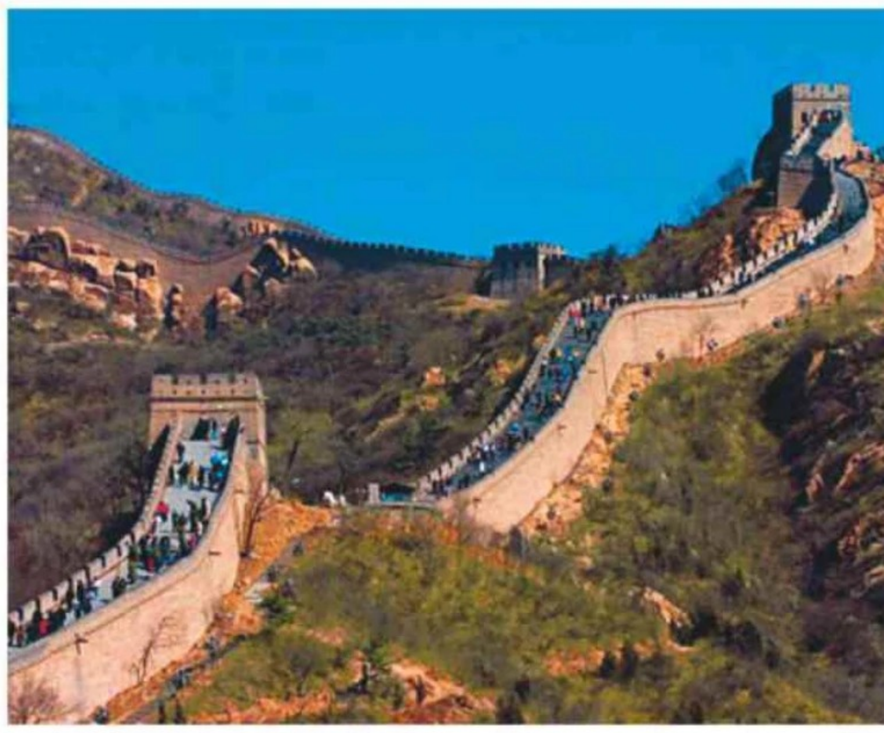
Pazarı çok iyi incelemek, gerçekçi kararlar almak, potansiyel iş ortaklarını dikkatlice seçmek, **DTÖ üyeliği sonrası Çin'de çok düşük maliyetlerle dış ticaret şirketi kurmanın artık mümkün olduğunu bilerek iş yapılacak firmaların kredibilitelerini çok iyi kontrol etmek,** riski iyi değerlendirmek ve imzalanan sözleşmelerde yanlış yorumlamaya açık noktaları en aza indirgemek Çin'le iş ilişkisine girmeden önce şarttır. İç dağıtım organlarını çok iyi tanımak gerekmektedir. Bu konuda mevzuat takip edilmeli, değişikliklere dikkat edilmelidir.Türkiye ile Çin arasında sosyo-kültürel yapı ve iş dünyası işleyişi farklılık göstermektedir. Bu nedenle Çin pazarına girebilmek için firmalar Hong Kong, Tayvan, Singapur gibi erişim kolaylığı olan aracı ülke firmaları üzerinden girmek

tercihinde bulunabilir. Ancak bu maliyeti arttırıcı bir unsurdur.Enerji darboğazı ve elektrik kesintileri dikkate alınmalıdır.

İhracat: 2010 yılı Aralık ayı ihracatı 154,15 milyar ABD Doları olarak gerçekleşmiştir. Bu rakam, bir önceki yılın aynı ayına göre %18 oranında artışı ifade etmektedir. Aralık ayı ihracatı, bir önceki ay ile karşılaştırıldığında ise, %0,5 oranında artış göstermiştir. Öte yandan, 2009 yılı ile 2010 yılı Ocak-Aralık dönemine ilişkin değerlendirme yapıldığında, ihracatın, %31,3 oranında artış kaydederek, 1,58 trilyon ABD Dolarına ulaştığı görülmektedir.

İthalat: 2010 yılı Aralık ayı ithalatı 141,07 milyar ABD Doları olarak gerçekleşmiştir. Bu rakam, bir önceki yılın aynı ayına %25,6 oranında artışı ifade etmektedir. Aralık ayı ithalatı, bir önceki ay ile karşılaştırıldığında ise, %8,1 oranında artış göstermiştir

İhraç Ettiği Başlıca Ürünler
Telli telefon-telgraf için elektrikli cihazlar, Otomatik bilgi işlem makineleri, üniteleri, Yolcu gemileri, gezinti gemileri, feribotlar, yük gemileri, mavnalar, Televızyon alıcıları, vıdeo monitörlerı ve projektorler, Yazı, hesap, muhasebe, bilgi işlem, büro ıçın dığer makine ve cihazların aksamı, Elektronık entegre devreler, Sıvı kristallı tertibat, lazerler, diğer optik cihaz ve aletler, Kendıne has fonksiyonlu elektrıklı makine ve cihazlar, Deri ve kösele vb., Petrol yağları , tekstil ürünleri, mobilya ürünleri v.b.



İthalatında Başlıca Ürünler
Elektronik entegre devreler, Ham petrol, Demir cevherleri ve konsantreleri, Sıvı kristalli tertibat, lazerler, diğer optik cihaz ve aletler, Otomatik bilgi işlem makineleri, üniteleri, Şerbetci otu kozalakları (taze/kurutulmuş/dane/toz vs.) Lupulin, Telli telefon-telgraf icin elektrikli cihazlar, Bakır hurda ve dökuntüler, Bakır cevherleri ve konsantreleri, Kendine özgü fonksiyonlu makine ve cihazlar, Yuvarlak ağaçlar, Muslukçu, borucu eşyası-basınç düşürücü, termostatik valf dahil, Taşkömürü; taşkömüründen elde edilen briketler, topak vb. Katı yakıtlar…

Türkiye tekstilde Çin'in 11'inci büyük pazarı

Türkiye Çin'den çok miktarda hazır giyimden çok tekstil ve hammaddeleri ithalatı gerçekleştirmektedir. Bu kapsamda Türkiye tekstilde Çin'in en büyük 11'inci pazarı konumundadır. Aralarında tekstil ürünlerinin de bulunduğu 44 kategoride kota olmasına rağmen 2005'te Türkiye'ye 542 milyon dolarlık tekstil ihracatı gerçekleştiren Çin, 2006'da bu oranı yüzde 44 artırarak 781 milyon dolara çıkarmıştır.

Kotaya Tabi Çin malları
* Pamuklu mensucat
* Suni filament iplik mensucatı
* Yünlü mensucat
* Dokunmamış mensucat
* Selüloz türevlerinden sıvama mensucat
* Keten ve ramiden mensucat
* Anoraklar

**DEİK'e katkılarından dolayı teşekkürler*

KİMLİK

Resmi adı: Çin Halk Cumhuriyeti
Yönetim şekli: Sosyalizm
Başkent: Pekin (Beijing)
Nüfus:1 milyar 339 milyon
Para birimi: 14 Haziran 2011 itibarıyla 1 USD = 6,4893 Yuan(RMB)
Saat dilimi: Türkiye saati + 5

SON ÜMİT ÇİNLİLER

Çin'in en büyük demiryolu ve ekipmanları üretim şirketi yetkilileri Malatya'ya gelerek Vagon Onarım Fabrikasında incelemede bulundu. Çin'in en büyük demiryolları yapım şirketi olan CNR Grup Yönetim Kurulu Başkanı Jia Shirni, Genel Müdür Yardımcısı Yang Zhimeng, Baş ekonomist Wen Jianli,Uluslar arası Satış Bölüm Müdürü Yin Xunsheng'in bulunduğu heyet Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nı da ziyaret etti.

İncelemelerine Malatya merkez Kuyulu köyü'nde inşasına 1978'de başlanıp, 1989'da tamamlanan ve o tarihten bu yana atıl şekilde bekleyen Vagon Onarım Fabrikası'nı gezerek başlayan heyete Vali Ulvi Saran ile Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç eşlik etti Çin işadamları, uzun yıllardır atıl duran fabrikada vagon üretimi ve onarımıyla

ilgili bir yatırım yapmak istediklerini belirtti. Şirketin yönetim kurulu başkanı Jia Shirui ve heyetin, 1989 yılında beri atıl şekilde bekleyen Vagon Onarım Fabrikası ana binası, lojmanlar ve idare binasında inceleme yaptıktan sonra burayla ilgili kararı daha sonra verecekleri öğrenildi.

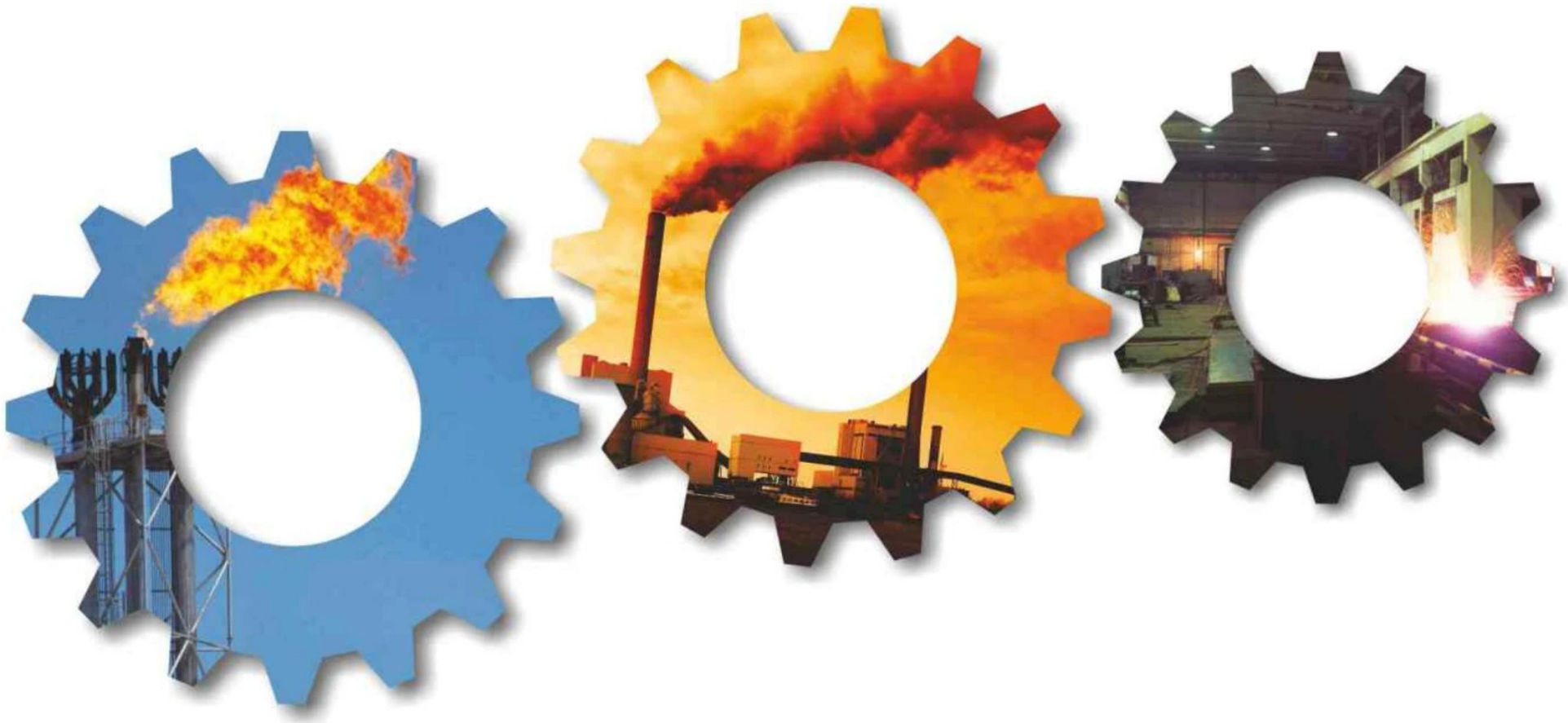
ERKOÇ: ÇİNLİLERLE İŞBİRLİĞİNE HAZIRIZ

Çinli heyet daha sonra Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç'u makamında ziyaret etti. Shirui ve heyetin Malatya'da olmasından duydukları memnuniyeti dile getiren Erkoç, Malatya'nın Çin ile ilişkilerini artırma noktasında çaba sarf etmeye hazır olduklarını söyledi. Malatya ekonomisi hakkında heyete genel bilgiler veren Erkoç, Malatya'da bazı iş adamlarının Çin ile ekonomik ilişkilerinin sürdüğünü belirterek,"Malatya ekonomik kalkınmışlık noktasında her türlü alt yapıyı barındıran bir kent. Yabancı sermayenin özelikle Çinli iş adamlarının burada yatırım yapması bir çok açıdan önem arz ediyor. Biz Malatya Ticaret ve Sanayi Odası olarak Çinli dostlarımızla işbirliğine hazırız" dedi.

Daha sonra söz alan CNR GRUP Yönetim Kurulu Başkanı Jia Shirui, Çinliler ile Türklerin ortak özeliğinin çok çalışmak olduğunu belirterek" İki halkta çalışkan. Malatya'da da çalışkan insanlar gördük. Gerekli incelemelerde bulunduk. Bu ziyaretten ziyadesiyle mutlu oldum. Malatyalı yetkililere bir kez daha teşekkürlerimizi sunuyorum." İfadesini kullandı. Konuşmaların ardından Çinli heyete, Vagon Onarım Fabrikası ve Malatya ekonomisi ile ilgili dosya sunuldu. Erkoç daha sonra ziyaret anısına Çinli Heyete kayısı hediye etti.

CNR GRUP HAKKINDA

Grup faaliyeti 1880 yılından itibaren süregelmektedir.1986 yılında Çin Ulusal Demiryolu Lokomotif ve Rolling Stok Endüstrisi Kurumu olarak kuruldu.35 üretim tesisi ve 4 araştırma merkezinden oluşan firma 2009 yılında Şanghay borsasında 2 milyar dolarlık bir halka arz gerçekleştirdi.Çin Kuzey Lokomotif ve Rolling Stok Sanayi Group (CNR) 2008 yılında 5,8 Milyar Yuan sermaye artışı ile faaliyetlerini yeniden organanize etti. Lokomotif vagonların önde gelen üreticisi olan firma ;Çin Avustralya ,Asya ve Afrika kıtalarına hizmet sunmaktadır.CNR ,tasarım, imalat, tadilat, onarım ve elektrikli lokomotif, dizel lokomotif, yolcu vagonları ve yük vagonları, elektrikli ve dizel çoklu ünite, çekiş motorları ve vagonlarının bakım faaliyetini yürütmektedir.CNR, 20 holding iştirakleri, kalite yönetimi, ISO 9000 ,ISO 14000 (çevre yönetimi), OHSAS 18000 (iş sağlığı ve güvenliği yönetim) ve AAR sertifikalarını elde etmiştir. CNR yıllık 460 dizel lokomotifler, 370 elektrikli lokomotif, 2.300 yolcu vagonları, 1.100 kentsel demiryolu taşıtları ve 26.000 yük vagonu olmak üzere yıllık 30.230 adet vagon üretim kapasitesine sahiptir.CNR yıllık ihracatı 1,1 milyar ABD doları ihracat gerçekleştirmektedir. Satış cirosu 5 .7 milyar USD 'dir.Grubun sadece demiryolu üretim tesislerinde 3.000 kişi çalışmaktadır.



GURURUMUZ

MALATYANIN KALKINMA MİLADI

YENİDEN

ÖZGÜVEN
GİRİŞİM
KALKINMA

MALATYA
2. ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

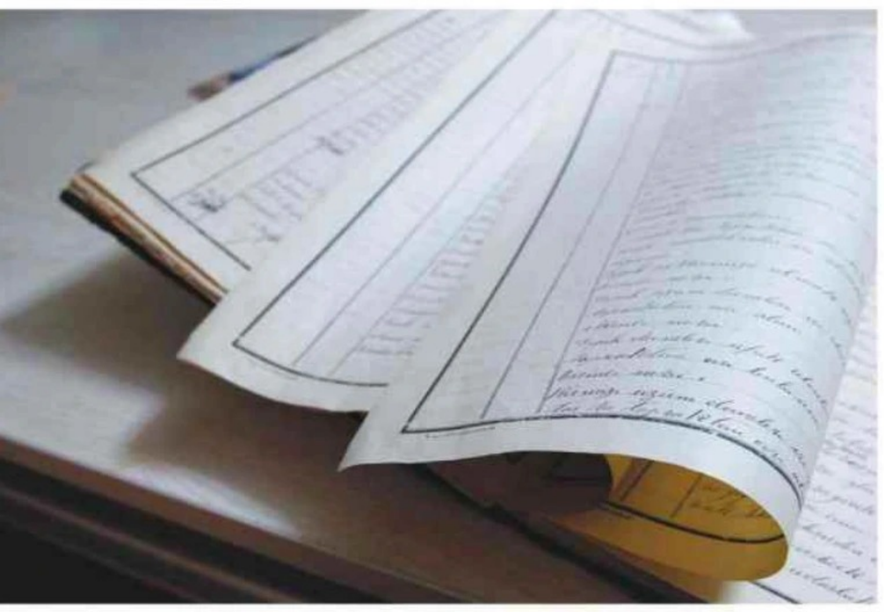
www.malatyaosb.org.tr

Tel: 0422 244 00 03 - 244 00 04 Fax: 0422 244 00 06
2.Organize Sanayi Bölgesi Müdürlüğü Havaalanı Yolu 3. km. MALATYA

1929-1943 yılları arasında Malatya Ticaret ve Sanayi Odası

KARAR DEFTERİ

Malatya'nın sosyal ve ekonomik yaşamına yön veren ve şehir ile ilgili alınan hayati kararlarda önemli rol oynayan Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu'nun 1**929-1943** yılları arasında aldığı önemli bazı kararları siz değerli Oda Dergisi

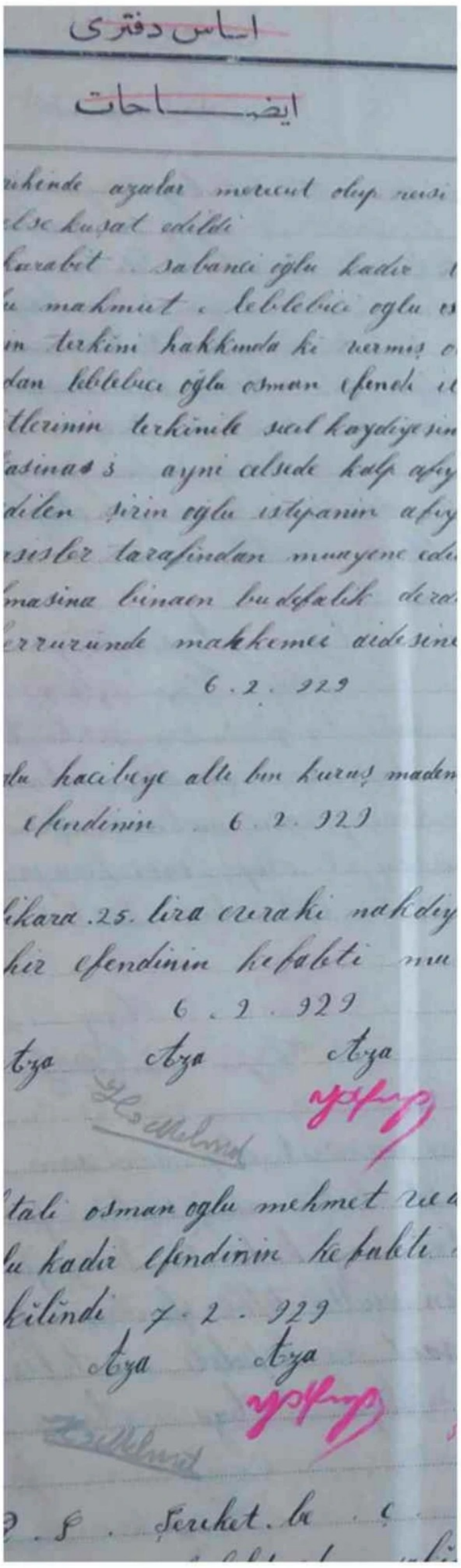


okurları için toparladık. Ancak bu örnek kararlara geçmeden önce Türkiye'de, Ticaret ve Sanayi Odaları'nın nasıl kurulduğuna bir göz atalım isterseniz.

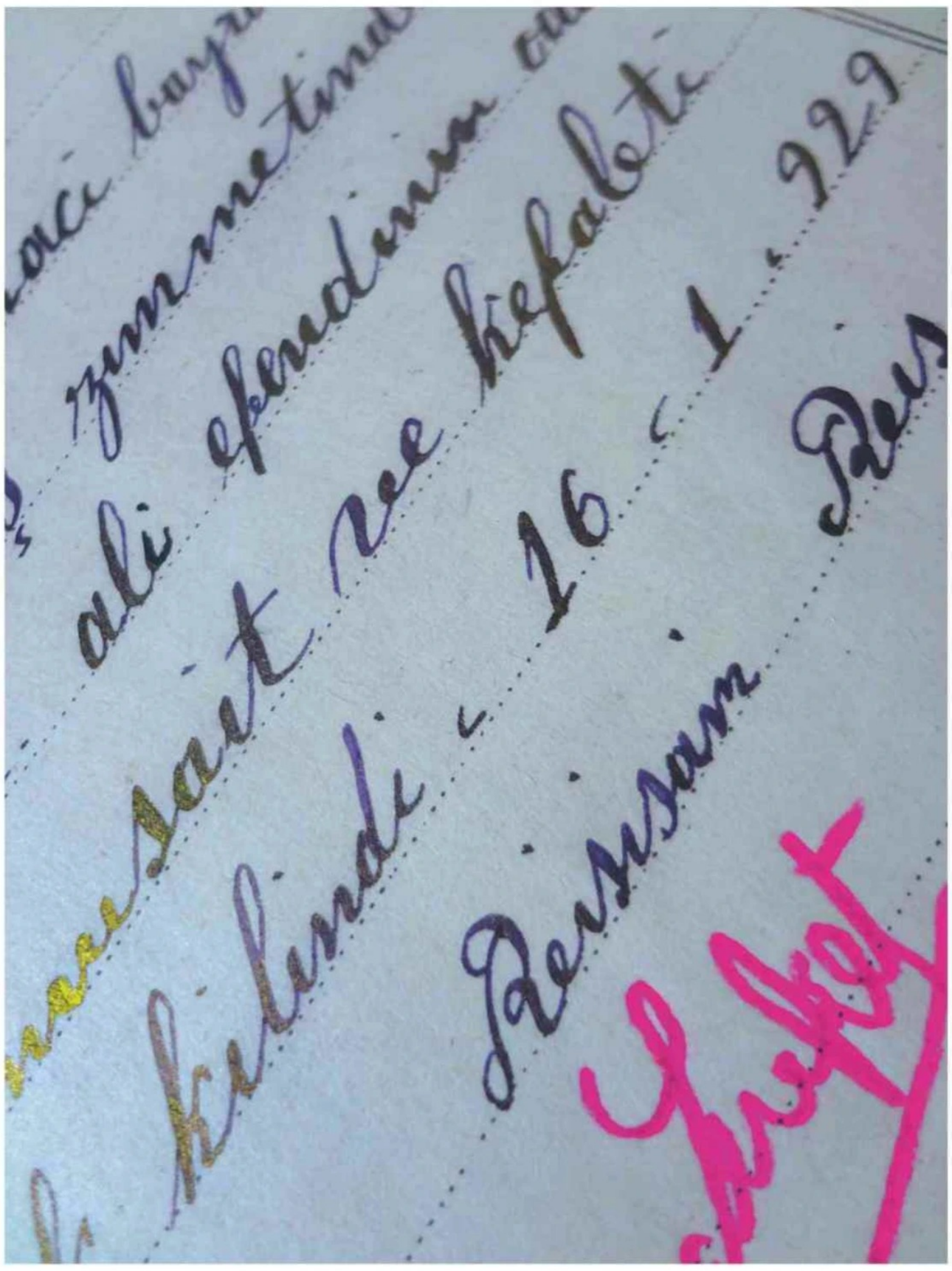
Osmanlı Devleti 19. yüzyılda ticaret ve sanayi sorunlarına eğilmek isterken sektör temsilcilerini aynı kuruluşta toplamak istedi. Bu amaçla 1876'da tesis edilen Ticaret ve Ziraat Meclisi verimli bir çalışma sağlayamadı. Bunun üzerine, 1879'da Sadarete (Başbakanlık) getirilen **Mehmed Said Paşa (**1838-1914), ticaret, sanayi ve ziraat odalarının kuruluşu için gerekli süreci başlattı.

Said Paşa'nın direktifleri üzerine Avrupa'dakilere benzer ve özellikle Fransa'daki gibi bir ticaret odası kurulması için 11 maddelik bir nizamname (tüzük) taslağı hazırladı. Bu taslak, 18 Ocak 1880'de, dönemin Bakanlar Kurulu tarafından kabul edildi. Meclis-i Mahsus (Bakanlar Kurulu), kurulacak odanın ismi olarak da "Ticaret Odası" sözcüğünün kullanılmasına ve tüzük metninde de bu şekilde zikredilmesine karar verdi: Meclis-i Mahsus'un İstanbul'da bir Ticaret Odası kurulmasını onaylayan kararı, 19 Ocak 1880 günü Sultan II. Abdülhamid tarafından tasdik edildi. Böylece Osmanlı topraklarında ilk kez yerli bir ticaret odası kurulmasına ilişkin süreç tamamlanmış oluyordu. Bundan sonraki safha, örgütlenme sürecinin tamamlanarak Dersaadet (İstanbul) Ticaret Odası'nın faaliyete başlaması olacaktı. İstanbul'daki bu çalışma Anadolu'ya ışık tuttu. O dönemde İstanbul ile ticareti olan ve burumdan etkilenen şehrin önde gelen ahalileri tarafından bu organizasyona gidildi. Eldeki resmi kayıtlara göre Bu dönemde Trabzon(1884), Muğla (1885), İzmir, Antalya ve Mersin (1886), Balıkesir, Bursa (1889), Adana (1884), Şanlıurfa (1894), Eskişehir (1895), Kayseri, Siverek (1896), Giresun,Antep (1898), Fethiye (1901),Bafra(1903), Isparta (1905), Bartın (1906), Samsun (1907), Manisa, Silifke ve Sivas (1908) Odaları kurulmuştur.

Malatya'nın o dönemlerde bir odaya sahip olup olmadığına dair resmi bir kayda rastlanmamasına karşın 1910 tarihinden itibaren şehir esnafının bir araya gelerek kurduğu ve cumhuriyetin ilanı ile birlikte resmen kurulduğu bilinmektedir. Yine Ticaret ve Sanayi Odası belgelerine göre ilk başkanın **Atmalızade Mehmet Faik Bey'**in olduğu görülmektedir. Ancak



eldeki Karar Defteri'nde 1929-1932 tarihleri arasında başkan olarak görülen Atmalızade'nin toplantı tutanaklarında **"Reis"** ünvanının altında imzasının olmaması dikkat çekiyor. Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nın çalışmaları da 6 Ocak 1929 tarihinden itibaren kayıt altına tutulmaya başlamış ve o dönem 4 Aza (üye) 1 Reis-i Sani(Başkan Vekili ve 1 Reis olmak üzere toplam 6 kişi Oda yönetiminde bulunuyordu. Yine kayıtlara göre o dönem Meclisin kaç kişiden oluştuğu bilinmiyordu. Ancak 1910 yılına ait genel Ticaret Vekalet kurumunun kaydına göre Oda Meclisleri 26 kişiden oluşuyordu. 1 Kasım 1928 tarihinde yapılan Harf Devrimi ile birlikte, Anadolu'da hızlı bir şekilde okuma yazma seferberliği başlamıştır. O dönemde Osmanlı döneminden kalan resmi matbuat evraklarının bir çoğu "boşa gitmesin" diye kullanılmaya devam etmiştir. Bunlardan biri de Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nın Osmanlıca yazan "**Karar Defteri"**dir. 6 Ocak 1929 tarihinde Osmanlıca Matbuat Karar Defteri'nin üzerinde alınan ilk karar ise bir oda personelinin ataması ile ilgili karardır. "Odamız başkatibi Hasan Hulki efendinin 'Teşebbüsat-ı Sanayye Şirketi'ne nakli dolayısıyla 5/1/929 tarihli istifanamesinin kabulü ile erbab-ı ihtisastan Elagözlü Faik Efendinin 55 lira maaşla tayin ve iktisat vekaletine imhadına karar verdildi. 6/1/929"



Bu kararın altında İsimleri yazılı olmayan ancak imzalarından **Yahya bey, Gaffar Bey, Mümin Bey ve Fuad bey'**in olduğu **Reis Vekili Şevket bey'i**nde onayladığı bilinmektedir. Reis ibaresinin altında ise herhangi bir imza bulunmamaktadır. Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nın aldığı ilk karar bu değildir elbette. Ancak mevcut karar defterinde yer alan ilk Yönetim kurulu kararı yukarıdaki metin oluşturmaktadır. Bu tarihten sonra alınan bazı kararlar incelendiğinde Oda'nın 1923'ten 1929'a kadar geçen sürede de aktif olduğu görünmektedir. Nitekim 6 Ocak 1929 tarihinde alınan yukarıdaki karardan sadece 10 gün sonra yani 16 Ocak 1929'da bir karar alınır. Bu karar, Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nın bu tarihten önce de fiili varlığının en büyük ispatıdır.
Yine aynı kişiler tarafından alınan karar şöyledir,"Mazbata talebinde bulunan sabik başkatip Hulki bey 15/11/927 tarihinde 20 lira maaşla Ticaret Odası Kitabetine tayin edilmiş olup 1/12/928 tarihinde 45 lira maaşla odamız başkatipliğine tayin edilmiş ve maaşı 55 liraya iblağ edilmiş 6/1/929 tarihine kadar vekaleten vezne memurluğunu ifa etmiş. 6/1/929 tarihinde istifa eylemiş olduğundan ve duhulünde infikatına kadar 1 sene 52 gün memuriyeti

esnasında maaşlarından tevkif atlarını tamamen ifa etmiş odamızda zimmeti olmadığını mübeyyin iş bu mazbata ita kılındı."

KEFALETLERDE ONAY MAKAMI OLDU

Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nın en büyük özeliklerinden biri ise bu dönem içerisinde her açıdan onay makamı olmasıdır. Zira şehirde esnaflar ya da ahaliden biri diğerine kefil olacağı zaman mutlaka Ticaret Odası'nın onayı gerekirdi. İşte bu tarihte ortalama 10 ile 15 gün arasında toplanan ve genellikle Azalar, Yahya bey, Mümin bey, Fuad bey, Hafız bey, Gaffar beyler ile Reis yardımcısı Şevket bey'in aldığı kararların bir çoğunda bu kefalet onayları yatmaktadır. Kararlar arasında **Müslümanlar ve gayri Müslimlerin birbirlerine olan kefaletleri de dikkat çekmektedir.** O dönemde birine kafil olan şahsın itibarlı olup olmadığı da yine bu kayıtlarda ortaya çıkar.

İşte o kararlardan iki örnek: "Şikşik mahallesinden Küçükoğlu Hacı Bayram'ın Hamdi oğlu Tahir'e olan 5000 kuruş zimmetinden dolayı kefalet eden Peynirci oğlu Ali efendinin odada mukkayet olup serveti müsait ve kefaleti muteber olduğu tasdik kılındı. 16/1/929"

"Reisisani Şevket Bey'in riyasetlerinde azalar, Yahya bey, Mümin bey, Fuat bey, Hafız bey, Gaffar beyler hazır bulundukları halde celse küşat edildi. Mülazim Sami beyin mübaya eylemiş olduğu hanenin bedeli olan 675 lirayı müddet-i hitamında tediye edeceğine kefalet eden Vaizoğlu Zehni beyin 675 liraya kefaletinin, Yine Aksoğanoğlu Ahmet ve Tursun efendilere temiz dava neticesine kadar 12 bin 26 kuruş madeni paraya kefalet eden Çuhadar oğlu Ali efendinin odamızda mukkayet olup kefaleti makbul ve muteber olduğu tastik olunur. 17/1/929"

Yukarıdaki metni irdelediğimizde "Mulayim" olarak geçen ifade o dönemde şehrimizde görev yapan Teğmen rütbeli "Sami" adında bir askerden bahsedilmektedir. O dönemde şehirde itibar sahibi olan Vaizoğuları'nın bu tür kefaletlerine defterde sıkça rastlamak mümkündür.

İZMİR FUARI'NA KAYISI İLE KATILIM KARARI

Yukarıda belirttiğimiz gibi Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nın birbirinden önemli kararları bulunuyor. Nitekim İzmir'de düzenlenen ve bugün ki adıyla İzmir Fuarı'na Malatya Ticaret ve Sanayi Odası kesintisiz neredeyse 1960 yılına kadar katılmıştır. O dönem "İzmir Sergisi" olarak bilinen bu etkinliklere katıldığı için Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'na bir de altın madalya verilmiştir. Dikkat edilecek bir hususta, kayısının sadece bugün için değil geçmişte de Malatya için belirleyici bir unsur olduğudur.

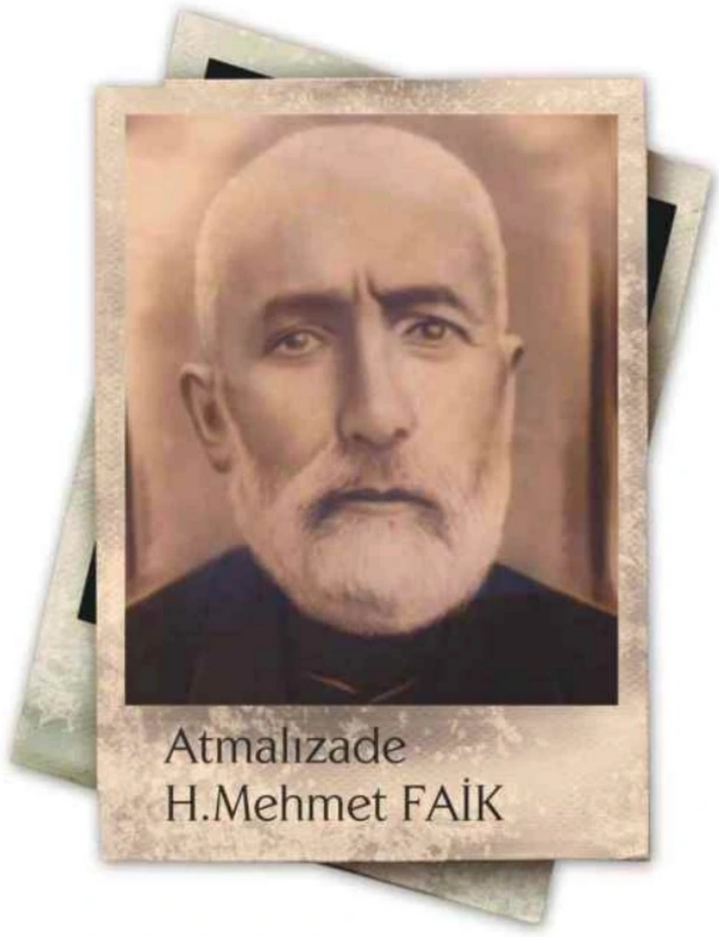
İşte O karar; "Azalar Mevcut celse küşat edildi. İzmir sergisinde teşhir edilmek üzere odamız tarafından gönderilen Malatya kayısısı sergi heyeti tarafından altın madalya verilmek sureti ile mazhar takdir edilmiş ve mefkur madalya ile şahadetnamenin gönderilmesi için bedeli olan 37 liranın gönderilmesi İzmir Ticaret Odasından bildirilmiş olmasına binaen mezkur paranın çıkarılmasına karar verildi. 18/2/929"

Söz kayısıdan açılmışken yine yukarıdaki karardan 5 yıl sonra yani 1933 yılında alınan bir kararı da sizlerle paylaşmakta fayda görüyorum.

"29/10/933 tarihinde Cumhuriyet bayramında bazı vilayetlerde açılacak yerli malı sergilerinde teşhir edilmek üzere odamızdan istenilen kuru kayısı mamullerinden miktar gönderilmesi bedellerinin odamız tarafından yapılmasına karar verilmiştir. 23/10/933"

ŞEHRİN SORUNLARINA DUYARLILIK

Malatya Ticaret ve Sanayi Odası bugün olduğu gibi o dönemde de şehrin her türlü sorunlarına duyarlılık göstermiş. Kayıtlara göre Cumhuriyetin ilk yıllarında başlayan demiryolu ağının Malatya'da da yapılacak olması şehirde büyük bir heves uyandırmıştır. 1931 yılında tren Malatya'ya gelir. Üstelik ilk seferi de bizzat Atatürk yapmıştır. Ancak bundan bir süre önce Ticaret Odası yönetimini telaş sarar. Zira, Tren aynı zamanda nakliye sorununu da



çözecektir. Fakat alınan bazı duyumlara göre, Nakliye işlerinin birkaç ay geç başlayacağıdır. Bunun

üzerine yine Şevket bey başkanlığında toplanan yönetim şu kararı alır,"…..tarihinde tirenin Malatya'ya gelmesi dolayısıyla marta kadar nakliyata başlanamayacağından bahisle ahali tarafından odaya vuku bulan müracaatlarında nakliye

hususunda müşkilat çektiklerinden kanuni seneden (Şubattan)itibaren işletmeye başlamasını istirham ettiklerinden bu meselenin….. İsmet paşa hazretleri, iktisat vekaleti ve demiryolları umum müdürlüğüne telgraf yazılmasını ücretlerin oda veznesinden verilmesine karar verildi. 15/12/930"

Yine aynı tarihlerde sık sık toplanan Oda heyeti, yurt dışına gönderilecek ürünlerde dikkat edilecek hususlardan, Suriye başta olmak üzere Arap ülkelerinden gelen fazla miktarda gümüş ve seccadenin esnafa verdiği zarara kadar içtimai yaşam ile ilgili hemen her konuya el atmıştır.

Sümerbank'ın açılmasından önce, özelikle Almanların Malatya'ya kurmayı planladıkları Bez fabrikası ile ilgili niyet mektubu da Oda heyeti tarafından okunarak o dönemde Alman heyetin Malatya'ya gelmesi uygun görülmüştür.

Uzun süre Malatya Ticaret ve Sanayi Odası Başkan vekiliği ve ardından başkanlığını yapan Şevket Özpazarbaşı 1940 yılında mebus olarak meclise girmiştir. Oda heyeti toplanarak Pazarbaşı'nın bu görevini düşürerek yerine Tahir Efe'yi atamayı uygun görmüştür.

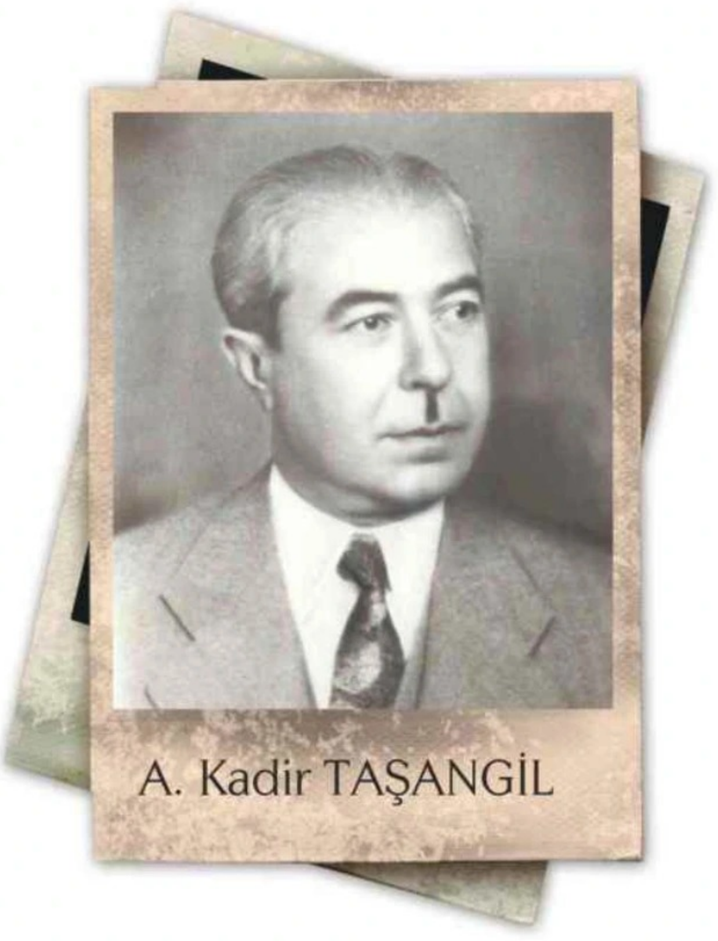
"BUĞDAYIMIZ ANCAK AHALİYE YETECEK KADARDIR!"

2. Dünya savaşı yıllarıdır. Cumhurbaşkanı Malatyalı İsmet İnönü'dür. Hemen her vilayete emir üzerine emirler gönderilir. Tedbirli davranılması, kaynakların çarçur edilmemesi, eldeki fazla ürünlerin ise oluşturulan ofisler aracılığı ile toplatılması istenir. Bu yazılardan biri de Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'na gelir. Heyet toplanır ve şu karar alınır,"18/12/940 Çarşamba saat onda Reis Emin Y… başkanlığı altında Faik Bitlis, Gaffar Aktan, Abdulah Aksoğan, Tahir Efe toplanarak aşağıda yazılı maddeler hakkında müzakere yapıldı. Memleket dahilinde mevcut buğday,arpa,çavdar,yulaf miktarının müstahsil elinde bulunan mevcuttan itası… Ticaret Vekaletinin 13/12/940 ve 204/1 sayılı emirleri okumak ve bu hususta yapılan inceleme neticesinde şehrimizde çavdar ve yulaf bulunmadığı diğer buğday ve arpa müstahsil elinde onaltıbin ton buğday ve ikibin ton arpa bulunduğu tahmin edilmekte olup bu mahsülden yeni mahsüle kadar ancak memleket ihtiyacına kafi gelebileceği hakkında cevap yazılmasına karar verilmiştir." 1941 yılına gelindiğinde Oda Başkanı Abdulkadir Taşangil'dir. Taşangil ve heyeti yine o döneme ait önemli kararlara imza atarlar. Sümerbank'ın kuruluşu ve Merkez Bankası'nın Malatya'da oluşumu sırasında da Ticaret ve Sanayi Odası'nın etkin rolü bulunur.

Kayıtlara göre Odanın taşınmazları da mevcuttur. O gün Babuktu mezrası diye geçen bugünkü Kiltepe Babuktu mahallesinde büyük bir tarlasını icara veren Ticaret Odası buradan demiryolu hattı geçince mal varlığının bir bölümünden vazgeçer.

Tek Parti döneminde Malatya'yı sık ziyaret edenlerin başında İsmet Paşa gelir. Öyle ki hemen her gelişinde Oda heyeti toplanarak o günkü şartlarda bir makine(otomobil) tutup İsmet Paşa'yı karşılamaya gider. Her gidiş sonrası da toplantı yapılarak durum değerlendirilir.

Malatya'nın Cumhuriyet tarihinde hiç şüphesiz önemli bir yere sahip olan



Malatya Ticaret ve Sanayi Odası'nın 1950 ve sonrası kayıtlarında da birbirinden ilginç kararları görmek mümkün. Derginin ileriki sayılarında bu kararlara da yer vermeyi amaçlıyoruz.

Şırnaklı iş adamı Mercedes'in en büyük showroomlarından birini Malatya'ya kurdu.

"BURAYI TERCİH ETTİK. ÇÜNKÜ KENTTE BÜYÜME ARZUSU VAR"

Hekim Toloğ Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde ciddi yatırımlara imza atmış Şırnaklı bir aileye mensup başarılı bir iş adamı. Ocak 2011 yılında Türkiye'nin en büyük satış mağazalarından birini Malatya'ya kuran İş adamı Toloğ, Malatya'yı tercih etmelerinin altındaki nedenleri şu cümlelerle açıklıyor," Malatya'nın, Türkiye'nin Doğu Anadolu ile Batı Anadolu'yu, Kuzey Anadolu ile Güney Anadolu'yu birbirine bağlayan yollar üzerinde oluşu ana etkendir. Ayrıca kayısı üretiminin meydana getirdiği ekonomik canlılık tüm sektörlerde olumlu etkiler meydana getirmektedir.Malatya şehrinin hızla büyüme arzusu, Malatya'nın inşaat sektöründe yaşadığı canlanma bir diğer etkendir."

Malatya Havaalanı yolu üzerinde ve 2 Organize Sanayi Bölgesi sınırları içerisinde 10 bin metrekaresi kapalı toplam 22 bin metrekarelik bir alanda faaliyet gösteren Mercedes-Benz, kendi gurubu içinde Türkiye'nin en büyük birkaç plazasından birini Malatya kurdu.

Mercedes'i Malatya'ya getiren Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ, Oda Dergisi'ne şirket çalışmalarını ve neden Malatya'ya yatırım yaptıklarını anlattı.

MALATYA ODA DERGİSİ : Şırnak'tan yola çıkıp bölgesinin güçlü şirketleri arasında yer aldınız ve güneydoğu ekonomisinin gelişmesine önemli bir katkı sunuyorsunuz. Gelecek otomotiv'in dünden bugüne geliş öyküsünü anlatır mısınız?

Toloğ; Gelecek Otomotiv olarak ana hedefimiz müşteri memnuniyetini maksimum seviyeye çıkarmak ve sürdürebilirliliğini sağlamaktır.

HEKİM TOLOĞ :2004 yılında bir kasa, bir masa ile sektöre Diyarbakır'dan merhaba diyen Gelecek Otomotiv, çok kısa zamanda doğru ve cesur adımlar atmıştır. Sahada olmam, pazarın nabzını bizzat sahada tutmam, uzun yıllara dayanan tecrübem ile büyük riskleri almam Gelecek Otomotiv'in büyümesinde ana etken olmuştur. Diyarbakır da 50 metrekarelik bir odada çalışmalarına başlayan Gelecek Otomotiv'in çekirdek ailesi tüm emek ve güçlerini sarf ederek piyasadaki çalışmalarına devam ederken, diğer taraftan 7 bin metrekaresi açık, toplam 13 bin 500 metrekare alandan oluşan Diyarbakır showroom ve servis inşaatının temelleri atılmıştı.İşindeki titizlik ve heyecan, Gelecek Otomotivi 2008 yılında yaklaşık üç bin Mercedes-Benz bayi sahiplerinin katıldığı müşteri memnuniyeti kriterleri bazında Avusturya'nın Salzburg kentinde birincilik ödülünü almayı sağlamıştır.2007 yılında Malatya şubesi için yatırım kararı alan Gelecek Otomotiv, bu yatırım esnasında 1974 yılından beri istikrar sağlayamayan Mercedes-Benz

Türk'ün Erzurum bayiliğini, 2008 yılı başında devir alma kararı verdi.Erzurum'u kendi misyon ve vizyonu ile yoğurmaya başladığımızda , Malatya şubesinin temelleri de atılıyordu. Erzurum da , 7 bin 500 metrekaresi kapalı toplam 18 bin metrekarelik alanda Gelecek Erzurum şubesi ismi ile hizmet verilmeye başlandı. Gelecek Otomotiv'in elinin değmesi Erzurum şubesi olumlu yönde kendini gösterir hale gelmiştir.2010 yılında Gelecek Otomotiv'in 3. şubesi Gelecek Malatya , 10 bin metrekaresi kapalı alan olmak üzere toplam 22 bin metrekarelik alanı ile sektörde hizmet vermeye başladı. Ailemize kattığımız ekip arkadaşlarımızı, merkezimiz olan Diyarbakır'da yaklaşık 30 günlük oryantasyona tabii tuttuk. Ayrıca uzun süreli ve ekonomik olarak oldukça külfetli olan Mercedes-Benz Türk ün vermiş olduğu tüm eğitim planlarına dahil ettik. Tüm bunları yaparken ana hedefimiz Malatya'nın hizmet kalitesini yükseltmek idi.Mercedes – Benz Türk bünyesinde , en büyük showroomlarından birine ve güncel ekipmanları ile donatılmış servisine sahip olan plazamızı , eşi bulunmaz diyar olan Malatya'ya kazandırmanın sevinci içinde işimize devam etmekteyiz. 2010 yılının ikinci yarısında hizmete giren Gelecek Malatya aynı yıl içinde satış ve servis alanında kendini hemen göstermiştir.28 Ocak 2011 tarihinde Gelecek Otomotiv Tırsan ile bayilik anlaşması imzalaması ile yarı römork satış ve satış sonrası hizmetini de bünyesine katmıştır.

M.O.D :Efendim, Malatya'ya Türkiye'nin en büyük plazaları arasında yer alan tesislerden birini kurdunuz. Yatırım için neden Malatya'yı tercih ettiniz?

H.T. :Malatya'nın, Türkiye'nin Doğu Anadolu ile Batı Anadolu'yu, Kuzey Anadolu ile Güney Anadolu'yu birbirine bağlayan yollar üzerinde oluşu ana etkendir. Ayrıca kayısı üretiminin meydana getirdiği ekonomik canlılık tüm sektörlerde olumlu etkiler meydana getirmektedir.Malatya şehrinin hızla büyüme arzusu, Malatya'nın inşaat sektöründe yaşadığı canlanma bir diğer etkendir.

M.O.D :Malatya ekonomisinin gelişimini nasıl değerlendiriyorsunuz? Bu bağlamda özelikle Güneydoğu ekonomisinin güçlenmesi adına Malatya'nın üstlendiği misyonu nasıl değerlendiriyorsunuz?

H.T.:Malatya bölgedeki diğer iller arasında en ileri düzeyde sanayileşmeyi başarmış bir ildir. Kayısı üretimine bağlı, gıda ve tekstil sanayilerinde olumlu gelişmeler göstermiştir. Bu gelişmelerde olumlu tecrübe yaratmıştır. Her geçen gün gelişen sanayi yapısının yanında tarımda da gelişmeler göstermektedir.

Malatya Havaalanı yolu üzerinde ve 2 Organize Sanayi Bölgesi sınırları içerisinde 10 bin metrekaresi kapalı toplam 22 bin metrekarelik bir alanda faaliyet gösteren Mercedes-Benz, kendi gurubu içinde Türkiye'nin en büyük birkaç plazasından birini Malatya kurdu.

M.O.D.:Bölge iş adamı olarak genel anlamda sıkıntılarınız nelerdir? Bu noktada beklentileriniz nelerdir?

H.T.: Mevcut olan hizmet ağımızın Doğu ve Güney Doğu Anadolu bölgesinde olması bölgeyi iyi tanıyan ben ve ekibim adına sıkıntılara değil avantajlara gebedir.

Işık doğudan yükselir mantığı ile Doğu ve Güney Doğu Anadolu Bölgesinde doğan – büyüyen ve Türkiye'nin diğer bölgelerine kaliteli hizmet götürme çabası içerisinde ve hedefinde ilerlemekteyiz. Bu hedef doğrultusunda ,küreselleşen dünyada oluşan piyasa tedirginlikleri ve dövizdeki dalgalanmalar sektörde yaşadığımız sıkıntılardır.

M.O.D.:Grup olarak hedefleriniz nelerdir?

H.T.:Gelecek Otomotiv olarak ana hedefimiz müşteri memnuniyetini maksimum seviyeye çıkarmak ve sürdürebilirliliğini sağlamaktır. Ayrıca bölgede hizmet kalitesini arttırmak bir diğer hedefimizdir.2010 yılında gerçekleştirdiğimiz 1645 adetlik satışı , 2011 yılında 3171 adet sayıya taşıyarak %93 büyüme sağladık. 2012 yılında ise toplam 3900 adet araç satışı hedeflemekteyiz. Eğitime ve teknolojik gelişmeye önem vermek, deneyimli ve nitelikli çalışan kadrosu oluşturmak, dürüst ve ilkeli yönetim anlayışı hedeflerimiz arasındadır.

Seher Tavukçuluk Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Uruç:

"BEYAZ ETTE MALATYA ÜRETİM ÜSSÜ OLACAK"

Beyaz et sektöründe Malatya'nın iddialı şirketlerinden biri olan Seher Tavukçuluk, günde 25 bin adet tavuk kesimi yaparak, başta Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi olmak üzere Irak, Libya ve Kırgızistan gibi ülkelere ihraç ediyor. 1970 yılından beri bu sektörde faaliyet gösteren Seher'in yönetim kurulu başkanlığını yapan İsmail Uruç, şirketlerinin başarı öyküsü ile sektördeki gelişmeleri Malatya Oda Dergisi'ne anlattı. Seher'in sektöründe öncü kuruluşlardan biri olduğunu belirten İsmail Uruç, Malatya'nın bu sektörde önümüzdeki yıllarda üretim merkezi olmaması için hiçbir nedenin olmadığını söyledi. Bölgede tüketilen beyaz etin ancak yüzde 25'ini Malatya'nın ürettiğinin altını çizen Uruç, firmalarının bu noktada önemli bir misyon üstlendiğini sözlerine ekledi.

İsmail URUÇ
Yön. Krl. Bşk.

40 ADETTEN 25 BİN ADET KESİME...

1970 yılında yumurta satarak bu sektöre girdiklerini belirten Uruç, "Önceleri yumurta sattık. Yani yumurtacılıktan bu işe geçtik. Zaten birbirini tamamlayan aynı sektörün içinde yer alan bir dalda idik. Kendi sektörümüzde nasıl büyüyebiliriz diye düşündük… Bununla ilgili bazı çalışmalar yaptık ve 1996 yılında Beyaz et sektörüne girdik. İlk etapta günde sadece 40 piliç kesimi yapıyorduk. Daha sonra sağlıklı bir şekilde büyüdük. Bugün günde yaklaşık 50 ton piliç kesimi yapılıyor. Bu da takriben 25 bin adet tavuk yapıyor. " ifadesini kulandı.

Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi başta olmak Irak, Kırgızistan ve Libya gibi ülkelere de tavuk ihraç ettiklerini belirten Uruç, işletmelerinin entegre olduğunu belirterek, "Böylelikle kuluçkadan sofraya uzanan uzun yolda, hemen her aşaması genel hijyen kuraları çerçevesinde sağlıklı bir üretimle tüketiciye ulaşıyor" dedi.

TÜRKİYE BU SEKTÖRDE ÇOK İLERİ..

Beyaz et sektöründe Türkiye'nin iddialı olduğunu belirten Seher Tavukçuluk Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Uruç konuşmasını şöyle sürdürdü,"Türkiye bu sektörde dünyada bir numara. Bu sektör bölgemizde de oldukça büyük bir potansiyel barındırıyor. Malatya'nın da içinde bulunduğu Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesinde günlük tüketilen beyaz etin ancak yüzde 25'ini Malatya üretiyor. Geri kalan ihtiyaç ise batıdan temin ediliyor. Bu şu anlama geliyor. Bölgemiz bu potansiyele sahip. Yani üretim kapasitesi artarsa Malatya yakın gelecekte bölgesinin ve dolayısıyla Türkiye'nin önemli üretim merkezlerinden biri olur. Bu sektör

Kümes tavukçuluğunun köy tavukçuluğundan daha sağlıklı olduğuna değinen Uruç, "Marketlerde satılan ürünler 'Son Derece Güvenli Gıda' statüsüne giriyor. Her zaman bölgesel tavuğu seçmek daha güvenlidir.

sürekli kendini yenileyen bir sektör. Seher Tavukçuluk olarak firmamız, sektördeki gelişmelere ve değişimlere kayıtsız kalmıyor. Biz Malatya'nın bu sektörde iddialı olması noktasında her türlü misyonu üstlenmiş durumdayız." Kümes tavukçuluğunun köy tavukçuluğundan daha sağlıklı olduğuna değinen Uruç, "Marketlerde satılan ürünler 'Son Derece Güvenli Gıda' statüsüne giriyor. Her zaman bölgesel tavuğu seçmek daha güvenlidir. Zira biz burada beyaz etin tüketiciye ulaşmasına kadar geçen hemen her üretim aşamasında Uluslar arası Gıda Kodeksine uygun hareket ediyoruz. Her türlü aşılarını zamanında yapıyoruz. Bugün bölgemizde bulunan bir tüketiciye günlük tavuğu biz ulaştırırken, mesela batıdan gelen bir tavuğu tüketici bir haftalık bir süre sonunda alıyor. Dolayısıyla bölgesel tüketim göz ardı edilmemelidir." ifadesini kullandı. Öncelikli hedeflerinin bölgede tüketilen beyaz etin yüzde 50'sinin Malatya tarafından karşılanması için gerekli teknik üretim altyapısını kurmak olduğunu belirten İsmail Uruç sözlerini şöyle noktaladı,"Yeni kesimhane yapma hedefimiz var. Bu kesimhanede saatte 12 bin adet tavuk kesilecek. Tüm kesimlerimiz zaten İslami usullere göre yapılıyor. Böyle olunca da bölgede yıllık tüketilen 120 bin ton tavuk üretiminin en azından yarıya yakınını Malatya'nın temin etmesinde önemli bir rol üstlenmiş olacağız. Öncelikli hedefimiz bölge pazarına hakim olmak. Daha sonra da yurt dışındaki satışlarımızı artırmayı hedefliyoruz. Dışarıda yanlış bir izlenim var. Deniliyor ki, 'bu tavuklar hormonlu ilaçlarla mı büyüyor'. Hayır. Biz tavukları kapalı ortamda büyütüyoruz. İlaçlarını düzenli veriyoruz. Ama şunu yapıyoruz. Dışarıda bir tavuğun büyüme sürecinde aldığı yemi biz 42 günde veriyoruz. Şu gerçeğin de altının çizilmesi gerekiyor. Şu an bölgemizde yeteri kadar tavuk çiftliği yok. Biz tavuk çiftliklerine önemli destekler vermeye çalışıyoruz. Bu sektörün bölgemizde istenilen noktada olmasını istiyorsak tavuk çiftliklerinin de çoğalması kaçınılmazdır. Bu sektörün olmazsa olmazları vardır. Bunlardan biri mesela medya ayağıdır. Medya'da tanıtımımızı her fırsatta yapıyoruz. Bununla ilgili reklam çalışmalarına önem veriyoruz. Tüketiciler arasında periyodik aralıklarla anket düzenliyoruz. Bu anketlerden aldığımız sonuçlara göre çalışmalarımızı yeniden düzenliyoruz. Tüketicilerimizin değerlendirmesi bizim için çok önemli. Zira amacımız bölgemizdeki tüm insanlarımıza sağlıklı olduğu kadar lezzetli beyaz et yedirmektir"

“YENİ ANAYASA, TOPLUMSAL MUTABAKAT SÖZLEŞMESİ OLMALIDIR”

Malatya İş Dünyası Platformu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç başkanlığında bir araya geldi. Toplantıda yeni anayasadan beklentiler üzerine ortak bir deklarasyon yayınlandı. Aralarında Malatya Ticaret ve Sanayi Odası, Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanlığı, Esnaf ve Sanatkarlar Kredi Kefalet Kooperatifi Başkanlığı, Müstakil İş Adamları Derneği, Malatya Aktif İş Adamları Derneği, Malatya Sanayici ve İş Adamları Derneği, Ziraat Odası, Ticaret Borsası ve Serbest Muhasebeciler ve Mali Müşavirler Odası'nın bulunduğu iş dünyasının bir araya gelerek oluşturduğu Malatya İş Dünyası Platformu'nun açılışında bir konuşma yapan TSO Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Anayasanın her yönüyle kapsayıcı bir rol üstlenmesi gerektiğini belirtti. Erkoç, Şeker fabrikasının satışına bu haliyle karşı olduklarını da ifade ederek,”Biz özelleştirmeye karşı değiliz. Ancak bu şekilde yapılan bir özelleştirme başta üreticileri ardından Malatya'yı mağdur etmektedir. Bu süreç içerisinde mücadele eden Ziraat Odası başkanımızı da kutluyorum. Umarım bu yanlıştan dönülür ve kimse mağdur olmadan bu iş çözülür “dedi. ESOB Başkanı Şevket Keskin ise, Anayasa'nın tüm zümrelere hitap etmesi gerektiğini belirterek yeni anayasanın halkın anayasası olması gerektiğini söyledi. Keskin;”Her kesimin görüşü alınarak bu anayasa hazırlanmalı.Sivil bir anayasa olmalı” ifadesini kullandı. Türkiye'de yüzyılda neredeyse 5 kez anayasanın değiştiğini belirten MÜSİAD Başkanı Namık Şahin ise, Çoğulcu bir demokrasinin anayasanın bel kemiğini oluşturması gerektiğini belirterek, her türlü vesayetin olmadığı bir anayasa istediklerini ifade etti. MASİAD Başkanı İbrahim Güngör ise, askeri tahakkümün olmadığı bir anayasanın Türkiye'yi ileri demokrasiler arasına sokacağını söyledi. ESSK Başkanı Ali Evren, Mevcut anayasanın Türkiye'ye katacağı bir şeyinin olmadığını belirterek daha çağdaş ve demokratik bir anayasa beklediklerini kaydetti. SMMMO Başkanı Bahattin Ülger ise, camia olarak bu önemli çalışmalara katkı sunmaya hazır olduklarını ifade etti.

Son olarak söz alan Ziraat Odası Başkanı Bayram Polatbaş ise, Şeker fabrikasının özelleştirmesinin ertelenmesinin gündemde olduğunu söyledi. Polatbaş, "Son Ak Parti MKYK Toplantısında sayın Başbakan, kurmaylarına durumu yeniden inceleyin talimatı verdiğini öğrendik. Umarız Sayın Başbakanımız Şeker fabrikası ile ilgili yapılan bu yanlış uygulamayı iptal eder" ifadesini kullandı.

Malatya iş Dünyası Platformu olarak Anayasayı" Toplumsal Mutabakat Sözleşmesi" olarak değerlendirmekte ve toplumun tüm kesimlerin üzerinde ittifak etmediği bir düzenlemenin hiçbir sorunu çözemeyeceği görüşündeyiz.

"ÇOĞULCU VE TAM DEMOKRATİK BİR ANAYASA"

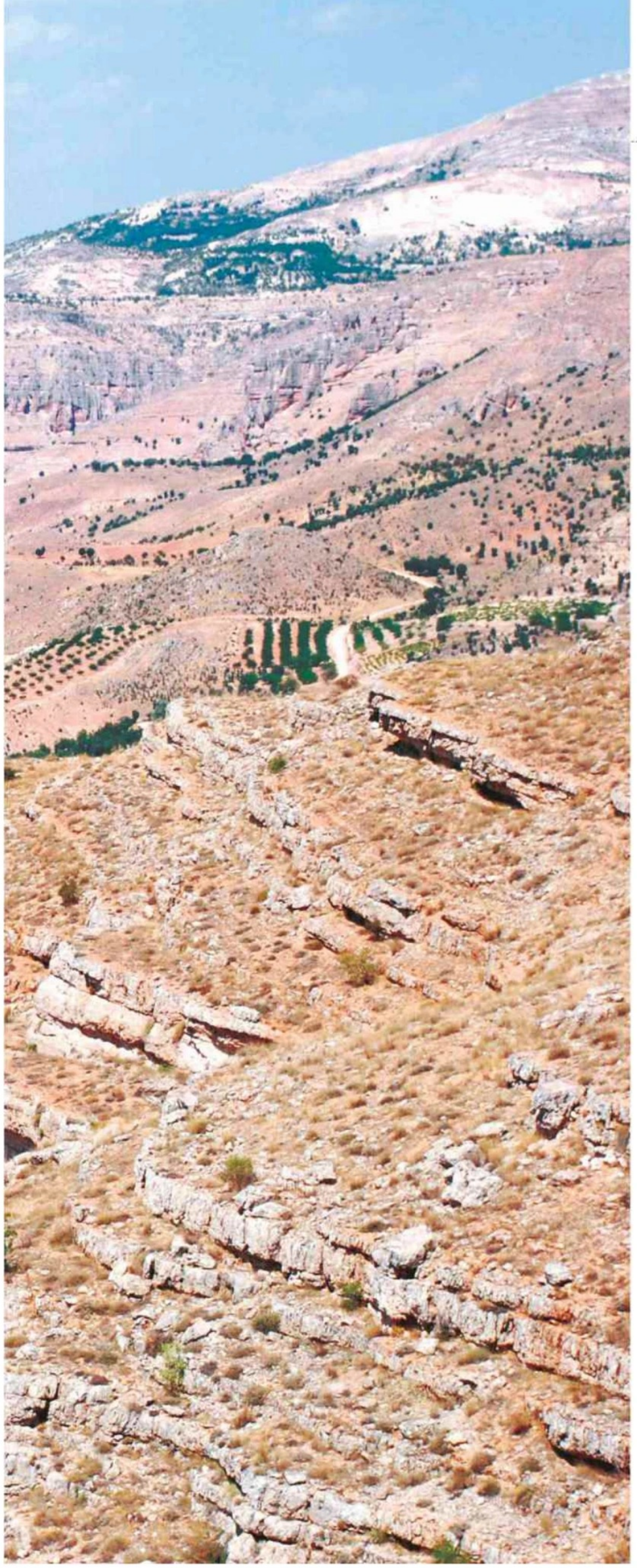
Toplantı sonunda ortak bir deklarasyon yayınlandı. Deklarasyon şöyle; Malatya iş Dünyası Platformu olarak Anayasayı" Toplumsal Mutabakat Sözleşmesi" olarak değerlendirmekte ve toplumun tüm kesimlerin üzerinde ittifak etmediği bir düzenlemenin hiçbir sorunu çözemeyeceği görüşündeyiz. Toplumsal sorunlarımızı hesaplaşarak değil, tartışarak çözeriz duygusuyla evrensel hukuk ilkelerinden ruhunu alan bir anayasa ile hukukun üstünlüğünü hâkim kılan, kanun devlet değil hukuk devletini benimsiyoruz. TBMM'den beklentimiz "Çağdaş, demokratik ve ülkemizin ihtiyaçlarına cevap verebilecek toplumun tüm kesimlerinin üzerinde mutabakat sağladığı bir anayasa" çalışmalarının bir an önce tamamlanarak hayata geçirilmesidir. Yapılan anayasa çalışmaları iş dünyası içinde büyük önem arz etmektedir. Özellikle son on yılda dünyada yaşanan krizden de anlaşılacağı üzere ekonomik anlamda yapısal reformlara ihtiyaç vardır. Mevcut anayasada var olan ve ticaretin önünde engel teşkil eden sorunlardan kurtulmak adına yapılacak anayasa değişikliği büyük önem arz etmektedir. Yapılacak anayasa değişikliği ile birlikte, iş dünyasının dünya normlarında rekabet etme gücünün artması, daha aksiyoner bir ticaretin yapılması, ticari bürokrasinin daha akıcı olması en büyük beklentilerimiz arasında yer almaktadır.

Yapılacak anayasa değişikliklerinde aşağıdaki hususların yer alması önceliklerimizdir.

1. Devletin üniter yapısı korunmalıdır.
2. Parlamenter sistem korunmalıdır.
3. Yargı bağımsızlığı korunmalıdır.
4. Eğitim özgürlüğü sağlanmalıdır.
5. Yeni anayasada tüm müteşebbis hürriyeti başta olmak üzere sendika kurma, toplu sözleşme ve grev hakkını kamu-özel sektör ayrımı yapmaksızın tüm sektörlerde çalışanlara örgütlenme hakkı çerçevesinde eşit olarak tanımalıdır.
6. Yeni anayasada üniversitelerin bilimsel, idari ve mali yönlerden özerkliklerini garanti altına alacak düzenlemelere mutlaka yer verilmelidir.
7. Çoğulcu ve tam demokratik bir anayasa
8. Kişisel hak ve hürriyetler korunmalıdır.
9. Düşünce ve düşünceyi ifade hürriyeti sağlanmalıdır.
10. Din ve Vicdan Hürriyeti sağlanmalıdır.
11. Özel Hayatın gizliliği korunmalıdır.
12. Haberleşme özgürlüğü sağlanmalıdır.
13. Sosyal devlet ilkesi korunmalıdır.
14. Fırsat eşitliği ve toplumsal kesimler arasında ayrıcalıklar olmamalıdır.
15. Herkese insan haysiyetine yakışır asgari bir hayat düzeyi sağlanmalıdır.
16. Teşebbüs hürriyeti sağlanmalıdır. Küçük esnaf ve sanatkar korunmalıdır.
17. Ekonomik özgürlükleri temel alan ve ticari hayatın işleyişini kolaylaştıran bir yapı oluşturulmalıdır.
18. Adil bir vergi sistemi olmalıdır.
19. Kültürel ve tarihi değerlere sahip çıkılmalı ve korunmalıdır.
20. Çevre ve doğal kaynaklar korunmalıdır.
21. Siyasi parti yasası değiştirilmelidir. Parti içi demokrasi sağlanmalıdır.
22. Seçim Barajı düşürülmelidir.
23. Siyasetçilerin eylemlerinden dolayı sorumlu olmaları sağlanmalıdır.

Dünya'nın ikinci büyük kaya mağaralarının bulunduğu Levent Vadisi tüm bakirliği ile meraklılarını bekliyor.
Dünya'nın oluşumu sırasında, jeolojik evreler sonucu bugün muhteşem görüntülerle adeta ziyaret edenlere bir göz ziyafeti çektiren Levent Vadisi boyunca uzanan kaya mağaralarının tüm gizemi ile adeta ziyaret edenleri büyülüyor.

Fotoğraflar: Sezai ÇAĞALA



VAHŞİ VE ÇEKİCİ!

Eski Çağ kalıntılarını adeta bugüne taşıyan ve vadi içinde saklı bir hazine gibi duran Levent Vadisi'nin bugüne kadar tüm muhteşemliği ile sessizliğini koruması oldukça ilginç. Malatya-Ankara Karayolu'nun kenarında bulunan ve bir ucuyla Tohma Kanyonu'na bağlanan Vadi yaklaşık 6 kilometrelik bir alan üzerinde sağlı sollu dik kaya mağaralar ile tepeden bakanları şaşırtıyor.

Her biri farklı büyüklükte oluşan mağaraların bazılarında kaya kabartmalarının olması arkeologlarında oldukça ilgisini çekiyor. Akçadağ ilçe sınırları içinde çeşitli jeolojik olaylar sonucunda meydana gelen Levent Vadisi'nde, vadi boyunca farklı büyüklükte kaya odaları mevcut…

Levent Vadisi'ne Malatya-Ankara karayolundan ayrılan yolla gidiliyor. Vadi Çayözü Enlik köyüne ayrılan yoldan itibaren başlıyor. Vadi'nin başlangıcından Bağköyü'ne kadar olan alanda vadinin devamı boyunca özellikle her iki üst yamaçlarında yüksek kayalıklar yer alıyor. Aşınmışlar ve kayalar üzerindeki irili ufaklı çok sayıda mağara yer alıyor. Bu haliyle güzel bir doğa görünümü veriyorlar. Vadinin uzunluğu tahminen 6 kilometreyi buluyor.

Levent Vadisi'nin güneybatıdan başlayıp kıvrılarak kuzeybatıya doğru devam eden oluşumunun sonuna doğru Bağköyü'nün kuzeybatısında bulunan Ebeler Mezrası İpikpınarı mevkiinde Yassıkaya denilen kayalığın batıya bakan yamacında 2 metre mesafe ile yan yana 5 adet Roma dönemi Kaya odası bulunuyor. Yine Bağköy'e giden yolun köye girişte sağında yer alan tepenin üzerindeki kayanın batıya bakan cephesi oyularak yapılmış Roma dönemine ait bir kaya odası yer alıyor. Bu kaya odasının hemen 100 metre kadar kuzeybatısında yol kenarında kayanın bir cephesi 120 cm ölçülerinde sivri kemerli bir niş oyularak içinde ayakta duran Geç Hitit dönemine tarihlenebilen Kral kabartması yapılmış. Levent Vadisi'nin Bağköyü'ne doğru devam eden yönünün sonunda bulunan kaya odaları ve kaya kabartmaları Kültür Bakanlığı'nın kararıyla 1976 yılında tescillenmiş…

Levent Vadisi içine yapılacak bir gezi yolu ile doğa yürüyüşüne ve doğa sporlarına uygun turizme açılabilmesi sağlandığında vadideki aşınmayla çeşitli biçimler almış kaya ve mağaralarla Roma dönemine ait kaya odaları ve Geç Hitit dönemine ait kaya kabartması ve vadi gezisi sırasında gezilip görülmüş olacak.. Malatya Kültür Müdürlüğü son yıllarda buranın Doğa kültürlerine kazandırılması ve ayrılacak ödenekle gezilebilir alan haline getirilmesi amacıyla Bakanlık ile sürekli temasa geçmesine rağmen istediği cevabı alamamış.

Çevresinde Tohma Vadisi, Sultansuyu Harası ve Darende Gürpınar Şelalesi bulunan Levent Vadisi'nin doğa yürüyüşlerine uygun hale getirilmesi durumunda bölgede paket turizmin canlanması adına önemli gelişmeler yaşanacak. Kültür Müdürü Derviş Özbay: "Macerayı seven doğa yürüyüşçüleri için bulunmaz bir mekan. Bu yörenin bakanlığımız tarafından tanıtımının yaptırılması, Malatya turizme kazandırılması yararlı olacaktır.Müdürlük olarak şu an bunu sıkı bir şekilde takip ediyoruz" yorumunu yapıyor.

Vadi boyunca izleyenleri oldukça yüksekten takip eden Kartal'ın muhteşem gösterisi ise doğa yürüyüşüne ayrı bir güzellikle katıyor. Yöre insanı, Anadolu Kartalı diye tabir edilen ve yöre halkı arasında Levent Kartalı diye bilinen Anadolu Kartalı'nın, bölgesine yabancı kuş yaklaştırmadığı ve kayaların tek koruyucusuymuş gibi, sürekli hâkimiyetini koruduğunu ifade ediyor.

mirefe
doğal yoğurt
yoğurt
kaşar peyniri
dil peyniri
Beyaz Peynir

mirefe®

Doğanın Kalkılarıyla

www.mirefe.com

İşte Malatya merkezde Geleli kebabını iyi yaptığına inandığım 9 mekan;

1-Altın Yunus Restaurant: *Bu lezzet mekânındaki ustalar Adana kebabını odun ateşinde pişirmek suretiyle 2 çeşit geleli kebap yapıyor.*

2-Asmaaltı Lokantası: *Aslen geleli olan İsmet Usta normalde şişte odun ateşinde yapılan geleli kebabını sabırsız müşterilerin yüzünden tencere de kavurma haline getirip, daha sonra güveç tabaklarda diğer malzemeleri de ekleyip fırında pişirmek suretiyle servis yaptığını belirtmiştir.*

3-Beyazsaray Restaurant: *Odun ateşinde şişte pişirilerek hazırlanıyor.*

4-Sarıkurdela Restaurant: *Odun ateşinde şişte pişirilerek hazırlanıyor.*

5-Sinan Et Lokantası: *(Hacıbaba) Odun ateşinde şişte pişirilerek hazırlanıyor.*

6-Sedat Ustanın Yeri: *Odun ateşinde şişte pişirilerek hazırlanıyor.*

7-Sultan Sofrası: *Odun ateşinde şişte pişirilerek hazırlanıyor.*

8-Tavacı Şükrü: *Odun ateşinde şişte pişirilerek hazırlanıyor.*

9-Lalezar Restaurant: *Odun ateşinde şişte pişirilerek hazırlanıyor.*

Geleli Kebaba dair...

Zengin Anadolu mutfağında Malatya Mutfağı'nın ayrı bir yeri vardır. Malatya mutfağını, Malatya'nın yöresel yemeklerini iki ana başlık altında değerlendirmek gerekir.

1-Bulgur ağırlıklı bitki yapraklarıyla birlikte yapılan ve evlerde yapılıp tüketilen köfte ve sarma ağırlıklı yemekler.

2-Fırınlı lokantalarda et ağırlıklı pişirilen halk arasında çarşı yemeği olarak adlandırılan önemli ölçüde yağlı ama lezzetli yemekler.

İkinci maddede belirttiğim yemekler kağıt kebabı, kuzu dolma, kaburga, patlıcan tava, domatesli kebap, kavurma ve geleli kebabı gibi yemeklerdir. Bu sayıda leziz sayfaların leziz et konuğu Geleli kebabı olacak.

Geleli kebabı ismini Çelikhan geleli yöresindeki ustalardan almış olsa gerek.

Gerçek usulde ve gerçek lezzetinde yapılan Geleli kebabının son mekânı ayakkabıcılar pazarı civarında (eski kanare) bulunan Lezzet lokantası idi. Ustası da asırlık geçmişi ile ünlü Hüseyin Aslantürk'ün oğlu Halis ustaydı. Maalesef 80 yılların sonlarına doğru Lezzet lokantası kapandı. Ustası Hüseyin Aslantürk de şu an hayatta değil.

Damaklarda farklı bir lezzet bırakan Geleli kebabının salaş bir lokantada saatler önce siparişi verilerek beklenip yenilmesi veya dışarıcı diye adlandırılan garsonlarla en uzak yerlere tepsi tepsi dağıtılması görülmeye ve tadılmaya değer bir lezzetti...

Günümüzde fastfood türü yemeklerin veya lahmacun, çiğköfte, köfte ve pidecilerin marka olarak İllerde milyonlara lira karşılığı şubeler açtırdığını görünce rahmetli Halis Ustanın neler kaçırdığını düşünüp üzülüyorum.

Geleli kebabının damaklarda bıraktığı lezzetin sırrı neydi peki. Bu konuda halen günümüzde Geleli Kebap yapan ustalar ve aslen geleli olan ustalarla görüştüm tariflerini paylaştım. Bana göre en önemli özelliği etin fırında şişlere geçirilerek önceden pişirilmesi hatta tütsülenmesi diyebiliriz. İyi geleli kebabı için dana bonfile, antrkot veya kuzu but eti gerekiyor kısacası dana veya kuzu olsun hayvanın en iyi en lezzetli bölgesinin eti gerekiyor.

Ben 80 yıllarda lezzet lokantasında Geleli kebabı yerken, meraklı gözlerle izlerdim nasıl yapılıyor diye. Önceden fırında tütsülenen tam pişmeyen etler kuşbaşından biraz irice sipariş üzerine küçük parçalara bölünürdü. Uzun saplı bakır bir tavada kabuğu soyulmuş olgun Malatya'nın yerli domatesleri ve biberleri ile yağda sotelendikten sonra etler ilave edilir ocakta iyice harmanlanır daha sonra bakır tabaklara alınır üzerine eritilmiş tereyağı dökülüp közde pişmiş bir adette biber konularak servis yapılırdı. Tabi yanında büyük şişelerde koyun yoğurdundan yapılan ayran bulunurdu. Halis ustanın bazen de acılı ayran yaptığı belirtilmektedir. Tabii ki, Geleli kebap geleneğinin bu gün halen Malatya da lokantalarda devam ettirilmesi sevindirici bir gelişmedir.. Ama lezzet konusuna gelince, aradaki farkı Halis Ustanın kebabını yiyenlerle şimdi tadanlar bilir ancak! Bu lezzetli kebabı şimdi yemek isterseniz Malatya da 9 tane isim belirledim. Ustalarından aldığım bilgilere göre geleli kebabı genelde dana bonfile ve kuzu etinden yapılmakta,fırın yerine odun ateşinde şiş olarak pişirilmektedir. Daha sonra közde pişirilmiş patlıcan, domates ve biberle harmanlanıp üzerine tereyağı gezdirilerek servis yapılmaktadır. Bazı ustalar ise eti tencerede kavurma gibi pişirip diğer işlemlerden geçirdikten sonra servis yaptığını belirtmiştir. Değişik bir tarif olarak da kuşbaşı et yerine zırh kıymadan yapılan adana kebabı piştikten sonra ufak parçalara ayrılarak geleli kebabını diğer malzemeleri katılmaktadır.

İŞ ADAMLARI İÇİN 2012 YILI PRATİK BİLGİLER

Uygulamaya Ait İşlem	Tutarı TL.
Fatura kullanma mecburiyeti (Perakende satış fişi ve yazar kasa fişi düzenleme sınırı)	770,00
Doğrudan gider yazılacak demirbaş ve peştamallıklar tutarı	770,00
Fatura ve benzeri evrak verilmemesi ve alınmaması ile diğer şekil ve usul hükümlerine uyulmaması	180,00
Bilgi vermekten çekinenler uymayanlar için ceza	
• Birinci sınıf tüccarlar ile serbest meslek erbabı hakkında.	1.170,00
• İkinci sınıf tüccarlar, defter tutan çiftçiler ile Kazancı basit usulde tespit edilenler hakkında	580,00
• Yukarıdaki bentlerde yazılı bulunanlar dışında kalanlar	280,00
• Tahsilât ve ödemelerini banka, benzeri finans kurumları veya posta idarelerince düzenlenen belgelerle tevsik etme zorunluluğuna uymayanlar için	%5
Yukarıda yer alan işlemler için Bir takvim yılı içinde kesilecek toplam özel usulsüzlük cezası 880.000,00 TL geçemez	
Hizmet Erbabına İşyeri veya İşyerinin Müştemilatı Dışında Kalan Yerlerde Yemek Verilmek Suretiyle Sağlanan Menfaatlere İlişkin İstisna Tutarı	11,70
Sakatlık İndirimi Tutarları;	
• Birinci derece sakatlar için,	770,00
• İkinci derece sakatlar için,	380,00
• Üçüncü derece sakatlar için.	180,00
Basit Usule Tabi Olmanın Genel Şartlarından Olan İşyeri Kira Bedeline İlişkin Tutar	
• Büyükşehir belediye sınırları içinde,	5.000,00
• Diğer yerlerde	3.500,00
Kazançlarda Beyan Sınırı	
Değer Artışı Kazançlarına İlişkin İstisna Tutarı	8.800,00
Arızi Kazançlara İlişkin İstisna Tutarı	20.000,00
Tevkifata ve İstisnaya Konu Olmayan Menkul ve Gayrimenkul Sermaye İratlarına İlişkin Beyanname Verme Sınırı	1.290,00
Gayrimenkul Sermaye İratlarında Uygulanan İstisna Tutarı konutlar İçin	3.000,00
Gayrimenkul Sermaye İratlarında Uygulanan İstisna Tutarı Tevkifata tabi işyerleri için	25.000,00
Gelir Vergisine Tabi Gelirlerin Vergilendirilmesinde Esas Alınan Tarife (m.103)	
• 10.000 TL'ye kadar	%15
• 25.000 TL'nin 10.000 TL'si için 1.500 TL, fazlası	%20
• 58.000 TL'nin 25.000 TL'si için 4.500 TL fazlası	%27
• Ücret gelirlerinde 88.000 TL'nin 25.000 TL'si için 4.500 TL, fazlası	%27
• 58.000 TL'den fazlasının 58.000 TL'si için 13.410 TL fazlası	%35

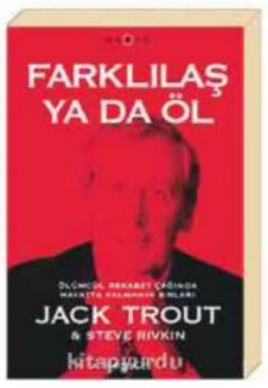
• Ücret gelirlerinde 88.000 TL'den fazlasının 88.000 TL'si için 21.510 TL, fazlası							%35
Gecikme Zammı Oranları			Aylık	% 1,40	Yıllık		% 16,80
Tecil Faiz Oranları			Aylık	%1	Yıllık		%12
Geçici Vergi Oranı			Gelir Ver.	%15	Kurumlar Ver.		%20
Damga Vergisi Oranları							
Mukavelenameler, taahhütnameler ve temliknameler.	Binde 8,25	Kira Mukavelesi. (Mukavele süresine göre toplam kira bed.)		Binde 1,65	Maaş, ücret, gündelik gibi hizmet karşılığı alınan parala		Binde 6.6
İşsizlik Sigortası Oranı	İşçi	%1	İşveren	%2	Devlet		%1
Asgari Ücret							
16 Yaşından Büyükler için	Ocak-Haziran Dönemi		Günlük	Aylık	Temmuz-Aralık Dön.	Günlük	Aylık
			29,55	886,50		31,35	940,50
16 Yaşından Küçükler için	Ocak-Haziran Dönemi		25,35	760,50	Temmuz-Aralık Dön.	26,85	805,50
SGK Prime Esas Aylık Ücret							
16 Yaşından Büyükler için	Ocak-haziran Dönemi		Taban	Tavan	Temmuz-Aralık Dönemi	Taban	Tavan
			886,50	5.762,25		940,50	6.113,25
	Kıdem Tazminatı tavanı						
1-1-2012-30-06-2012 dönemi	2805,04						

SMMM.M.Bahadır ALTAŞ Çalışması

işadamları için pratik bilgiler

Jack Trout
MEDİACAT KİTAPLARI

Farklılaş Ya da Öl
Ölümcül Rekabet
Çağında Hayatta Kalmanın Sırları



Şirketinizi ve markanızı farklılaştıramazsanız ölümüne rekabet yaşanan sektörünüzde hayatta kalamazsınız. Peki hayatta kalmak ve pazar payı kapmak için neler yapmalısınız? Farklılaş Ya Da Öl ilk olarak 2001'de yayımlandı ve ilk baskısından itibaren pazarlamacıların kutsal kitabı haline geldi. MediaCat Kitapları'nın yayımladığı bu edisyon ise tamamen güncelleştirilmiş yeni bölümlerle eskisinden daha zengin bir içerik sunuyor.
İki deneyimli yazar, iş dünyasındaki büyük değişimi, ürün kategorilerindeki zenginleşmeyi, tüketiciler için seçim alternatiflerinin artmasını yorumluyor ve markanızın nasıl bir yol izlemesi gerektiğini size sektörlerden çok somut örneklerle gösteriyorlar.

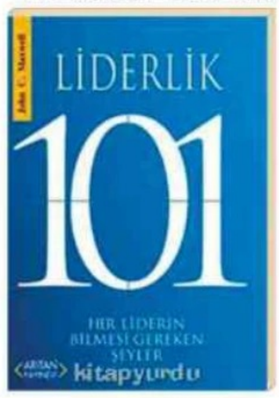
İlhami Fındıkçı
ALFA YAYINLARI

İnsan, hayatının giderek karmaşıklaşan koşullarına gerek bireysel gerekse örgütsel ve toplumsal açıdan nasıl uyum göstermektedir? Uyumu kolaylaştırıcı faktörler var mıdır? Günümüzde yaşanan hızlı değişme ve gelişmelerin yol açtığı uyum sorunları ve bunlarla başa çıkma çabaları hangi alanda olursa olsun tüm örgütlerin önemli bir uğraşı alanını oluşturmaktadır.

Kollektif
NTV YAYINLARI

Geride bıraktığımız yıl boyunca Türkiye ve dünyada meydana gelen olaylar bir NTV klasiğinde, Almanak 2011'de!
Tunus'tan Mısır'a, Arap Baharı'ndan Avrupa Birliği'nin "sonbahar"ına...
Patlayan yanardağlardan tsunami dalgalarına...
Oscar ödüllerinden yeşil sahaların yenilmez Barcelona'sına...
NTV Almanak, geçen bir yılı unutulmaz fotoğraflarla bir kez daha hatırlatıyor. Her zamankinden daha dolu ve daha renkli fotoğraflarla bir yılın görsel özeti…

Liderlik 101
Her Liderin Bilmesi Gereken Şeyler
John C. Maxwell
ARITAN YAYINEVİ



Evet, herkes liderlik yapabilir, hem de çok başarılı olabilir.
. Vizyonunuza doğru yürürken yanınızda başkalarını da götürmeyi
. Ardınızda kalıcı eserler bırakmayı
. Sizi takip edenlerin sadakat duygularını güçlendirmeyi
. Liderlik kalitenizi sürekli olarak yükseltebilmek için gerekli olan yatırımları yapmayı
. Başkalarını etkileme gücünüzü artırmayı
. Yaptığınız rehberlikle başkalarını yetkin kılmayı
. İnsanların size güven duymalarının alt yapısını hazırlamayı
. Karakterinizi geliştirmek için içsel disiplininizi kullanmayı öğrenmelisiniz.

Prof. Dr. Gülten Kazgan
İSTANBUL BİLGİ ÜNİVERSİTESİ

Türkiye ekonomisinde krizler, cumhuriyetin kurulduğu yıllardan başlayarak, günümüze kadar uzanan; ekonomide derin izler yaratan, kimi kısa sürede atlatılan kimi ise yapısal değişimlerle birlikte geride değişik ekonomik miraslar bırakan bir sarmal şeklinde ilerler. Prof. Dr. Gülten Kazgan bu değerli çalışmasında cumhuriyet döneminin tüm krizlerini incelerken, özellikle yaşanan beş büyük krizi (1929, 1958, 1978, 1998, 2008) ele alarak, krizleri tetikleyen küresel ve yerel olayların yarattığı ortamı tüm boyutlarıyla ortaya koyup, doğru sonuçlara ulaşmaktadır. Bunu yaparken modelleştirme kaygısı gütmeyen Kazgan, başlangıçta köy-tarım ağırlıklı yapıdan kent-sanayi ve hizmet ağırlıklı yapıya geçen Türkiyeekonomisinde krizlerin seyrini, siyasal iktidarların izlediği sosyoekonomik politikalar ve bunların yarattığı sonuçlar çerçevesinde incelerken, aralarındaki farklılıklara da değinmektedir. Kazgan bu yapıtında özellikle dışarıdan Türkiyeekonomisine yansıyan olumsuz etkilerin arttığına dikkat çekerek, bu konuda kamu politikalarında gözlenen sınırlamaların büyüme üzerindeki olumsuz etkilerine değinirken, ülkemizde yaşanan son dönem krizlerin bize yansıma biçiminin bir tür "domino kuramı" biçiminde şekillendiğini vurgulamaktadır. Daha evvel Türkiye Ekonomisinde Krizler (1929-2001) adı altında yayınevimiz tarafından yayınlanan ve 1929, 1958, 1978, 1998 krizlerini ayrıntılarıyla ele alan bu kitap, yazar tarafından genişletilmiş, 2008 küresel krizinin kapsamlı yeni bir değerlendirmesi de kitaba dahil edilmiştir. 2008 krizinin bu ayrıntılı incelemesinin eklenmesiyle, Türkiyeekonomisinin bugüne kadar yaşadığı belli başlı beş büyük kriz toplu halde gözler önüne serilmiştir